

混动人气王: 雷克萨斯新款CT 200h

2013年雷克萨斯混动车型销量占总销量的27%,占据中国豪车混动市场约80%的份额。旗下紧凑型豪华轿车CT200h为雷克萨斯强大的混动王国立下汗马功劳。马年伊始,“混动人气王”新款CT200h焕然而上市,以颇具诚意的26.9万元起步价、不可思议的4.6升百公里油耗以及震撼业界的6年/15万公里免费保修保养,让2014年“马”上拥有一辆豪华混动车的梦想变得简单!



式下,电池的能量输出瞬间提升,动力反应更加迅速,转向操作更加明显,操控乐趣一触即发;纯电动模式下优异的静谧表现更可以让人远离城市喧嚣的困扰。

策“马”奔腾 1箱油1000公里

汽车界不会轻易地将“创意”二字送给哪款车型,除非发现它具备一个充分必要条件——重新定义驾驶概念。节能与动力并不违背,新款CT200h似乎将一切MIX到完美。紧凑高效的雷克萨斯第二代油电混合动力系统,将其百公里综合油耗降至不可思议的4.6升,1箱油1000公里也不再是夙愿。新款CT200h拥有多种驾驶模式,在运动模

龙“马”精神 前卫潮流设计语言

总工程师加古慈女士在新款CT200h的设计中融入对于感性工学的深入理解,将其打造为一款更为时尚的年轻人专属座驾。全新进化的家族式纺锤形格栅配合两边锐利的头灯造型,带来凌厉的气势。而醒目的凤眼柳叶型后尾灯更令新款CT200h彰显出信步于都市间的非凡活力,同时也展现出两厢汽车

特有的简洁与整车统一感。而黑色车顶与8种车身颜色的搭配,为崇尚个性的你,带来个性的“调色板”。

一“马”平川 谁说日系车不安全

全方位的主被动安全装置也让CT200h荣膺美国高速公路安全保险协会(IIHS)的最高碰撞测试奖以及欧洲权威测评机构Euro-NCAP车辆安全碰撞测试5星最高评级,彻底粉碎日系车安全性比不上德系车的流言。新款CT200h在原有完善的安全基础之上,还全系新增TPMS胎压警示系统。全车拥有领先同级的8个SRS气囊,以及颈椎伤害缓和座椅WIL、电子制动力分配系统EBD、电子刹车控制系统ECB等多项智能安全配置,令你乐享无忧的驾驶体验。

有些人为了驾驭而来,有些车为乐活而生,雷克萨斯CT200h为此给出了一个最佳的结合。“马”上圆梦,2014年等你来驾驭。



一汽马自达豪爽诚邀天下客 “六马献瑞”领跑新春促销

2014年伊始,一汽马自达率先推出了“六马献瑞”新春大礼,6重大礼实惠更多,并且涵盖旗下全部车型,为消费者提供了更丰富的选择。“六马献瑞”新春大礼不仅延续了优厚的金融政策,而且还添加了赠送导航、交强险、加油卡以及万元补贴等多方面优惠,让本就火热的车市春节档烽烟再起。

“六马献瑞”领跑新春促销

今年春节档推出的“六马献瑞”新春礼涉及车型最广,不仅限于经典的2013款Mazda6,而且包括了一汽马自达旗下的Mazda8和睿翼。“六马献瑞”的核心“六马”包括:

