彩市热点

大乐透单注奖金曾创下2400万元纪录

福彩体彩派奖“对对碰”

近年来彩市热火,每到“派奖时节”更热,总会吸引彩民积极参与。

眼下正举行派奖的是福彩双色球,自10月24日起开展3亿元派奖活动,连续派奖30期,共派奖3亿元,每期加奖1000万元给一等奖,派奖后2元最高可中1500万元。这是双色球上市以来最大规模派奖,此前纪录是2亿元。派奖带来了销售热潮。双色球第2013126期销售4.08亿元,创今年最高纪录。

面对诱人的派奖蛋糕,彩民更关心的是派奖的含金量,如果真是幸运被派奖“砸中”,能得到多少实惠呢。最核心的关注点是:单注大奖的奖金成色。

回顾派奖历史很有意思。2007年7月双色球派奖1亿元派奖,首开国内彩市大盘游戏派奖先河。之后派奖接连不断,其中尤以双色球和超级大乐透福彩、体彩两大“当家品种”的表现最为抢眼。从历史上看,双色球派奖6次,超级大乐透派奖4次,两者合计派奖已达10次。

双色球自2003年上市,2007年7月首次派奖,此后每年派奖一次,这6次派奖(不包眼下这次)金额分别为1亿元、1.5亿元、2亿元、2亿元、2亿元、2亿元。而超级大乐透在诞生第二年即2008年,就开始发送“派奖红包”,4次派奖时间为2008年、2009年至2010年(跨年)、2011年、2013年,派奖金额分别为1.5亿元、1.2亿元、1亿元、1亿元。作为中国彩票业的两大品牌游戏,双色球与超级大乐透10次派奖,累计为全国彩民送上了15.5亿元的派奖“加餐”。

从双色球的派奖效果看,其单注奖金最高曾达1500万元,排第二、第三的分别是1400万元和1250万元。详情如下:2009年和2011年,双色球在第09140期和11149期分别开出一注1000万元的基本投注一等奖,加上单注500万元的派奖,单注头奖总额达1500万元;2008年,双色球第09001期和09003期分别开出一注1000万元的基本投注一等奖,加上单注400万元的派奖,这两注单注头奖均达1400万元;2009年、2010年和2011年,双色球第09137期、09139期、09150期、10002期、10137期、10145期、11126期分别开出2注单注1000万元的基本投注一等奖,加上单注500万元派奖,上述7期单注头奖总额达1250万元。

再看大乐透,其单注最高奖金纪录为2400万元,排第二、第三的分别是2100万元和2056万元,均超过双色球。详情如下:2011年6月4日,超级大乐透第11064期开奖,鞍山一彩民除中出一注1000万元基本投注一等奖外,还中得单注600万元的追加投注奖金+单注500万元的派送一等奖基本投注奖金+单注300万元的派送一等奖追加投注奖金,共夺奖2400万元。此单注奖金纪录至今未破;2013年6月19日第13070期开奖,开出一注1000万元基本投注一等奖,加上单注600万元的一等奖追加投注奖金和单注500万元派奖奖金,一位贵州幸运儿揽奖2100万元;2008年7月23日,超级大乐透第08085期开奖。受一等奖奖池滚存超1亿元引发的倒置派奖规则及连续4期派奖奖金积累至1200万元的双重利好影响,当期超级大乐透开出一注2056万元的单注巨额头奖。

通过对比福彩双色球、体彩超级大乐透“双龙戏珠”历年派奖的回馈表现,会发现后者的奖金成色更高,能让中奖幸运儿拿到更多奖金,尝到更多“甜头”。 刘珍华

奉贤彩民擒获大乐透头奖578万元

超级大乐透第13125期日前开奖,送出一等奖6注,分落上海、江苏、福建和北京。北京一偿还彩民采用复式投注并3倍倍投,一举收获2791万元巨奖。上海一位彩民收获常规一等奖1注,中奖网点位于奉贤区海滨路18弄14号,体彩编号为18007。

本期大乐透开出一等奖6注,单注奖金578万元,其中有3注追加投注,每注追加奖金347万元。上海彩民除收获常规一等奖1注之外,还有1注追加三等奖入账。

当期大乐透前区号码分布均匀,其中最小的号码为“04”,最大的号码为“28”。从奇偶上看,前区1奇4偶,后区2偶,整体上偶数号码占优。从号码冷热上看,当期开出的号码冷热相间,最热的号码为前区的“23”,在近20期中出现过6次,表现相对活跃;最冷的号码为前区的“08”,在近20期中出现过1次,其余的3枚号码在近20期中均分别出现过2-3次,表现相对稳定。

经机房检索,上海彩民中出的这注常规一等奖花落奉贤区海滨路18弄14号,体彩编号18007。幸运的中奖彩民10月26日下午2时39分购买了这张面值12元的“6+2”前区小复式,投注号码为“前区04+08+14+23+24+28后区04+08”,最终收获大奖578万余元。

另据了解,“乐透幸运‘18’‘98’给你加‘油’添喜!”彩民回馈活动正在沪上各体彩销售网点火热开展。在加“油”好礼和过亿奖池的双重惊喜下,沪上彩民朋友不妨继续迈进自己的“乐透”脚步,争取早日赢取体彩大奖。 刘珍华

