



希望了解更多“新视界”报道内容,欢迎关注微信公共账号“新民锦读”。

新视界

本报焦点新闻部主编 | 第 48 期 | 2014 年 4 月 19 日 星期六 责编:范 洁 视觉:叶 聆 编辑邮箱:xmjdb@xmwb.com.cn



一次深潜

本报记者 王文佳

流花海域 不再被外国人卡住脖子

一家中国公司,把“中国智造”的采油设备扎到了 325 米深的海底,改写了中国深海石油开采长期依赖外国设备,等米下锅的历史。

即使在海洋水下石油开采设备领域,打破了 Cameron、FMC、Ge VetcoGray 等行业巨头的长期垄断,即使生产的设备已经远销泰国、印尼、叙利亚、委内瑞拉、马来西亚、沙特等国,他们依旧低调,他们的目标在更深海底,前路坎坷,不敢懈怠。

他们中有很多人,已经不是第一次征服深海,只是曾经,是在潜水艇中,如今是在实验室里。

2013 年 5 月 15 日凌晨 3 时,在中国南海流花海域的“南海挑战号”海洋平台上,美钻能源科技(上海)有限公司设计生产的中国第一套水下采油树正式下水服役。

当天上午 9 时许,原本负责平台工程技术服务的美国 FMC 公司员工安静地交出了仓库钥匙。

没有签约仪式,没有掌声欢呼,只是这个海洋平台和水下 325 米深处那些大型设备的守护者从金发碧眼的外国人变成了黑发黑眼睛的中国人。那一瞬间几乎不为人知,却在 5 名美钻员工心中永远定格。

5 个身着藏蓝色工作服的中国汉子,站在一碧如洗的蓝天下;阳光在 5 张轮廓迥异的脸上勾勒出相似的表情:没有怒目圆瞪,没有幸灾乐祸,而是堆满了掩不住的自豪——那是对无数个不眠夜的最好交代,那是挣脱一切鄙夷和桎梏冲过终点线的欣喜若狂,那更是终于不再被外国人卡住脖子的中国式骄傲。

接过钥匙的人叫张鹏举,曾经潜水艇部队的一员,如今美钻能源科技(上海)有限公司总经理,也是美钻集团水下项目的负责人。

“交接钥匙的时候,就像收回曾经失守的阵地。”说到这里,这个湖

北汉子笑得特别灿烂,他说这是工作这么多年,让他感到最有成就感的一个瞬间。

生死时速 失误将造成灾难性影响

早在去年 4 月 20 日,张鹏举就带着 4 个组员乘直升机到了“南海挑战号”海洋平台上。第一次下水安装和检验他们自主设计制造的水下采油树,责任感、荣誉感伴随着逼人的紧张感一起袭来。先是 FMC 公司取出海底钻井作业的防磨套时遇到问题,使美钻人等了一个多星期。随后,把水下采油树放到海底油田井口时又遇到了麻烦。

“下到井口突然出现了一个狭窄、带斜度的通道,一下就卡住了。”提起来还是放下去?现实是,一旦选择错误,可能导致流花海域大量漏油,整个香港海面将被原油覆盖,对我国海洋生态环境造成灾难性影响。当时同在现场的中海油领导很快下了一个指令:“所有人不要说话,听张鹏举的。”

没有一秒钟的犹豫和退却,整个美钻工程技术服务团队开始对着水下机器人拍摄的画面反复研究、分析、计算。20 分钟后,张鹏举坚定地说了三个字:“继续放。”铿锵有力,一字千金。

“美国人当时就在边上盯着,他们有个‘三不’守则:一个字不说,一个动作不指点,一份文件不给看。他们希望我们出洋相。”可是,即使是暗地窃喜的时间,张鹏举也仅仅给他们留了 20 分钟。

下入海底、对接水下油田井口、锁紧、密封、检测、回收作业工具,所有既定程序走完,已经到 5 月 15 日凌晨。提心吊胆这么多天,终于可以睡个踏实觉了,却没有一个人回房休息,5 人挤在小房间里聊了通宵。“就像高考结束接到大学的录取通知书,或者是站在领奖台上要说获

