



■程祺将无人机技术的优越性与城市管理的痛点相结合



■“海归”徐纯纯和“肆然创意”创造了上海时装周的一个奇迹



■王丹雪的“小狗在家”为爱宠人士提供互帮互助养宠服务平台



■从“买手店”起步，王露的钰艺廊旗下已拥有多元综合型业态



■“礼我吧”是陈堤的第四次创业，这一次，她想做一个C2C的礼物赠送平台



■陶滨江希望自己的“新核云”能加快中小制造业信息化进程

文创软实力让生活有温度有态度 科技硬功夫让产业有想法有颠覆

◆ 刘建芳

艺术的生活审美

从爷爷家弄堂口的古董店，到而今衡山路上的钰艺廊，王露走了将近二十年。

王露是老上海人，交谈里不时夹着几句上海方言，眼角眉梢都透露着这座商业大都市里的精致。王露也是新上海人，跟随知青父母下乡，青葱岁月全部生长在江西的红土地上。1993年，20岁的王露回到上海。这个没车没房没有存款的社会新鲜人，心心念念的，是爷爷家弄堂口的古董店。“南京西路688弄。”曾经矗立在石库门里的老古董店陪伴了她整个童年，老上海的家具、老上海的文化、老上海的风格就这样浸润到她的记忆里，伴随着她离别故土，又陪她挨过踏入社会的风风雨雨。那样一种从容精致的上海味道，一种美的生活方式支撑着王露走过了最初的艰难岁月。10余年的打工生涯磨砺了她的锋芒，之后王露和哥哥开了一家贸易公司当上了小老板。“可就是觉得生活里少了点什么。”在商场上小获成功的王露兜兜转转发现自己梦想的种子就在童年，在弄堂口的老店里，在那一个个或精致或古拙的工艺品里，在海派的生活里，深埋的种子必然会发芽。

从“买手店”起步，钰艺廊旗下已拥有多元综合型业态：除了创造极具个性的自有品牌商品外，钰艺廊还代理了国内外近四十个优秀原创设计师品牌，并与全球多家顶级博物馆开展密切合作。如今，钰艺廊早已演化为海派生活体验空间，在店面基础之上打造主题创意空间，将咖啡、花艺等融入，而空间内所有使用的创意产品都出自钰艺廊店内，为顾客营造体验式消费和沉浸式消费服务。

精致而混杂，摩登而世俗，多元而包容，钰艺廊的品牌基因有着典型的上海本地特质。作为以“中国风、上海味”著称的创意设计品牌集成店，也是上海知名的融合传统经典与现代设计于一体的生活设计品牌，钰艺廊旗下各家店铺现已成为本地时尚人士必到的购物体验空间，更是探访上海城市魅力的各国旅行者必到的知名店铺。

打拼十多年，有了一定资本的兄妹俩用钰艺廊圆了自己的海派梦，也为每个走进店里的人描摹了一种海派生活的模样。

生活的模样有千百种，属于徐纯纯的与设计关联密切。如果说钰艺廊用设计集成品牌的方式打造了海派生活的艺术，徐纯纯所做的就是用设计传达一种追求极致与独特性的生活态度。她给自己的公司起名“肆然创意”，来自意大利语“Serendipity”，代表发现惊奇、探索灵感的能力，她希望自己的设计能够“不断地探索灵感，不为自己设限”。

一个伦敦政经的商科高材生，选择将自己的未来与设计挂钩无疑是需要勇气的。徐纯纯没有急着出发。从2014年初到2015年

新民晚报社旗下的上海社区众创空间平台近日联动上海市人力资源和社会保障局与徐汇区人民政府共同推动小微企业创新发展，协办一直

10月将近两年的时间里，她四次跳槽。从时装品牌设计，到设计周助理，从时尚杂志记者到配饰品牌运营咨询。服装设计圈子的流程大体摸清，人脉也已经累积好，创业的计划也提上日程。徐纯纯和“肆然创意”创造了自己的奇迹：两个非设计科班出身的设计师在短短一年时间里就将自己的品牌打造为上海时装周期间MODE Shanghai上的新锐受关注品牌，进入国际知名时装周订货会VDS SHOW-ROOM，还与商业男装品牌实现了跨界合作。

有爱的生活需求

如果说钰艺廊和肆然创意所做的是将美带入生活，打造一种艺术的生活审美。“小狗在家”和“礼我吧”做的则是把温暖带到每个用户身边。

有爱、有趣，王丹雪和她的项目“小狗在家”一样从内到外散发着一股亲和力。这是她的第二次创业，在做宠物电商的基础上。这个80后创业者几乎是大学一毕业就进入了宠物行业。一次把狗狗寄养宠物店的不愉快经历让王丹雪更加深刻体会到：外出时能让宠物妥当地被安置是宠物主人最基本的诉求。“像你一样爱它”是“小狗在家”的口号，也是王丹雪的心声。