- 1、一马当先礼:**购2013款Mazda6均可免费增配导航,对于车主来说原装的导航视觉效果远比支架外挂要好得多,而且性能也更稳定。
 - 2、玉马金堂礼:**购2013款Mazda6、睿翼或者Mazda8均可享受最高24期0手续费的金融政策,如此金融大礼将一直延续到2014年2月份,而此项已被熟知的大礼早已成为消费者最心仪的项目之一。
 - 3、车马盈门礼:**购Mazda8均可获赠3000元加油卡,3000块钱的汽油可以供应一辆Mazda8奔跑接近4000公里,足够一家人春节期间走亲访友了。
 - 4、马到成功礼:**“六马献瑞”期间,以旧车置换Mazda8最高可享10000元购车补贴,实实在在的万元补贴直接减少了购车支出。
 - 5、一马平川礼:**在活动期间购买2013款Mazda6或者睿翼,均可获赠交强险,切实为消费者降低了用车成本。
 - 6、万马奔腾礼:**活动中购买睿翼车型的任一款,均可享10000元补贴,对于喜欢睿翼的消费者来说,这就是最实在的大礼。
- “六马献瑞”惠及了一汽马自达旗下所有车型:2013款Mazda6、睿翼和Mazda8三款车型,每款车型均有3重大礼,“六马献瑞”着实提升

了一汽马自达产品的性价比,让产品更加亲民,领跑新春促销。

2013款Mazda6更高性价比

一汽马自达在2013年的车市大战中取得了良好的战绩,尤其是9月份之后,销量稳步增长。据选车网数据显示,2013款Mazda6的11月份销量突破了1万台,继1月份之后再次刷新了今年的销售纪录,展示出经典车型的不俗实力。

新款Mazda6传承了“弯道王”的卓越驾控,全系车型均搭载了2.0L发动机,技术成熟,稳定可靠,动力充沛,养护成本低廉;自动挡车型匹配5速自一体变速箱,换挡平顺,响应及时;手动挡车型搭载了6档变速箱,多档位设计更具驾驶乐趣,同时也更省油。2013款Mazda6还拥有37米超强制动能力。卓越的动力性、操控性与安全性构成了新款Mazda6独特的“驾趣”。

作为一款经典的B级车,2013款Mazda6自上市以来,始终受到车迷的关注,它拥有B级车的高品质,同时拥有令A级车望尘莫及的舒适空间和售价,高性价比令其成为最热销的B级车之一,2013年11月份销售量达到了10217台,实现了连续4个月稳步增长,逾80万车主的共同选择证明了Mazda6卓越的产品力与品牌号召力。

在本次“六马献瑞”活动中,购买2013款Mazda6不仅可以享受优厚的购车金融政策,而且还可获赠实用的导航和实惠的交强险,为这款经典的B级车赋予了更高的性价比。

一汽马自达厚积薄发,2013年第四季度全系车型持续热销,实现稳步增长。随着2014年“六马献瑞”新春礼的大力推广,起价12.98万元的新“弯道王”Mazda6携一汽马自达全系车型一起,在春节购车季为消费者提供了更具性价比的选择,再一次引燃了车市。

一马当先送好礼 马年驭马度新春

一汽马自达推出“六马献瑞”新春礼
邀您共度佳节

更多惊喜详情请扫描二维码

一马当先礼 购Mazda6增配导航

万马奔腾礼 购睿翼享10000元补贴

一马平川礼 购Mazda6/睿翼送交强险

玉马金堂礼 购Mazda6/睿翼/Mazda8可享受最高24期0利息0手续费

马到成功礼 置换Mazda8最高可享10000元补贴

车马盈门礼 购Mazda8送3000元加油卡 (以上活动截止日期至1月31日)

Mazda6 12.98万起

上海通远汽车销售服务有限公司
上海泰士杰汽车销售服务有限公司
上海绿地东汽车销售有限公司
上海景和汽车销售有限公司
上海景和金沙汽车销售有限公司

上海市徐汇区龙吴路420号
上海市嘉定区安亭镇安地路666号
上海市浦东新区上南路3300号
上海市闸北区康宁路930号
上海市普陀区祁连山南路588弄1号

021-54360666
021-69502600
021-50868666
021-56911666
021-52693666

上海通锐汽车销售服务有限公司
上海锦江亿马汽车销售服务有限公司
上海交运隆泰汽车销售服务有限公司
上海绿地楠浦汽车销售服务有限公司

上海市闵行区中春路6800号
上海市徐汇区东园路168号
上海中山北路558号
上海市杨浦区周家嘴路3388号

021-54880333
021-64695678
021-66285888
021-51807898

[经销商排名不分先后]