

买月饼,我就爱“赶大早”

静安区 陆锡康

中秋节买月饼,我有两个习惯,一个是爱“赶大早”,别人还没想到的时候,我就买好了;还有一个是认品牌,非“新雅月饼”不买。这里面,还有一段故事呢。

十年前,我自己创办企业,做汽车销售生意。好像是8月间,在甘肃工作的姐姐来上海玩。姐姐临回甘肃的前一天,我陪她去逛南京路,看到新雅粤菜馆已经有月饼卖了。因为那年的中秋节在10月初,所以8月里看到月饼觉得是稀罕物,就买了一些,大部分让姐姐带回去,也留了2盒自己解馋。

说实话,那是我第一次吃新雅月饼,没想到,这一尝就再也忘不了了。尤其是豆沙月饼,豆沙特别细腻,回味间有一股醇厚的香甜,饼皮又软又薄,格外好吃。第二天,我就让员工带着支票,

去新雅买了几大箱月饼,给大客户们快递过去。我有我的想法:那些大客户自然不会缺月饼,尤其是临近中秋节的时候,给他们送月饼券的一定不少。可这么早就有人给他们快递实物月饼,估计不多。在这个时候,月饼还是个稀罕物,他们大多会自己吃。新雅月饼的口感这样好,他们尝了后必然和我一样“忘不了”,继而,也就记住了我。

我的“战略”果然奏效。记得那年年底答谢大客户,很多人看到我就说,你中秋节快递来的新雅月饼特别好吃,我到现在想起还流口水呢。

从那个时候起,每年离中秋节还有1个半月的时候,我就会让办公室的人买了新雅的月饼,给客户送去。至于我的员工,也一定会在中秋节前收到我赠送的新雅月饼券。大家都说,吃来吃去,还是新雅月饼最好!

我事业的转折点

松江区 肖军

我是一名保险业务员,从2006年进入保险公司,7年里业务从零到如今的数百万元,其中原因有很多。但是,不管什么原因,我都不会忘记在我事业起步阶段的那盒新雅月饼。

作为一个农家子弟,我没有飞黄腾达的亲戚朋友,起初,我连企业的大门也走不进,推销保险无从谈起。虽然已经很努力了,但半年下来,只做到几个小客户,我打算辞职不干了。

辞职前,我打算谢谢曾经帮助过我的人,其中就有公司所在大楼的门卫老李。这时快中秋节了,我买了盒新雅月饼给老李,之所以送新雅月饼有两个原因:一是新雅月饼很实在,价格也适中;二是新雅的月饼很好吃,特别是椰蓉月饼,椰丝雪白莹润,椰香浓郁,我自己也很喜欢吃。老李很喜欢我的礼物,当场吃了两个月饼,还说什么样的人送什么样的东西,里外如一、非常实在。

第二天,我去公司交辞职信,走到大楼门口,被老李拦下,说要介绍一笔业务给我。原来,老李的儿子在一家外资公司做行政,昨天老李回家后向儿子说起我,他儿子决定把公司的保险做到我这里。

从那以后,我的保险业务慢慢开张,凭着真诚肯干,我慢慢做出了口碑,许多人在说到我时,用的最多的一个词就是“实在”。所以每年中秋节时,我这个“实在人”就会买上一批新雅月饼送给客户,许多人在收到后会给我打个电话,关系熟的朋友会笑着说:“吃来吃去,还是你送的月饼最好吃,我把其他月饼都转送出去了,就留下你的月饼自己吃了。”

新雅月饼成了我和客户的纽带之一,也成了我事业上的幸运饼。有时我想,如果2006年,没有买那盒新雅月饼,现在我会在哪里呢?

“偷”不走的新雅粤菜馆

浙江绍兴 吴绩新

时隔多年,我依然清晰地记得自己第一次走进新雅粤菜馆的场景,那可是一段曲折的经历啊!

我生在新疆,从小就对上海充满了一种渴望,很早我就知道上海有家新雅粤菜馆,是一个老字号餐馆,听说人们都很喜欢去那里吃饭。当时也知道上海的餐馆不是随便可以进去的,不知道价钱,进去可能“出”不来。长大了,有一次出差到上海,路过新雅粤菜馆,发现就在南京路上,装潢很高档的样子,犹豫了半天,最终都没敢进去。

后来家搬到了绍兴,来上海的机会多了,经常路过新雅粤菜馆,都会留恋地看看,幻想着有一天自己能够进去好好饱一饱口福。

这一天终于来了——那次,全家人去上海办事,因为事情办得很顺利,一家人都很高兴,就计划着去新雅吃饭。不知道是不是太兴奋的

缘故,去新雅的路上,老婆的钱包居然被偷了。

一家人这个沮丧啊,接下来就是报警,上公安局做笔录。等把这些事情搞完,我想“可能大家都没有心思吃这顿大餐了”,就建议还是去小店吃吧,毕竟小偷偷了几百块钱啊!

