

黄晓明、赵薇、羽泉、邓超等纷纷涉足投资领域

# 明星设立基金争抢风投“饭碗”

影视明星已经成为投资界一支重要力量,一大批明星涉足风投,抢了风投的“饭碗”。明星们以前只是代言广告,现在,从代言人变成产品经理进而成为企业的直接投资人,在为企业提升品牌价值和助推利润增长的同时,更好融入企业并能享受企业成长所带来的更多的未来收益。清科集团近日发布了一份报告,对明星的风投进行了分析。

## 黄晓明基金不投影视

上月举行婚礼的黄晓明与 Angelababy 就是 VC 投资者。Star VC 是由影视明星任泉、李冰冰和黄晓明共同投资组建的明星风险投资机构于 2014 年 7 月 11 日正式推出,

第一期基金 8000 万元人民币已经投完。第二期基金 3 亿元人民币,已经募集完毕,章子怡和黄渤已加入 Star VC,由原来的三位明星增加到五位。

Star VC 投资策略很有意思,投资标的的企业主要经营范围都是与百姓生活息息相关,例如目前市场上比较火的秒拍和融 360,但影视公司不投。Star VC 往往都是跟投,投的项目往往之前都有大佬投资,如红杉资本、淡马锡等。这种策略可以避免明星对相关行业不了解所带来的风险,让别人帮助自己筛选项目,并同时与其他的投资机构保持亲密的关系,这样更容易获得跟投机会。

Angelababy 同样是个投资人,Angelababy2015 年成立 AB Capital,关注并投资成长型的互联网企业,试图通过自身的影响力和优势资源,帮助初创期公司发展。

## 明星悄然涉足投资

近些年,明星投资已经成为一道靓丽的风景线,羽泉、邓超等一些明星纷纷涉足投资领域。2014 年 8 月,邓超加盟了创投大佬周鸿祎“蒲公英创业计划”。在“蒲公英创业计划”中,邓超将和 360 公司董事长周鸿祎、真格天使投资基金徐小平、导演俞白眉三人一起担任创业导师,寻找“中国好应用”,对安卓应用 APP 开发者提供全程资源支持。

2014 年,李亚鹏已加入黑马基金,和徐小平、王石、俞敏洪等投资界大佬一起成为有限合伙人之一。

胡海泉在离开华谊兄弟后自己创业,成立唱片公司和经纪公司,并进入创投圈,成为天使投资人。到现在,胡海泉涉足创投圈已有 5 年多时间,并将投资重点逐渐转移到新技术领域,目前已投资了手游、社交工具等多个手机应用项目,也在可穿戴设备、在线旅游等领域进行投资。

2013 年 5 月,羽泉两人以投资人的身份出席国产卡牌手游《龙之召唤》的发布会,据悉投资金额高达 8 位数,该款游戏也给两人带来了丰厚收益。

姚明在 2011 年退役之后,参与

了黄杉股权投资基金管理有限公司的筹建,该公司是一家以体育产业为主要投资方向的 PE。一年之后,姚明又接手了重庆渝富弘远股权投资基金管理有限公司,二度杀入 PE。

早已和大投资人联姻的超级明星赵薇已位列资本造富明星榜的榜首,她所持有的股票市值已超过 3 亿元。

明星“做投资”有着很多天然优势,拥有强大的人气影响力。在这信息迅速膨胀的互联网时代,明星成为互联网和技术革命的受益者,反过来也在推动这一产业深度变革。一个娱乐圈、科技圈、资本圈加速融合的时代正迅速来临。

首席记者 连建明

## 陆金所人人贷居网贷平台前两位

本报讯(记者 钟喆)“网贷之家”联合盈灿咨询近日发布的《2015 年 10 月网贷平台发展指数评级》报告显示,陆金所、人人贷、宜人贷、拍拍贷、点融网、微贷网、投哪网、开鑫贷、有利网、积木盒子的发展指数排名前十。

评级报告指出,考虑到年底银行贷款紧张,企业资金过冬需求

大,投资人须警惕以银行贷款为主要还款来源的产品,同时也要避开去年曾爆发地域性风险的地区的平台。网贷之家首席研究员马骏也指出,虽然行业不断规范,但投资人仍要特别小心自融平台。

