

## 李根天价年薪加盟新疆男篮

## “野球王”何以成“千万先生”

## 体坛观察

CBA 休赛期的转会市场,接连传出不少劲爆消息,而其中最大一条新闻,就是新疆队开出千万年薪合同招揽北京队球员李根。年薪1000万!甚至可能是1200万!李根这位当年曾无球可打的“野球王”,身价像坐了火箭一般蹿了上去。究竟是什么原因,让新疆不惜一掷千金,也让李根从麻雀变凤凰?

## 麻雀变凤凰

李根堪称 CBA 草根球员的典范,当年他还打不上 CBA,后来他在武汉体育学院打球时的教练单卫国,向当时的上海男篮主帅李秋平作了推荐,他终于得到了在 CBA 证明自己的机会。但第二年洋帅邓华德的到来让他再度归于沉寂。在上海队打了两年之后,李根选择了去青岛队。在青岛队的两年,李根打出了名堂,吸引了各路豪强争抢,最终北京男篮以 300 万年薪将其招致麾下。

上赛季结束,李根和北京队的 3 年合同到期,北京为了留住他开出 600 万的年薪,可一向善于挖角的新疆队更狠,不管北京什么报价,新疆直接翻番!这也使得李根的年薪直接跨进了千万级别。

## 物以稀为贵

李根从“300 万先生”到“千万



李根(右)的“自由身”让他成为转会市场上的香饽饽

图 CHE

先生”,这疯狂的飞跃到底源自什么呢?

首先是李根在过去一个赛季的优异表现,足以让财力雄厚的俱乐部动心。李根场均出战 28.3 分钟,能够拿到 17 分、3.3 个篮板和 1.6 次助攻,两分球命中率达到 64%,三分球命中率高达 45%,是北京男篮卫冕成功的重要功臣。作为 CBA 最炙手可热的本土外线,李根这翻了三四倍的年薪既是他自身实力和价值的一定体现,也是新疆男篮财

大气粗的固有作风使然。

著名篮球经纪人夏松表示,目前国内足球和篮球联赛一个共同现状是:内需巨大,内供极差。“目前国内优秀球员人数极少,质和量严重不对称,那些有实力的球员自然会有人拿钱哄抢。”

## 市场没放开

此外一个非常重要的因素,是李根的“个体户”身份。无论是加盟青岛、北京还是新疆,李根的自由球

员身份让他每次都受益匪浅。

20 年过去,依然还有“个体户”球员,还有“集体户”球员,这就是 CBA 的“中国特色”。为数不多的“个体户球员”身价自然也是水涨船高,甚至会引发一场你争我夺的抬价大战。“能有俱乐部为李根砸出千万年薪,是因为转会市场上像他这样的‘大鱼’实在太少了,不少有实力的球员受到种种限制,不会投放到市场里。”佛山队总经理刘宏疆如此表示,“如果 CBA 的转会市场真正放开,那么各俱乐部的引援就会理性很多,至少不会也没必要再肆意砸钱了。”

在 CBA 的现有规定下,“集体户”球员都被优先注册卡死。即使在双方合同到期的前提下,球员也不是想转会就能转会,只要球队不放弃这个权利,那么球员只能继续留队,直到优先权利到期为止。在此条款下,球员都成了弱势群体,即使有人想另谋高就,也大都被这个“卖身契”所扼杀。

众辉体育董事陆浩表示,目前几大俱乐部之间竞争非常激烈,为了抢一个好一点儿的球员简直不惜一切代价,“这已经不是一个价值的问题了。”李根身上没有“卖身契”,所以他每次转会都能占据主动,不管千万年薪是否契合他的实力,至少在他身上体现着一种公平:我的未来我做主。

本报记者 李元春 王志灵

## 场外音

5 年前,“蒜你狠”成为流行热词;5 年后,“根你狠”在 CBA 出现了——作为一个刚入选国家队的新人,李根得到了新疆队的千万年薪报价,一时引发热议:李根到底值不值千万年薪?

