



# 新消法 新权益 新责任

纪念2014年3·15国际消费者权益日活动

## 转变观念 提升服务 加强维权 引导消费

连续荣获中国国家家具协会优秀家具市场 上海家具行业诚信企业

上海东明家居(集团)有限公司是具有品牌知名度的私营企业,首创了“买家具免费专车上门接送,不买照样免费把你送回家”的便民服务特色,并连续荣获中国家具协会“优秀家具市场”、上海家具行业“诚信企业”。

东明家居集团经过十多年的历练,以稳健的步伐、前瞻的眼光、高效实干的精神,充分发挥全体员工的聪明才智,使企业得到了不断提升和拓展。现有上海东明家具广场浦东店,位于浦东新区主干道高南路4099号。上海东明家具广场浦西店,位于宝山区沪太路4301号和兴明建材市场,位于沪太路4332号。经营以中高档商品为主,做到高社不高价,满足绝大多数消费者的需求,以优质低价商品满足一般消费群体的需求,“金字塔”型的商品结构,满足了各层面的消费需求。各分公司汇聚了家具、建材、灯饰等众多知名品牌企业,以优质的品牌、人性化的服务。公道的价格,给商户以展示自己的舞台,已深受广大消费者的青睐。经营商品有全实木家具、实木家具、红木家具、板式家具、办公家具、餐台椅、牛皮沙发和布艺沙发、窗帘、灯具、建材等。

集团公司组织构架科学合理,高效精练的管理团队,在业务上以老带新,在创新上发挥主力军的优势,在现代企业文化的支撑下,“以人为本”的现代企业管理模式得到了不断的提升。内涵不断丰富,企业品牌形象不断提升。

东明家居集团服务产品具有鲜明的企业特色:

永恒的宗旨:让商场商户安心,让消费者买得放心;

永远的理念:买家具免费专车上门接送,不买照样免费把你送回家;

永久的服务:以“诚信”、“求实”为本,服务于广大消费者;

永久的承诺:全心做好“四不”:“五无”;“先行赔付”;

永在的热线:叫车电话:浦东:021-58531111 浦西:021-51288888。

集团公司以“你的权益,我来维护”为新形势下企业文化的延伸和拓展,为新《消法》的实施做好宣传工作,并贯彻到实际工作中,不断加强企业员工和经销商的学习和培训,不断充实企业文化内涵,使企业的发展更具活力和后劲。



商场出资百万 双重大礼连环送

满一定的金额返 8% 和抽取奖品活动

户户有奖 详见商场海报

浦东:58531111

浦东:浦三路板泉路口

浦西:51288888

浦西家具灯具:沪太路4301号

热线:58530222

兴明建材:沪太路4332号

为纪念3·15国际消费者权益保护日,大型家具专业咨询会场定于在上海东明家具举行

地址:杨高中路4099号 时间:3月15至3月23日上午9:30-下午15:30 咨询电话:585373888

### 一、转变观念

形势的发展,促进了消费观念的改变。集团公司首先考虑到应该抛弃传统的习惯思维方式,要在思想上形成共识,就是要有“等不起”的时间感,要在时间上紧紧跟上形势的节奏,将等待顾客上门,转变为质量第一、服务优先。充分利用各种场合主动出击,开展“顾客满意度问卷”调查工作,掌握顾客在不断变化形势下所需求的第一手资料。用优质的服务和优质的产品来满足消费者的不同需求。同时,在房地产政策不断出台的情况下,“慢不得”的危机感,更使我们深深感到危机的严酷性,要用壮士断腕的精神,改变原有的经营管理方式,将卓越绩效管理模式导入日常的管理和工作中,激发起全体员工的工作热情和潜在能力。

强化责任意识,对东明家居集团来讲就是“一切以服务消费者为己任”,进一步提高企业凝聚力,强调敬业爱岗和乐于奉献的精神,促进和谐消费、理性消费观念的不断提高。集团公司按照ISO9001质量管理体系标准要求,结合企业实际情况,明确方向和目标,责任落实到人,做到对上负责、对下负责、最终对消费者负责,有了这三个方面的负责,就有了更好地服务于消费者的底气了,从而促进了企业的可持续发展,同时,也体现出了企业的一种社会责任感。

开展形式多样的各类活动,其中“3·15”活动和“质量月”活动,更是具有鲜明的亮点。1是邀请行业相关领导和专家到现场,为消费者解答难题和热点问题,化解消费者心中的疑问。不但提高了企业的品牌形象,更是促进了消费环境的不断完善与和谐。2是让消费者找问题、提意见,以提高我们的工作质量和诚信度。3是宣传有关政策和消费维权知识,刊物和宣传画报、图文并茂,形象生动,老年人看得懂,年轻人就更不用说了。通过这一形式,不但提高了消费者的维权意识,更重要的是倡导了一种理性消费的理念,为减少售后服务工作起到了积极作用。

### 二、加强维权

经修改后的《中华人民共和国消费者权益保护法》的施行,消费维权力度得到了进一步的增强。

这也充分体现了消费维权工作的重要性,适应了新形势下的消费维权的需求,迎合了广大消费者的迫切希望。

东明家居集团将今年的工作重点放在《消法》的学习和培训工作中,进一步加强消费者权益的保护力度,倡导诚信,文明守则,积极引导科学合理的消费观,突出重点,分析案例,杜绝误导和欺诈行为。

集团公司派出业务精、肯钻研的售后服务负责人,参加消保委组织的《消法》学习培训班,将培训中的重点和热点传达到所有商户中,在2013年的第四季度中,先后组织了三批学习《消法》培训班,培训1千多人次。重点是对《消法》修改后的重点内容进行培训,在此后的营销过程中确实起到了很好的作用,并取得了理想的效果,一些习惯性的不良思维方式得到了有效的纠正,产品质量和服务质量有了进一步的提高,售后服务有了明显的改变。

