

早晨,我上街买菜,顺便捎上两节废电池和一只牙膏壳。跑到路边的分类垃圾箱前,面对标明“可回收物”、“有害垃圾”、“其它垃圾”的三个小桶,我正寻思如何准确投入,边上一个清洁工却说:随便丢进去就行。我看着三个垃圾箱下均有图有文,但小而近地,蹲下也看不清。再探望箱内,三个小桶内,垃圾混杂,不分彼此。我不禁纳闷:“垃圾分类”为何形同虚设呢?

我们这个城市实行垃圾分类试点已有一段时间,但像我这样遇到困惑的不在少数。对照一些“垃圾分类”先进的国家,我觉得在三个方面尚有差距。

第一,垃圾分类,应该人人要会“分”。但我们的社区和环卫部门,没有尽责地向居民宣传垃圾分类知识,传授一招一式,而街头“分类垃圾”箱上的图文又不便识别,这就难怪居民仍旧乱扔一气了。日本为了让市民正确分类垃圾,政府免费发

“分类垃圾”是个问题

公差

给每个市民一本《垃圾分类手册》,27 页码,518 项目,详尽介绍常用日用品分类。如,口红属“可燃物”,用完后口红管则属“小金属物”,自然是属“可回收物”。再加现场经常有人督促指导,帮助市民养成良好的习惯。

第二,“分”要再细化。“分类垃圾”分类越细,垃圾中可利用回收的东西也越多;而有害的垃圾,则可以及时集中处理,防止污染环境,保障人民健康。我所在城市“垃圾分类”似显得过于粗放。在瑞典,实行严格的“分类垃圾”制度,垃圾站有 8 个不同类别的垃圾箱和 1 个专收废旧电池的小垃圾桶。瑞典人下班后,自觉地排队分门别类地丢垃圾,以致全国 96% 垃圾分类并经处理,变

废为宝,只有 4% 的垃圾填埋处理。

第三,政府要管好。“分类垃圾”是公共事务。我国城镇化、城市化、现代化建设为时不长,“分类垃圾”的制度亟待加强和完善,市民行为亟待提高和规范,这就要求政府不仅要财力投入,而且要宣传教育和组织引导。不要只是学习发达国家“分类垃圾”的表象,摆上几只垃圾桶,写上几个文字,就万事大吉了。

我们国家大,人口众多,消费旺盛,废弃垃圾也多。废弃垃圾其实是可以转化的资源,假如我们不能尽量合理地加以回收利用,我们泱泱大国产生、浪费的垃圾真是不得了!只有市民与政府同心协力,锲而不舍搞好“分类垃圾”,才能达到公益广告所说的——“分类产生价值,垃圾变成财富!”



秋高气爽,一年一度吃蟹季节又来临了。有一则古人吃蟹的轶闻,值得玩味。

话说明朝成化、弘治年间,即十五世纪下半叶,在今天上海松江区的干山,住有一位绅士沈宗正。每逢深秋时节,他就在水塘设置专门捕捉螃蟹的竹栅。等蟹爬进去,他就取出来烧熟下酒,其乐融融。

一日,他眺望到竹栅里有两只蟹,连忙走近去看。但见一只蟹的八个腿都断了,不能动了,而另外两只蟹却正齐心协力地将它架撑着,努力爬过竹栅以逃命。沈不由得感叹道:“我们人类是万物之灵,但兄弟、朋友之间尚且还要争斗、诉讼,甚至乘人之危排挤、陷害。像蟹这样的水族,居然还讲义气,太难得了!”于是,他命下人拆除竹栅,从此终生不再吃蟹了。

按照进化论,人类自动物进化而来。所以,人类的所有优良或低劣的品质,在动物界都“萌芽”地存在。蟹中有义士,一点都不奇怪。而这位沈宗正见义举而起敬意,一点也没有因为是螃蟹的义举而予以轻视,倒是很有见识的。

去摩纳哥归来,各种色彩不时会在头脑交织、叠加:面临地中海的“游艇王国”主色调自然是令人神怡的蔚蓝色;在全球最难掌控的 F1 赛车灰黑色赛道上,飞驰的轮胎狂奏着“胜者为王”主题曲;闻名全球的蒙特卡洛大赌场里,赌徒脚下布满深不可测的幽黑陷阱;而遍布全国生机勃勃的仙人掌,则给四方游客讲述着绿色环保的故事……