10 月 24 日,中国人民银行下调贷款和存款基准利率,同时放开商业银行的存款利率浮动上限,这

是央行推进利率市场化的关键一环,提升了金融资源配置效率。同期对比,P2P 全行业平均利率大降,从 1 月的 15.81%降至 9 月的 12.63%,但相对于 1 年期存款利率优势仍明显。马骏表示,存贷款基准利率下降,给 P2P 行业利率下行增加了更大的空间,使得行业利率相对于实体经济的现状更合理。

## 工行获评“中国区最佳私人银行”

本报讯(记者 谈璵)近日,英国《金融时报》集团旗下《银行家》及 PWM 杂志 2015 年全球私人银行评奖揭晓,中国工商银行凭借在私人银行业务领域的出色表现从多家境内外银行中脱颖而出,获评“中国区最佳私人银行”奖项。

工商银行相关负责人介绍说,自 2008 年推出私人银行业务以来,

搭建了集投融资、境内外、对公对私业务“三位一体”的财富管理平台,较好地满足了客户财富保值增值等需求。在私人银行产品创新方面,工商银行构建了全权委托资产管理产品系列,创新推出了定制式的专户及家族财富管理服务,并注册国际主流市场认可的私募基金,全力打造全球人民币财富管理最佳机构。

## “普惠金融之光”

上海市金融服务办公室 新民晚报社 联合推出

# 保险为小微企业送去资金“甘霖”

### ——太平洋保险巧设保险新品破解贷款难题

小微企业不仅是吸纳就业的“主战场”,还在顶住并缓解当前经济下行压力,鼓励大众创业、万众创新中担负重要角色。市场资金不缺乏,缺的是拓展渠道让资金有效服务实体经济。如何让银行放心地把钱贷给更多有前景、缺资金的小微企业,真正实现普惠金融?太平洋保险各类小额贷款保证保险正在成为小微企业融资增信的“利器”,解决不同小微企业群体的融资需求。

## 精准发力

### 为科企创新提供后盾

“贷款难、贷款贵”一直是困扰科技型中小企业发展的难题,在当前经济形势下行和不良贷款风险加大的情况下,中小企业从银行获得贷款更加困难。如何才能以较低的成本从银行获得贷款呢?太平洋保险推出了科技型中小企业履约保证保险贷款,缓解科技型中小企业创新发展的难题。

科技型中小企业大多规模小、难以提供充分的抵押物,导致贷款难或贷款成本高。怎么办?太平洋产险创新推出“科技型中小企业短期贷款履约保证保险”专项产品及服务方案,并全程参与上海试点项目调研、筹备、落地工作。对创新能力强、有持续经营潜力的企业,降低投保门槛,即使无抵押、无担保,仍可获得保障。同时,赔偿责任扩大为“对逾期未还的全部本息进行赔

偿”,减轻了银行及政府专项风险补偿准备金的压力。此外,对取得国际、国内领先专利技术并处于技术扩散、工业化生产阶段的企业提供费率优惠,支持国家相关扶植政策的落实。截至今年7月底,太平洋产险上海分公司共承保科技企业57家,支持科技型中小企业贷款金额1.8亿元。承保的企业涉及软件信息、新材料、化工、数码科技等方面。

事实上,针对科技企业面临的主要风险特点,太平洋保险开发了一系列科技企业专用产品。在常规运营风险保障方面,有科技企业专用财产险、产品责任险、产品质量保证保险、雇主责任险等;在核心技术人员、设备特定风险方面,有科技企业专用关键研发设备保险、产品研发责任保险等。如今,太平洋产险已开发、报备各类科技企业专用产品17款,可覆盖财产、责任、意外、健康、保证等各主要产品线。

案例1 A公司2012年销售收入405万元,属于初创微型企业。但其自主研发的Q-MAP互联网地理信息及图形软件,是具备世界领先水平的新一代超高速地理信息及图形系统,可全面支持各种环境的地图应用,并实现了地理信息GIS应用的大众化,产品市场前景良好。2013年该公司购买太平洋产险履约贷款保证保险,保额达250万元。两年来,销售和利润有了跨越式发展,2014年实现销售3000多万元,利润100多