奖感言的心情一样,很激动。”

第一天,这“裸”水下采油树就产出了 1400 桶原油。

惺惺相惜 潜艇官兵再战水下能源

等待这一天,张鹏举用了 25 年,但准备工作,他做了超过 25 年。来美钻之前,张鹏举是海军工程装备部的一名上校。“我主要负责核潜艇制造两大系统,一是发射系统,研究如何让潜艇从海底往上发射导弹;二是自动均衡系统,保证发射导弹、鱼雷之后,潜艇的重量配平。”

25 年的部队生活给了他吃苦耐劳的工作作风,但对大海的深刻认识和丰富的装备制造的技术经验,却没能满足这位技术人才想要“真正做事”的理想和雄心。2010 年,当核潜艇的技术趋于成熟化、标准化,张鹏举不顾家人的反对,毅然递交了转业申请来到美钻公司。

当时吸引他的除了让他着迷的海洋事业,深不见底的发展空间,还有一个重要的因素——老战友。美钻有大批海军潜艇部队直接从事过战备、装备研发及技术操作岗位的复退转军人。彼此不一定认识,但同在潜艇部队接受过历练,骨子里都透着一股军人的气质,继而惺惺相惜。

“严明守纪、团结忠诚;勇往直前,百折不挠;牺牲小我,成全大家。这是一种精神,一种灵魂。”说这话的是美钻石油钻采系统集团公司的董事长黄河。他也是一名有着 17 年军龄的老兵:开了两年战斗机、15 年核潜艇。正是对潜艇官兵这些品质的认可,让他不厌其烦地深入潜艇部队招人,大家在一起,相互影响,“即使之前不是军人,现在也是军人了。”

无人相信 “干成了我给你磕头!”

其实,在黄河 1990 年进入美钻的时候,公司老板是个美国人,他也

只是一个差点被拒之门外的实习生。就是这个由于缺乏相关学术背景被所有人瞧不上的老兵最终解决了公司的财政危机,当上了董事长。

上任后,黄河开始大刀阔斧地改革:把公司的发展重心从代工转变为自主创新,把进口设备转变为出口设备,把重心从陆地逐步移到海底。为此,集团还专门成立了一个从事水下项目研究的子公司,也就是张鹏举掌舵的美钻能源科技有限公司。

“当年开潜水艇,经常能碰到外国人在海底安装的东西。潜水艇最怕的就是不隐蔽,如果他们在海底的设备上安上炸弹、监听器,我们要怎么自卫?”黄河说,他那时候心中就蹦出了一个想法,将来有一天,我就要干这行,来改变这个现状,海底设备威胁国家海洋军事安全,要换成我们国家自己的。“那感觉就好像这些是外国人在中国扎的篱笆墙,有一天,我们要把这个拔出来换上自己的!”

谁都没有想到有一天他真的实现了自己的诺言。一直到他当上了董事长,提出要造水下采油树,还是有很多人觉得他在痴人说梦。

2012 年刚过完春节,张鹏举记得很清楚,那是 2010 年进入美钻公司后,唯一一个在家过的春节。大年初五返回单位,他就接到了一个“不可能的任务”:造水下采油树。没过两天,所有公司领导被召集到美钻集团办公楼的 3 楼会议室,讨论这事儿。大家七嘴八舌,而且大多不是在出谋划策,而是在泼冷水,唱反调,甚至立下毒誓:“干成了我给你磕头!”“干成了你采油树下去,我跟着一起下去!”

“所有人都用做不成的眼光看着你,一直到下水之前,还有些人在问,行吗?我就告诉他们‘没有什么不行的,肯定行!’”张鹏举说,这是部队带出来的精神,不达目的不罢休。

(下转 A10 版)



■ 水下连接器现场作业

本期供图 美钻能源科技(上海)有限公司