每年 6 至 9 月的地中海最为迷人,墨蓝、宝蓝、深蓝、灰蓝、浅蓝的各色海水,在摩纳哥海面叠加辉映,交相融合,一望无垠,真可谓海天一色。成群海鸥四处翱翔,给蓝蓝的海洋增添了青春活力。我静静地站在布满沙砾的海滩上,侧耳倾听自由舒展的海水演奏迷人的交响乐,忽如千军万马呼啸奔腾而来,忽又变调似小桥流水轻柔而去,心灵经“听觉盛宴”的洗涤,不醉亦醉。

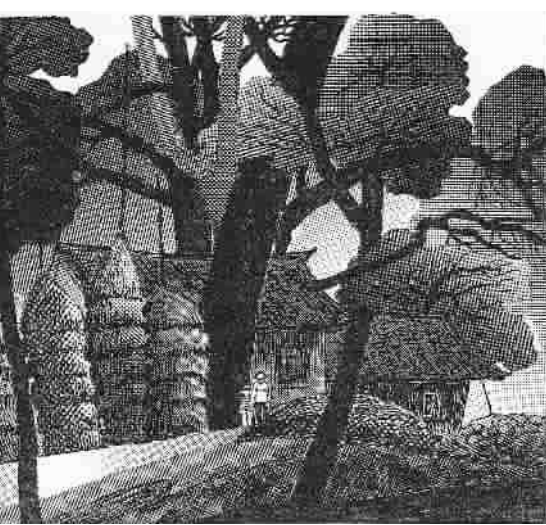
“弹丸之国”坐拥得天独厚地理优势。地中海海岸在摩纳哥凹进了几度,前临碧蓝的大海,开阔壮美;背靠起伏的山峦,气势巍峨。站在远处山峦眺望摩纳哥,这个国家本身神似一艘“巨大的游艇”,停靠在斜坡上随时准备远航。凭栏远望,大自然刻意造化的全球惟一的“大游艇”吸引了国际最顶级的豪华游艇来摩纳哥媲美。一艘艘流线型白色快艇在海面上劈波斩浪,犁划出一道道柔丝般的白练,宛

如顽皮的孩子互相嬉笑打闹、追逐游戏,却又在暗暗较劲,比拼着各自的速度、灵巧度、美观度与舒适度。呈斜坡形分布的摩纳哥黑土地遍种巨型仙人掌。“绿色巨人家园”中,有似几代同堂,尽享天伦之

乐;有如夫妻亲密,簇拥直攀云天。据说王室从南美洲先后引进了 100 多种、多达上万株名贵仙人掌,仅这一项就耗资几亿美元。

我抓紧时间狂拍绿掌写意时,脑海里思索着这样一个问题:摩纳哥人為何如此厚爱仙人掌呢?原来摩纳哥 1.95 平方公里国土,有 0.4 平方公里的面积是近几年填海而成,另有一部分则是前些年围垦而来。在众多植物中,仙人掌对盐碱地及海洋气候的适应能力最强,用它来美化环境,既可改造土壤,又能净化空气,还极少虫害侵袭,成了黑土地的最佳“守护神”。“绿掌王国”中,芳名“夜皇后”的大花蛇鞭柱最为名贵,成了摩纳哥最受欢迎的系列邮票主角。此种仙人掌如同昙花,开花仅限夜晚,花期只有短短的几个小时,故显得神秘莫测。

如果说蔚蓝突显浪漫,青绿代言环保,幽黑实为欺诈,那灰黑给赛车迷带来的是无上刺激。作为闻名世界的街道赛道,摩



山乡村口(网纹画)

董介吾

纳哥站比赛带给人们的是惊险的极速体验,这好比是“在客厅里开直升飞机”。而这里的赛车又如此接近碧海蓝天,人们可以在自家阳台上,一边享受日光浴,一边沉醉于马达轰鸣,两乐同享,令人好生羡慕。

在 F1 系列赛中,全长 3.34 公里的蒙特卡洛赛道是单程最短的一条赛道,车手需要比拼 78 圈才能分出胜负。它同时还拥有 F1 赛道中最慢的弯角和唯一的隧道,这是车手们最快速能冲达 270 公里,最慢却只有 40 公里的原因。赛道两侧没有任何缓冲区,一场赛事平均需要阻挡 3000 次,这极度考验着车手的驾控技巧。由此摩纳哥大赛被公认为“F1 系列赛王冠上的明珠”。

去摩纳哥观光,在无车时的 F1 赛道上悠悠漫步无疑是一种难得的享受。那天我兴冲冲地才走了几分钟,两辆凯迪拉克驶来,车上的小伙子摇下车窗,冲着我笑,紧接着送来几个飞吻,其挪动的嘴唇分明在热情相邀:欢迎您明年 5 月来蒙特卡洛过一把赛车瘾!