万元,并获得多项专利。

案例2 B公司是一家研发生产精密控制系统的高新技术企业,在制造业普遍低迷的当下,通过提供精密控制系统帮助制造类企业实现精密制造,从而实现自我价值。它于2014年购买太平洋产险履约贷款保证保险,保额500万元,当年银行贷款400万元。该公司在2014年底实现销售2000多万元,2015年有望实现3000万元左右的销售额。

## 模式创新

### 小贷公司“小贷险”破冰

发展普惠金融,需要多层次的金融机构发挥各自特长。小额贷款公司是伴随着市场中日益增加的中小企业、微型企业、农户、自营业者的金融需求而产生的,对金融市场以及经济环境的变化具有较强的敏感性。

一直以来,保险公司对保证保险的合作对象要求较高,主要限定在商业银行,为了进一步服务小微企业,前为了,太平洋产险上海分公司与上海小贷行业协会签署《关于推进上海小贷行业履约保证保险合作的备忘录》。与此同时,太平洋产险上海分公司、徐汇大众小贷、上海同昌生物科技有限公司(同昌生物)三方签署了全国小贷行业首单贷款履约保险合同。

上海小贷协会会长杨国平表示,此项保险产品给了小额贷款公司和

贷款企业更多的选择机会。其主要客户定位于本市科技创新型小微企业,包括尚处于孵化期的初创企业,单户金额一般不超过100万元。对这些企业而言,引入了一种全新的信用增进机制,使其有机会获得发展所需的资金支持;对小贷公司而言,则是在传统的担保、抵押、质押方式之外,开辟了另一种类型的有效担保方式,促其放贷业务开展。

## 三方合作 拓展支农金融服务工具

农村小额信贷在农村金融体系中具有不可替代的作用,从目前来看,我国农村小额信贷规模还远远不能满足广大普通农户的需求,需要发挥更大的作用。

安信农保与上海农商行联手创新开发了小额信贷保证保险项下的农民专业合作社贷款业务,以安信农保的小额信贷保险保单作为上海农商行贷款的第二还款来源,不仅拓宽了农民专业合作社贷款担保渠道,将贷款资金与合作社的农业生产活动结合在一起,有效拓展了支农金融服务工具,而且降低了金融机构贷款风险,提高了金融机构服务“三农”的积极性,缩短了放贷审核时限,放大了对“三农”的放贷规模,缓解了农民和农民专业合作社贷款难的问题。

截至目前,安信农保已为3132笔贷款提供农民专业合作社小额信

贷保证保险,服务合作社及家庭农场将近1000家,达到上海合作社数量(3000家)的三分之一。保障贷款金额共计18.9亿元,贷款担保余额4.5亿元。

农村小额信贷保险的快速发展离不开政府积极扶持,2014年5月,上海市人民政府办出台《上海市人民政府办公厅转发市农委等三部门关于完善本市新型农业经营主体贷款担保财政支持政策意见的通知》,将市级支农贷款担保专项资金增加至1.1亿元,每个区县配套资金不低于400万元,扶持对象为本市的农民专业合作社和家庭农场,其中市级示范合作社贷款担保金额不超过200万元,区县级示范合作社贷款担保金额不超过100万元,其他合作社和家庭农场贷款金额不超过50万元。贷款一旦出现损失,在符合代偿条件的基础上,分别由财政支农贷款担保专项资金承担90%,其中市、区县两级财政分别承担70%和30%,安信农保承担5%,银行承担5%。

目前,安信农保先后已与上海农村商业银行、上海奉贤浦发村镇银行、上海浦东建信村镇银行、上海闵行上银村镇银行、上海嘉定民生村镇银行、上海崇明沪农商村镇银行、浦发银行、中国邮政储蓄银行共8家银行签订小额信贷专项合作备忘录。项目运行至今,安信农保与各合作银行严格遵守8个工作日审核时限,及时审核,按时放款。(徐静)