最后还是家人想得开,大家一致决定“计划不变”,坚定地走进了新雅粤菜馆。拿起菜单一看,发现这家老字号饭馆的菜没有我们想象得那么贵,还是很平易近人的。在装潢考究的大厅里,我们点了好几道新雅名菜,还点了不少广式点心,我吃了一口就说:“这里的菜比绍兴的粤菜馆要好!”大家纷纷点头认同。

因为钱物被盗,起先大家的心情不是很好,随着饭菜上桌,饭桌上的谈笑也逐渐恢复了往日的愉快。新雅的饭菜很合我们的口味,一顿饭吃了两个小时,更重要的是我也了却了一桩心愿。看来,我和新雅的分是“偷”不走的。

喝不到皮蛋粥的感动

长宁区 傅涛

我爱喝广式早茶,南京路上的新雅粤菜馆是我常去的地方。一来喝完早茶可以逛逛步行街,二来新雅地段好,交通四通八达,“餐友”个个出行方便。当然,最主要的还是这里的传统广式早茶口味正宗,质量上层,服务一流,价格也适中。

记得那天早上,我邀同学上新雅粤菜馆喝早茶聊天。我们刚一落座,热情友好的年轻服务员就笑脸相迎地递上早茶点心单让我们挑选打勾。不用说,新雅皮蛋粥是首选,本来就冲着这碗咸津津、鲜嗒嗒咯粥来的。可是,今天怎么啦?点心菜单上的皮蛋粥一栏被画上了一道横杠。

请教一旁微笑的年轻服务员,方知原委——原来近期媒体报道部分皮蛋加工有问题,虽然新雅采购的皮蛋都是品牌产品,但是为杜绝“万一”的发生,新雅这几天在自查并“飞

检”皮蛋供应商,所以短时间内取消了皮蛋粥的正常供应。平日我就喜好广式早茶的“一茶四碟一粥”。茶,是每位3.5元价廉物美的热腾腾茶;四碟,是鲜虾饺、烧卖皇、蒸凤爪、蒸排骨;粥,就是皮蛋粥,这样的食品、茶点干湿搭配,一年四季都适宜。说实在的,喝不到皮蛋粥,这顿早茶食欲顿失一半。但是仔细再想想,越想越感动,一碗皮蛋粥因市面上偶然存在的安全问题而暂时不供应,自己认真复查进货源头,这正是新雅粤菜馆坚持食品质量第一,让食客吃得安全卫生、吃得满意放心、吃得称心舒心的开店之本。

这次早茶虽没喝到皮蛋粥,但精神上却受到了极大感动。来新雅粤菜馆就餐真是放心,真是满意,真是开心!

新雅月饼 上海人喜欢的味道

《我与新雅粤菜馆的故事》征文精选之三

文/薛达



新雅粤菜馆总经理陈耀良与顾客亲切交谈

必有一款 为您而造

对号入座挑选新雅月饼

企业团购传递祝福

A:幸福之味 82元

铁盒包装尽显大气,内含玫瑰细沙、奶油椰蓉、莲蓉月饼、上等五仁等月饼,都是新雅的经典之作,月饼的数量不是8只而是9只,适合喜欢发放员工实物、营造过节气氛的企业。

B:港式皇牌 98元

最能体现广式月饼的神髓,馅料丰盈,香气馥郁。瓜仁细沙、凤凰椰蓉、莲蓉双黄、嫦娥奔月等4款月饼个个经典。

自己享用适口者珍

A:特制玫瑰细沙 100元

这是新雅今年新推出的月饼,里面9只月饼全部是玫瑰细沙口味。玫瑰细沙月饼是新雅的拳头产品,不过,特制玫瑰细沙是限量供应的,想品尝的话一定要趁早咯!

B:特制上等五仁 128元

真正的吃客,买月饼喜欢买上等五仁。因为它货真价实,里面的原料颗粒饱满看得清,吃在嘴里又有嚼头。新雅的五仁月饼也是销售榜上的“前三名”,这款月饼的馅料选用芝麻仁、瓜仁、榄仁、杏仁、核桃仁,都是瓜仁中的精品,绝对不应错过。

送给长辈尽显孝心

A:七星伴月 158元

礼盒内含7个小月饼和1个大月饼,很多家庭喜欢在中秋节这一天,将大月饼全家分而食之,代表了“有福同享”,而7个小月饼则留给父母平时分而食之,每次进食适量,既不浪费又不增加肠胃负担。

B:富贵提篮 228元

它洋溢着一种传统美,大气又典雅,古朴又不失精致。其实我更要说的是,这款礼盒里的月饼也特别有特色,15只月饼既有豆沙、莲蓉等传统品种,又有栗蓉、抹茶等时尚口味,让你的味蕾同时感受两种不同的风味。

商务馈赠卓越之选

A:锦绣前程 258元

祝朋友前程似锦,恐怕是中秋节最实在、最美妙的祝福了。这款月饼包装时尚,适合新生代企业,品种方面除了有玫瑰细沙、莲蓉双黄等传统口味外,还有松茸、抹茶等新兴口味,让这个传统节日多了一份海派大都市的味道。

B:五福至尊 288元

新雅限量生产的手工月饼名扬海内外,这款月饼就是手工月饼的经典之作。它采用港式加头纯正白莲双黄,最能体现新雅原料精良、工艺精巧的特色,每只月饼都由高级技师手工制作,是能让你和你的朋友都击节称赞的选择。



新雅月饼咨询热线:63517788、63224393
新雅粤菜馆地址:上海市南京东路719号
企业网站:WWW.SUNYA7788.COM

特别提醒:征文请发送至 XINYAZHENGWEN@163.COM,或邮寄到新雅粤菜馆,信封上标明征文两字,我们将从中评出优秀作品给予现金奖励,并刊登在新民晚报、劳动报上。截稿日本月20日。