今宵打谜

蔡芳

箭发盾牌

(中药)

昨日谜面:喜看雨后

复斜阳(六字礼貌用语)

谜底:欢迎下次光临

(注:下,下雨;光,阳光)

无线遥控风筝

黄晨星

今年春季,在新加坡放风筝活动中出现了一种无线风筝,就像遥控飞机一样,只要遥控,就能让风筝上上左左右右顺利地飞行。更特别的是,风筝上装有 LED 灯管,在夜空中飞行显得格外美丽。

这种无线风筝,上下左右飞行全靠一根无线游戏杆,风筝骨架上 LED 灯管,总重量只有 25 克,在黑暗的夜空中像一只翩翩飞舞的彩蝶。

无线遥控风筝是一位叫麦克的老板发明的。四年前,他是个珠宝商。他在放风筝时觉得拉线太麻烦,于是突发奇想将普通风筝改装成为无线遥控式。他还给风筝加装 LED 灯管,没想到的是,这种风筝很热销,成为当地的一项特色商品。

上海人喜欢的泡饭不知源于何时,反正我吃饱饭已 50 年了。那天,吃泡饭时突然感悟:要是把海派文化作为上海人文历史发展的一首交响乐,那么,饮食文化中这别具一格的泡饭,就是一段让人惊喜、让人亢奋、让人回味、让人常怀感恩之情的华彩乐章。

和大多数上海人家一样,我家早

1998 年 7 月,解放日报头版的一则标题为《东方商厦招聘了 16 位应届大学毕业生》的新闻,格外引人注目。正是在这一年,我从华东理工大学毕业,通过考试,进入了这家位于徐家汇商业中心的上海第一家中外合资零售企业。

当时,我被分配到礼品工艺商场做营业员,曾数次听到亲戚朋友们类似“大学生怎么去做营业员”的不解。时光飞驰,在这些质疑声中,如今我已在东方商厦工作了 15 年。15 年来,是我的师傅马海燕,在潜移默化间,给了我热爱商业工作最好的理由。

海燕是东方商厦的元老。1992 年 4 月 17 日,她离开锦沧文华大酒店,成

为“东方”第一届职工培训班的成员,由此成为一名销售珠宝钻石的营业员。历经多少年的岁月磨砺,她“一马当先”成为东方商厦“礼在东方”企业文化的模范践行者。

有一天,家住徐汇区的顾阿姨,在电视上看到海燕真诚服务的报道,便打来咨询电话,点名要海燕为她选购一条项链,并说自己腿脚不便,希望能送货上门。海燕当即答应了顾阿姨的要求,精心挑选了数条项链前往顾阿姨家中,最终让顾阿姨买到了满意的项链。自此以后,顾阿姨一旦需要购买任何商品,包括冰箱、洗衣机、空调等,总是第一时间电

话委托海燕。尽管这些委托都不在她的业务范围之内,海燕却是不分分内分外,尽心办理。

有一位来沪做小生意的老太太来到东方商厦,掏出了一堆一元票面的零钱,要为未来的儿媳购买一枚钻石挂件作为见面礼。海燕精心挑选了一枚碎钻镶成的挂件,老太太看了很是中意,打算立即买下。海燕却又想到,这挂件一定要儿媳也喜欢,才算让老太太来之不易的钱用得值。这么想着,海燕一面把清点好的零钱还给老太太,一面询问了老太太的住址。下班后,她骑了半个多小时自行车,找到老太太的住所,让儿媳试戴、满意之后,才收下钱,递上发票。商场的柜台长度有限,海燕的服务天地却是无限,她用心将“东方”与社会链接起来。

那年的国庆节期间,两位外国游客慕名来到东方商厦,当班的海燕赶紧

迎了上去,用英语热情接待对方。没想到,其中一位竟是不久前在电视新闻中看到的沙特王子!王子“微服私访”前来,是要选购名贵礼品回国馈赠亲友。海燕详细地向王子介绍了中国珠宝首饰的工艺以及文化内涵,对于王子提出的问题一一对答如流。王子由此对海燕信任有加,要求她为之参谋,并最终购买了海燕推荐的 27 枚珍贵宝石戒指及数件工艺品,总价高达 72 万余元!当海燕和同事们一起将礼品包装好送至王子下榻的宾馆,身穿一身长袍的沙特王子紧紧地握着海燕的手,用生硬的汉语说道:“劳动模范,真厉害;东方商厦,真好!”