上赛季的 CBA,许多外援的身价都没有超过 100 万美元,而现在李根的身价见了不少外援几条横马路。李根会比外援能力强?恐怕未必!但是事实就是,新疆队确实为他开出了这么高的价格。其实新疆队也不想当冤大头,但是在 CBA 现有的转会体制下,虽然明知球员价值和价格已经背离许多,也只能靠砸钱办事了。

CBA 转会价格虚高,球员价值和价格的背离,罪责不在球员和俱乐部,恰恰在管理者中国篮协身上。

CBA 青训体系跟不上,导致人才断层非常明显,而大部分职业球员都归属地方体育局不能自由转会,造成像李根这样的自由球员更加稀缺,造成 CBA 市场化的缺位和球员流通成本的提升。如果管理者能够在以上环节全部做到位,那么天价合同恐难出现。

中国篮球何时不再出现李根式的“蒜你狠”,不是李根和新疆队说了算的。

李元春

## 『蒜你狠』和『根你狠』

## 以客为尊，安信实木地热地板保用 25 年

近日,安信地板特别推出了实木地热地板 25 年保用的服务,购买安信实木地热地板的消费者,25 年内出现产品本身质量问题,安信地板负责免费维修。安信实木地热地板打破了实木地板不能用于地热环境的传统禁锢,使消费者在体验地热带来的温暖同时,还可享受来自实木地板健康、环保的天然呵护。此次安信地板针对实木地热地板的保用升级服务,是安信实木地热地板技术成熟的标志,也是安信地板以客为尊的决心体现。

## 安信实木地板热地板:尊贵体验+健康环保

安信地板专心治木 21 年,从全球 400 多个树种当中,经过千余次温控技术性能对比测试,遴选出天然适合应用于地热环境的木材。安信地板所采用的木材,取材于南美亚马逊、西非、南亚等地的原始森林中,这类原木相较于其他木材更加稳定。为了使木材更加耐用,安信地板对胚料实行为期 1 年的超长养生,木材内部的应力得到充分释放,并经历 99 道工序,70 道检测,产品质量大幅提升。安信精湛的工艺,真空六面封漆,使油漆在真空负压的状态下,渗透和填充至木材内质中,起到保护的作用。而表面的一层加固油漆,则采用美国 PPG 大师超强韧性油漆,在保证地板本身纹理自然、清晰和通透的情况下,使地板在地热供暖环境下,不会因湿胀干缩导致油漆开裂或起皱,也使地板保养更加方便。安信采用地热锁扣的设计,借助木材本身的拉力和应力,使地板互相牵制,提高地板在遇冷遇热时的稳定性。



## 安信桃花心木实木地热地板成地板行业新宠

安信实木地热地板的材种包括非洲花梨(刺猬紫檀)、非洲缅甸、茱萸木、桃花心木等,其中桃花心木实木地热地板自推出以来,受到了消费者的喜爱,成为地板市场的宠儿。

桃花心木实木地板由纯天然原木生产加工而成,是一种独特的天然产品。安信地板通过老工匠之手,运用手刮工艺,打造出了具有欧洲古典风范的桃花心木实木复古地板。这款产品,浪漫中带有贵气,隐约的桃花瓣颜色,随着笔触般的花纹,从头至尾形成犹如树枝分叉后演变的螺旋花样式纹路。桃花心木较好的异域色彩,运用在整个家居设计中可以很大程度上提升其品味,营造出富有文化的空间感。

由于天然木材本身并不含有重金属,在生产过程中也没有使用能够产生甲醛的胶,避免了甲醛和重金属对家装造成污染的可能,也为健康的家居装修打下夯实的基础。

## 安信地板工厂团购盛典,去一趟远不止是实惠

7月4日,安信地板工厂团购盛典为装修添活力,团购现场齐聚安信各类名品优质地板,厂价直供让地板选择不再徘徊。据悉,本次活动另有老板电器携手联盟,惊喜好礼畅享不停。

活动前至上海安信地板门店报名,还可享受订金升值等多重优惠,更多活动详情请至上海安信地板门店了解。

门店	地址	电话
崑山路喜盈门店	崑山路 299 号一樓	021-64274242
紅星美凱龍大店	汶水路 1555 号一樓	021-61497021
紅星美凱龍北店	真北路 1200 号二樓	021-32510505
北亞美凱龍柳琴店	浦東臨園路 250 号四樓	021-20157028
建龍	张逸路 15 号建龍一樓	021-56496374
紅星美凱龍金店	金龍路 100 号四樓	021-56766056
咨询上海其他安信门店		021-54242626/400-888-1828

安信地板  
团购盛典  
专心治木 21 载 感恩大惠

7月4日 狂享 3 小时  
PM: 100-400