

新昌94岁孤寡老人在村支书家一住十几年

在新昌县大市聚镇大市聚村，有一个由3位老人组成的特殊家庭——75岁的王惠鸿和他的老伴，还有一位94岁的老人王士钱。王士钱与王惠鸿非亲非故，却在王惠鸿家住了十几年。至今，“一家三口”仍其乐融融。

3个老人一个家

年过七旬的王惠鸿，曾担任过多年的大市聚村党支部书记。94岁的王士钱是同村的孤寡老人，老家在双彩乡。解放前，王士钱被抓壮丁离开家乡，流落到大市聚村。老人一生饱经风霜，有过一次婚姻，但膝下无儿女。老伴去世后，身边没有一个亲人，老人变得孤苦伶仃。

30多年前，眼看王士钱生活日渐困难，王惠鸿夫妇就开始照顾他。时常过去帮忙打扫卫生，送些衣服和食物，还时不时地邀请王士钱到家里来吃饭。

10多年前，为了照顾起来更方便，王惠鸿和老伴一商量，干脆让

王士钱住进了自己家。在院子里有几间闲置的小屋，王惠鸿把它们收拾干净，王士钱就这样住了进来。

冬天冷，王惠鸿又在客厅背后特意拾掇出了一间暖和的卧室给王士钱住。怕老人冷，他又在床上铺上电热毯。卧室旁边就是厕所，方便老人晚上使用。

自打老人住进来后，王惠鸿的老伴煮饭时都会多加一碗水，因为老人的牙不好，怕饭太硬了，老人会吃不惯。冬天冷，老人起得晚，王惠鸿会到街上买好早餐，放在老人的床头，让他坐在床上吃。

王惠鸿不但为王士钱洗衣、洗被，还学会了为他钉扣子。夏天老人洗澡背部胳膊够不着，王惠鸿就给老人搓背。

老人的经济来源主要靠政府给的低保金，不够花的时候，王惠鸿就50元、100元地塞给老人零花钱。儿女们回家来看父母，也会顺便给王士钱老人带一份礼物，把他当爷爷一样看待。

老人生性固执，王惠鸿就处处

让他，不让他生气。

久病床前有“孝子”

年纪大了，免不了生毛病。可只要王士钱一感冒发烧，王惠鸿必定亲自送他到村卫生室量体温、配药。

2006年的春天，王士钱老人突然开始咳嗽，王惠鸿没多想，照例带他去村卫生室看病，并开了药，挂了盐水。但10天过去了，老人依然咳嗽不止，而且说话也不利索了。

医生怀疑王士钱得的是脑溢血，王惠鸿吓坏了，赶紧把老人送到了新昌县中医院。经检查，老人患的正是脑溢血。医生说，要是血止不住，怕有生命危险呢！王惠鸿一听，当时就掉眼泪了。

考虑到老人年纪大，医生建议保守治疗。为了照顾方便，老人后来又转到镇卫生院治疗，王惠鸿就每天和家人一起日夜轮流照顾，陪老人挂盐水，这一陪就是半个多月，不知道的人都把王士钱当成了

王惠鸿的父亲。庆幸的是，过了一段时间，老人的病情渐渐稳定了。

如今，这位九旬老人身体依然健朗得很。

带老人去旅游

2004年，王惠鸿去雁荡山、横店等地旅游，令人意外的是，他还带上了王士钱老人，以及村里的另一位与王士钱要好的老人。

为什么带着他们俩？王惠鸿说，“年纪这么大了，没见过世面，我带他们去开开眼界。”后来，他还带王士钱去过奉化溪口，看过杭州湾跨海大桥。这些地方，王惠鸿也是第一次去，他希望自己快乐时，王士钱也能享受这种快乐。

为什么要对一个非亲非故的老人这么付出？王惠鸿说，“我们1958年吃食堂饭时就认识了，当时关系很好。”

“后来照顾他，是看他可怜，再后来照顾久了，也有感情了，也就成习惯了。我们好像一家人一样，没见到他觉得孤单。” 钟宏娇

南京一开发商降价促销玩噱头 客户跳多远 优惠多少钱

本报讯 “优惠不再找人要，全凭自己跳！”日前，南京江北一楼盘售楼处出现喜剧一幕——这家楼盘将推出一批商铺，所有认筹后的客户凭摇号券进入铺满百元大钞的“财运台”起跳，既定的优惠被分为9档：最低优惠1000元，最高优惠10万元，客户跳多远，就优惠多少钱。

该楼盘将售的商铺面积20-150平方米，均价3万元，购置一套商铺少则六七十万，多则四五百万。记者在现场看到，面对优惠诱惑，很多购房者跃跃欲试。不少人一跳之后，获得5000元的优惠，有的甚至跳到1万元、2万元的优惠档。购房人都恨自己没有姚明的长腿和刘翔的弹跳力。

楼市“喜剧一跳”，让人吐出复杂的滋味。“开发商想出这种主意，莫非房价真要降了？”网友my-eclipse说。网友“低碳米”评价说：“都别跳了，最后房价自己跳的比你们每一个人跳得都远，何必急于一时呢？”还有网友说：“才降这一点，一套房多少钱？优惠就优惠了，还要耍人，如果是我就不会跳！”