马海燕以自己辛勤的劳动赢得众多荣誉,因为她的劳动是卓越的:她拥空调等,总是第一时间电话委托海燕。尽管这些委托都不在她的业务范围之内,海燕却是不分分内分外,尽心办理。

有一位来沪做小生意的老太太来到东方商厦,掏出了一堆一元票面的零钱,要为未来的儿媳购买一枚钻石挂件作为见面礼。海燕精心挑选了一枚碎钻镶成的挂件,老太太看了很是中意,打算立即买下。海燕却又想到,这挂件一定要儿媳也喜欢,才算让老太太来之不易的钱用得值。这么想着,海燕一面把清点好的零钱还给老太太,一面询问了老太太的住址。下班后,她骑了半个多小时自行车,找到老太太的住所,让儿媳试戴、满意之后,才收下钱,递上发票。商场的柜台长度有限,海燕的服务天地却是无限,她用心将“东方”与社会链接起来。

那年的国庆节期间,两位外国游客慕名来到东方商厦,当班的海燕赶紧迎了上去,用英语热情接待对方。没想到,其中一位竟是不久前在电视新闻中看到的沙特王子!王子“微服私访”前来,是要选购名贵礼品回国馈赠亲友。海燕详细地向王子介绍了中国珠宝首饰的工艺以及文化内涵,对于王子提出的问题一一对答如流。王子由此对海燕信任有加,要求她为之参谋,并最终购买了海燕推荐的 27 枚珍贵宝石戒指及数件工艺品,总价高达 72 万余元!当海燕和同事们一起将礼品包装好送至王子下榻的宾馆,身穿一身长袍的沙特王子紧紧地握着海燕的手,用生硬的汉语说道:“劳动模范,真厉害;东方商厦,真好!”

马海燕以自己辛勤的劳动赢得众多荣誉,因为她的劳动是卓越的:她拥空调等,总是第一时间电话委托海燕。尽管这些委托都不在她的业务范围之内,海燕却是不分分内分外,尽心办理。

有一位来沪做小生意的老太太来到东方商厦,掏出了一堆一元票面的零钱,要为未来的儿媳购买一枚钻石挂件作为见面礼。海燕精心挑选了一枚碎钻镶成的挂件,老太太看了很是中意,打算立即买下。海燕却又想到,这挂件一定要儿媳也喜欢,才算让老太太来之不易的钱用得值。这么想着,海燕一面把清点好的零钱还给老太太,一面询问了老太太的住址。下班后,她骑了半个多小时自行车,找到老太太的住所,让儿媳试戴、满意之后,才收下钱,递上发票。商场的柜台长度有限,海燕的服务天地却是无限,她用心将“东方”与社会链接起来。

那年的国庆节期间,两位外国游客慕名来到东方商厦,当班的海燕赶紧迎了上去,用英语热情接待对方。没想到,其中一位竟是不久前在电视新闻中看到的沙特王子!王子“微服私访”前来,是要选购名贵礼品回国馈赠亲友。海燕详细地向王子介绍了中国珠宝首饰的工艺以及文化内涵,对于王子提出的问题一一对答如流。王子由此对海燕信任有加,要求她为之参谋,并最终购买了海燕推荐的 27 枚珍贵宝石戒指及数件工艺品,总价高达 72 万余元!当海燕和同事们一起将礼品包装好送至王子下榻的宾馆,身穿一身长袍的沙特王子紧紧地握着海燕的手,用生硬的汉语说道:“劳动模范,真厉害;东方商厦,真好!”