在售后服务工作中,让消费者吃“定心丸”,是集团公司向每一位售后服务工作人员提出的明确要求,为维护消费者利益,集团公司设立了1百万元的“先行赔付”专项基金,已成为上海家具行业首批向社会公开承诺“先行赔付”单位。在新形势下“定心丸”工程已在公司内全面推行,例如:有些消费者精心挑选后买的家具,由于房型问题,家具放好就显得十分拥挤和不协调,于是就与厂方协商是否可以退货,一般来讲遇到这样的情况,顾客就会面临损失定金的尴尬局面,集团公司就会根据实际情况给予顾客一定金额的补贴,并要求所有工作人员必须做到有理有节,有理也要让三分。如果遇到因为是厂方的原因造成顾客投诉的,售后服务工作人员就坚定地站在消费者的一边,坚决维护消费者的合法权益。如果碰到有欺诈行为的就坚决按照《消法》的有关规定执行,对欺诈行为坚决的说“不”,让消费者吃“定心丸”落实到工作中的各个细节。

根据《消法》的精神,建立售后服务回访制度。同时也是我们在售后服务不断完善的实践中所得到的启发,从常理讲顾客来投诉后,售后服务工作人员就会及时与厂方负责人取得

联系,并要求在规定时间内解决问题,绝大多数商户都能遵守时间上门完成售后服务工作,但也有极少部分厂家不把售后服务当回事,无视承诺,造成顾客的再次诉求,所以建立售后服务回访制度显得非常必要,能够及时跟踪到发生的各类情况,更好的保护消费者的合法权益不受侵害,不但规范了工作流程,更重要的是为顾客提供了方便。

建立商户诚信档案,是积极贯彻落实《消法》又一重要举措,根据集团公司要求,建立电话投诉和顾客上门投诉分类归档,每月将售后服务情况进行汇总,将比较特殊的案例进行分析,找出问题发生的根源,以便杜绝此类问题的再次发生。对多次发生顾客投诉的商户进行谈话和告诫,并将这些情况存入诚信档案,对有欺诈和误导嫌疑的商户出示“红牌”警告,直至清理出场。同时,售后服务部每周召开一次例会,主要是通报各区域的售后服务情况,提出解决方案,尽一切办法在最短的时间内为顾客排忧解难,这就是东明最直接最朴素的工作作风。

### 三、提升服务

东明家居集团在家具行业中首创了“买家具免费专车上门接送,不买照样免费把你送回家”的便民特色服务,赢得了良好的声誉,得到上级有关部门领导和广大消费者的一致好评。但集团公司并没有满足已取得的成绩,将免费接送顾客的这张企业名片做得更加漂亮,1.进一步加强安全驾驶培训,增强安全第一的意识,将每位顾客高高兴兴接来,平平安安送回家。2.加强服务意识培训,以满足消费者的需求,遇到顾客座位不够时就由集团公司出资帮着顾客叫出租车。同时,做到出车前清点人员,决不遗漏一位顾客,并主动为顾客打开车门,碰到行动不便的老弱病残就主动上前扶一把,方便顾客成为每位驾驶员的自觉行为。3.遇到下雨天时,保安人员还会为顾客撑雨伞,使顾客有宾至如归的感受。4.在话务班加强文明服务、礼貌用语、规范操作等方面培训,作为集团公司第一服务窗口,赢得了顾客的赞誉。从今年起车队还将以小告示的形式,将天气预报

情况告知每位驾驶员,要在行驶途中注意天气状况的变化,进一步确保了顾客的安全。

以标准化的要求提升服务质量,上海市家具行业《家具经营服务行为》标准已在行业内逐步推广实行,东明家居集团作为家具行业标杆企业,积极参与标准的制定,根据标准的要求,结合企业的实际情况和特色,建立健全各项规章制度,规范操作流程,持证上岗,杜绝“三无”产品和不合格品及虚假广告,积极践行在行业中开展的“企业诚信评价”活动的各项工作,以“提升服务,满足顾客需求”为核心,在各商户中开展“文明经营 提升服务 确保质量”为主题的规范服务竞赛,牢固树立“质量第一,诚信服务”的经营理念,树立典型,互相学习与交流,以点带面。经过多年来的实践,诚信经营和文明待客已蔚然成风。是东明家居集团诚信经营理念的充分体现。

### 四、正确引导

消费往往会产生一种“跟风”的现象,你买我买大家都买,不管自己是否需要跟着一起买,结果买回家后就“睡觉”,这样的消费习惯方式往往会导致不必要的浪费和麻烦。在家具买卖中出现这样的情况虽然不多,但冲动型的消费情况也时有发生,有些顾客没有考虑到自己的房型、房间的大小、居室的装饰风格和自己的经济能力等因素,等家具放到家后不是房间显得拥挤,就是与装饰风格不配,造成了很多不必要的烦恼。所以集团公司在营销业务培训中,加强正确引导消费的重要性,决不允许有误导消费者的情况发生,并根据顾客的需要做好上门服务工作。同时,集团公司在“3·15”和“质量月”及家具行业的“企业诚信评价”活动中,发放有关宣传资料,正确引导适合自己的合理消费理念和识别家具质量方面的知识。通过营销业务培训和大型咨询活动及“文明经营,提升服务,确保质量”为主题的规范服务竞赛,主动为顾客出谋划策,提供人性化的上门服务,以最佳的方案,让顾客选购最适合自己的家具,真正起到了正确引导消费的目的。