顶呱刮“财富家族”登陆申城

顶呱刮新彩种来了!第七个家族票“财富家族”本周登陆申城彩市。其由面值30元“富贵多多”、面值10元“黄金万两”和面值5元“好事成双”组成。

“富贵多多”设计了4种玩法:对符号。刮出黑宝箱即中所示奖金,刮出红宝箱即中所示奖金的两倍;对金额。刮出金额即中奖金;对符号。刮出黑钻石中100元,刮出红钻石中500元;对数字。刮开号码与中奖号码相同即中所示奖金。共有30次中奖机会,最高可中100万元。

“黄金万两”设计风格独特,共安排了九宫格、对对碰及对数字3种游戏。该票共设有12次中奖机会,25万元的最高奖金。

“好事成双”共有8场游戏,以对数字为主题:刮开覆盖膜,如果你号码中的一个与中奖号码之一相同,即中得右方所示金额;在同一场游戏中,如果你的两个号码均与中奖号码相同,即中得该场游戏右方所示金额的两倍,最高可中10万元。 曾雯彬

上海大众VW品牌10月破百万 11月多方位营销年末发力

早在10月初,上海大众VW品牌销售数据显示,2013年销量已突破100万辆。继去年成为国内首个年销破百万的单一汽车品牌后,上海大众VW品牌今年仅用9个多月时间,再度率先实现百万销量,以优异的市场表现巩固了行业领军者地位根据中汽协最新公布的1-9月销量数据,上海大众VW品牌旗下各大车型持续发力,领跑各自细分市场。

Lavida

品牌累计销售超过33万辆。其中,新朗逸销量达到256,244辆,领先优势继续扩大。朗行自6月底上市以来,市场热度也迅速升温,累计销量近4万辆。Lavida品牌将在11月5日迎来更大突破:以一场猎奇探索在成都车展全球首发亮相的上海大众汽车Cross Lavida预计即将于11月5日在广州上市。据悉,除Cross Lavida阵容以外,Lavida品牌届时还将有另外三款新车New Lavida Sport新朗逸运动版、Gran Lavida Sport朗行运动版以及Lavid aBlueMotion动感蓝驱技术版共同上市。它们将与现有车型New Lavida新朗逸、Gran Lavida朗行共同组成Lavida家族,一同服务Lavida品牌之夜,为Lavida品牌带来更多期许!

全新途观

今年6月全新升级,前9个月销售超过15万辆,同比增长9%,在竞争激烈的国内合资SUV市场中稳居领先地位。另外,今年9月,途观品牌累计销量已突破50万辆。

新帕萨特

今年前9个月累计销量近18万辆,以月均2万辆的成绩继续领跑中高级车市场,在细分市场的占有率达到12%。同时,Passat品牌也成为国内销量率先突破150万的中型级轿车品牌。

Santana

品牌前9个月的销量表现与新帕萨特相比不分伯仲,累计销售达到了17万辆,其中,去年三厢上市的全新桑塔纳已超过12万辆,在竞争激烈的中级车市展现出强大的品牌号召力。

Polo家族

前9个月累计销售123,265辆,作年轻风潮旅行市场,在A0级两厢车市场的占有率超过24%。多功能轿车途安依然受到消费者的青睐,前9个月销量超过3万辆,同比增长7%,在细分市场的占有率超过19%。

上海大众VW品牌销量屡创新高,得益于精准的产品定位和不断完善产品布局。目前上海大众VW品牌覆盖各大细分市场,全面满足不同消费者的用车需求。此外,完善的高速增长离不开贴心的售前服务网点和高品质服务的强大支撑。截至2013年9月,上海大众VW品牌销售服务网点(包括二级网点和在建单位)总数已达1002家,在全国一二三线城市的网点覆盖率已达100%,在地级市的网点覆盖率也已超过80%。随着年底多款新车的上市,上海大众VW品牌将继续保持快速增长局面,创造更多销量传奇。

上海大众汽车
11月重磅试水电商合作新模式

随着“11.11双十一”的即将到来,沪上各类媒体铺天盖地各领风骚广告,涉及家电、快速消费品、家用服件等各行各业。那汽车行业呢?去年的双十一“天猫汽车购物节”想必还让人记忆犹新,今年双一一“上海大众汽车”重磅参加:从品牌到旗舰店全车系优惠促销,更有最新上市的明星款车型线上互惠互动活动,敬请期待今年这个不一样的双一一!

11月除了天猫这个节外,上海大众汽车王者京东商城开展汽车与电商的跨界合作模式探寻;而传统的上海汽车垂直类媒体:汽车之家、易车网等平台上也将在这个11月涌现。上海大众汽车提供的各项多样化服务内容:在线订车、路演活动、试驾报名等。

【11月最新促销车型】

– 全新桑塔纳 –

购全新桑塔纳可获赠iPad Mini,再享礼包“二选一”:

礼包一:购全新桑塔纳,首付30%,即享两年零利率;

礼包二:任意品牌置换全新桑塔纳最高可享5000元现金好礼。

– 新帕萨特 –

购新帕萨特即可在三款专属礼遇中任选其一:

礼遇一:购车即赠iPhone 5;

礼遇二:置换新帕萨特,即享8,000元/台的现金折让;

礼遇三:购新帕萨,首付低至30%,即享一年零利率的优惠方案;

另外,置换客户更可享两年零利率增值金融优惠(V6车型不参加金融优惠)。