这家楼盘的开发商是上市公司，不会轻易做出降价的举动，以免折损品牌形象和投资者信心。而有知情人士称，这实际上就是开发商的一次变相降价促销。当前房地产市场整体趋冷，商铺销售与住宅销售一样不容乐观。

眼下，不少开发商对于资金回笼充满渴求。有统计表明，南京楼市库存房源积压严重，甚至有楼盘库存量超过了500套。抢客源、拼优惠，正成为各家开发商努力的“功课”。上述楼盘的出位促销，只不过是现实的“喜剧”化反应罢了。（汪晓霞）

南京出租车早晚高峰“双计费”

本报讯 南京市10732辆出租车的计价器升级工作日前全部完成。这意味着，从早晚高峰起，所有的出租车都是“双计费”了，即早晚高峰时乘客打车，要多掏钱。

自4月2日起，南京市客管处在市计量监督检测院计价器检定中心、南京通用公司等多家单位的配合下，组织各出租汽车企业、个体经营户，开始对市区10732辆出租汽车分批进行计价器程序升级。

计价器升级完毕的同时，出租车启用双计费模式，出租车打车发票也发生了变化，发票上除了增加计时费用，也增加了电召费的内容。具体来说，南京市域经营权出租汽车在早晚交通高峰期间(7:00—9:00和16:00—19:00)实行双计费，即：当出租车时速在12公里以下(包括停驶)时，按车公里租价/5分钟计时加收收费，其中：经济型出租车计时收费标准为2.4元/5分钟；中高档及纯电动出租车计时收费标准均为2.9元/5分钟。这意味着在拥堵时段，如果出租车被堵，“每过一分钟，计价器会跳一元”。

(许兵 张红)

江苏特警武装巡逻

5月1日起，江苏各地警方实施24小时街面巡逻，确保发生突发事件时迅速到场，提升快速处置能力。

图为在盐城街头，特警们正在武装巡逻
钟新 摄影报道



对家乡环境负责，也对自己企业负责 瑞安三位企业家自愿当“河长”

在瑞安县海安的山下河，有三位特殊的企业家河长，他们是杨龙、张作权和叶建国，年纪都在30多岁，他们与海安办事处的干部、凤山村村“两委”一同担负起治理、监督山下河的重任。

企业家自愿当河长，这在塘下还是头一遭。

自告奋勇当“河长”

在海安，山下河水质差家喻户晓。作为山下河的河长，海安办事处党委副书记翁仲海到河边巡查时，经常碰到杨龙等几人，见他们如此关注家乡环境，翁仲海随口说：“杨龙，要不你们也当山下河的河长算了。”

没想到，杨龙不假思索地回答：“对，我们是沿岸的酸洗企业，

虽然已经严格按照环保标准处理排放物，但还要以身作则担负起河长的重任，让其他企业也像我们一样爱护山下河爱护海安。请把我们名字也加到山下河的河道管护公示牌上吧！”

就这样，三位年轻的企业家成了山下河的河长。

眼下，河道管护公示牌上不仅有杨龙的名字、职务，还有他的手机号码，任何想举报投诉或提建议的人，都可以直接拨打杨龙的手机号码。

每天按时巡察

他们不仅是说说而已，也是真的挑起了河长的担子。

每天下午4时至5时，山下河边总会出现他们的身影，发现

偷排的情况，他们会立即与环保部门联系。

巡察时，他们多次发现有企业不敢将工业废料倒入河中，却倒入了河边的稻田里，为防止二次污染，他们立即组织自家的工人，铲起废料和可能被污染的土壤，运送到其他地方去。

四月初，一下雨山下河就变黄，这可急坏了这几位河长。根据初查，原因可能是从附近采石场冲刷下来流入山下河的雨水中含有某种化学离子，碰到酸性的河水起了反应，导致河水呈黄色。那段时间，他们隔三差五地来到海安办事处，领取配好的化学药粉，撒到河里。

为查出山下河水到底为何发黄，办事处打算给凤山村段的山下

河做拦河板，截断水流，三位河长站了出来，义不容辞出钱帮忙。

出资17万治河水

全长1600多米的山下河开始清淤时，三位河长共出资17万元。

办事处计划为山下河河岸做驳坎、绿化，但180多万元的预算让相关负责人一筹莫展。除了一企业出资30万元外，杨龙等人也承诺出钱，还建议办事处向镇里、村里、其他企业发出倡议，一起打造山下河的美丽风光。

杨龙告诉记者，许多人不理解他们的行为，甚至警告他们不要多管闲事，但他认为，“这是对家乡环境负责，对自己企业负责的一种行为。”

翁仲海说：“这三位年轻人的企业，在我们海安有一定的知名度，他们以身作则为海安做贡献，让政府、干部治水更加有信心。让企业家当河长目前还在试点当中，如果效果理想的话，今后可能会推广这种模式。” 钱枫枫