马海燕以自己辛勤的劳动赢得众多荣誉,因为她的劳动是卓越的:她拥空调等,总是第一时间电话委托海燕。尽管这些委托都不在她的业务范围之内,海燕却是不分分内分外,尽心办理。

有一位来沪做小生意的老太太来到东方商厦,掏出了一堆一元票面的零钱,要为未来的儿媳购买一枚钻石挂件作为见面礼。海燕精心挑选了一枚碎钻镶成的挂件,老太太看了很是中意,打算立即买下。海燕却又想到,这挂件一定要儿媳也喜欢,才算让老太太来之不易的钱用得值。这么想着,海燕一面把清点好的零钱还给老太太,一面询问了老太太的住址。下班后,她骑了半个多小时自行车,找到老太太的住所,让儿媳试戴、满意之后,才收下钱,递上发票。商场的柜台长度有限,海燕的服务天地却是无限,她用心将“东方”与社会链接起来。

那年的国庆节期间,两位外国游客慕名来到东方商厦,当班的海燕赶紧迎了上去,用英语热情接待对方。没想到,其中一位竟是不久前在电视新闻中看到的沙特王子!王子“微服私访”前来,是要选购名贵礼品回国馈赠亲友。海燕详细地向王子介绍了中国珠宝首饰的工艺以及文化内涵,对于王子提出的问题一一对答如流。王子由此对海燕信任有加,要求她为之参谋,并最终购买了海燕推荐的 27 枚珍贵宝石戒指及数件工艺品,总价高达 72 万余元!当海燕和同事们一起将礼品包装好送至王子下榻的宾馆,身穿一身长袍的沙特王子紧紧地握着海燕的手,用生硬的汉语说道:“劳动模范,真厉害;东方商厦,真好!”

马海燕以自己辛勤的劳动赢得众多荣誉,因为她的劳动是卓越的:她拥空调等,总是第一时间电话委托海燕。尽管这些委托都不在她的业务范围之内,海燕却是不分分内分外,尽心办理。

有一位来沪做小生意的老太太来到东方商厦,掏出了一堆一元票面的零钱,要为未来的儿媳购买一枚钻石挂件作为见面礼。海燕精心挑选了一枚碎钻镶成的挂件,老太太看了很是中意,打算立即买下。海燕却又想到,这挂件一定要儿媳也喜欢,才算让老太太来之不易的钱用得值。这么想着,海燕一面把清点好的零钱还给老太太,一面询问了老太太的住址。下班后,她骑了半个多小时自行车,找到老太太的住所,让儿媳试戴、满意之后,才收下钱,递上发票。商场的柜台长度有限,海燕的服务天地却是无限,她用心将“东方”与社会链接起来。

“我和徐家汇的故事”征文

徐汇·中凯城市之光特约刊登



不弃泡饭

费平

回想这平常的泡饭,还曾助我夺过冠军!那是 15 岁时我参加校运动会 3000 米长跑。之前几天练跑回来别人都有妈妈送上油条豆浆,我照例泡饭。比赛那天早晨,我练跑回来也发现桌上放着两副大饼油条、两碗甜豆浆。父亲对我说:“平时爸爸没什么好的给你吃,今天比赛,体力要消耗很多,泡饭不要吃了,把这些都吃完!”说着把两根油条卷在两只大饼里塞到我手上就去上班了……一阵心酸的我眼眶湿润,大口咬着大饼油条。然而不知是长期久违大饼油条不习惯了,还是对泡饭情有独钟,咬在口中的大饼油条就

是咽不下去,结果还是吃了两碗泡饭,后意犹未尽又盛了一碗……

比赛开始了。发令枪响后,我们十多位同学如离弦之箭。到 2000 米时,我发现自己并未体力不支,反而是跑在前面的几位在减慢速度。在过了 2500 米向终点冲刺时,我与其他选手拉开了距离跑在了最前面……好多同学在赛前几乎天天大饼、油条、豆浆,体力耐力一般,而每天以泡饭为伴的我倒获得了第一名,这是否得益于早晨吃了三大碗泡饭垫底呢?

在生活富裕的今天,我依然不弃泡饭,妻子和女儿在我的影响下也钟情于它。早晨吃一碗泡饭,就着咸菜萝卜干,或咸蛋皮蛋、榨菜海蜇皮,比任何五花八门的早餐都来得惬意。而在珍馐佳饕之筵席聚餐后,回家吃一碗泡饭,既清口又除腻,真是爽透了!

上次参加晚宴,最后上来“咸泡饭”,肉丝、海鲜、火腿、开洋、鸡肉、鸡汤……应有尽有,然“鲜”在一起的咸泡饭我怎么也吃不习惯,结果让服务员打来自白饭开水淘淘白米饭,吃得津津有味……

今生今世,我与泡饭有缘。