王丹雪的初创团队都是因为爱宠之心走到了一起，到上海开辟新战场的时候，小伙伴们收拾好家当，带上自己的宠物来到这座城市奋斗。现在初创团队的四个人还在一室一厅的房子里热热闹闹地挤着，只不过客厅小伙伴的卧具由一开始的沙发变成了折叠床。在王丹雪看来，这样的经历和感情比项目能够做多更大更有意义。

团队建立之初是没有技术组的，因而网站是外包的。这件事大大地刺激了文科出身的王丹雪。拉上团队里的UI萌妹，举着“求贤小黑板”，王丹雪连续三天在厦门最有名的创客咖啡蹲点招各路技术大牛。进来的所有单身男士都被她们攻略了一遍，弄得老板不得

不出面劝她们离开。“疯狂CEO”的名声在厦门的创业圈子里响亮起来，王丹雪如愿招来了自己的技术主管。但找技术大牛还不够，这个80后地道文科女开始恶补技术知识。能独立面试技术人员不说，现在她已经可以很自如地与技术团队讨论一些平台搭建的问题了。

“小狗在家”是一个以致力于解决困扰宠物主人寄养难题为切入点，为爱宠人士提供互帮互助寄养服务的交流平台，让有寄养需求的宠物主人们能够通过“小狗在家”，找到可以临时照顾宠物的、合适的寄养家庭；让宠物不必忍受笼中煎熬，享受在家一样的待遇。平台会对所有提供寄养服务的寄养家庭进行考核：实名认证、电话沟通、视频认证、养宠经验审核，所有的一切都只为了实现爱宠人士之间的互助，让宠物们有在家一样的感觉。当然，宠物主人要为此给寄养家庭支付一定的费用，大约是市面上最好的宠物中心的一半。

然而“小狗在家”的野心绝不仅仅在于此，创始人王丹雪设想构筑一个囊括宠物“从出生到死亡”全部服务的宠物王国。“小狗在家”目前已提供了6200多只宠物的寄养服务，满意度达到了100%；业务已经拓展到全国199个城市；新增寄养家庭有80%来自原有用户推荐。

不是每个人都会养宠物，但每个人或多或少都有些“送礼的烦恼”。

“礼我吧”是陈堤的第四次创业，这一次，她想做一个C2C的礼物赠送平台，解决个人送礼市场未解决的“送礼难、收礼重复”的问题。2006年硕士毕业，陈堤拿着30万的大学生创业基金想做知识产权与专利的数据挖掘。初战告负，这个“交大工科女”带着团队承接一些架设网络的外包业务。在服务客户中有家礼品商，它们营业额的增长速度让她眼前一亮“如果礼品卡能兑换更多种类的礼物就好了！”2009年，这个点子为她的新公司创收超过1000万，陈堤也就此在礼品行业扎下根来。公司越做越大，2012年，陈堤创办了上海煜礼实业有限公司，通过整合资源，实现礼品电商化，

聚焦于文化创意产业的徐汇创业梦之星总决选，盘点进入12强的项目，有的接地气，有的高大上，但却都有着独特的生活温度和态度。

年营业额达到6000多万。前三次创业，陈堤的创业主要面向B2B市场，尽管这个市场对陈堤而言已经驾轻就熟，但是陈堤依然有着危机感。在互联网+时代到来下，陈堤决定第四次创业。

“礼我吧”APP是一款基于移动互联网的“送礼”产品，它不仅便捷了送礼与收礼过程，提升了送礼的效率，更重要的是“礼我吧”打造了送礼分享社交平台，让送礼更精准，心意表达的更为贴切。“礼我吧”上线时便提出了“换到你想要的为止”的口号，强调送出去的礼物要让收礼者满意，而不只是作为一种维系关系的形式。这样合心意的礼物，既表达了心意又避免了闲置，在某种程度上甚至可以说是节约了社会资源。

智慧的产业解决方案

文创产业是软实力的碰撞更是硬功夫的比拼。如果说上述种种都是文创软实力带给生活的改变。“微航”和“新核云”背后的科技“硬功夫”带给城市管理和工业生产的可能是跨时代的变革。

2015年初，程祺创办了“智空智能科技(上海)有限公司”，研发运用于多场景管理的无人机技术，并确立了商用无人机整体解决方案的发展愿景，打造“微航”品牌项目。

程祺玩航模已经超过20年了。从十岁到现在，从航模少年到无人机大叔，他“玩”出了一番事业。“让自己的飞机到所有城市的上空去飞一圈。”对于眼下专注“无人机助力智慧城市”的程祺而言，这算得上是宏图伟业了。

“微航”是程祺的第三次创业，也是他离梦想最近的一次。2005年，程祺大学毕业。正值国家鼓励大学生创业的当口，上海市推出了大学生创业基金，程祺和他的创业伙伴们拿到了8万元的启动资金。“上海为舟网络科技有限公司”，首战江湖，程祺选择了做信息化外包业务，开发网站、业务系统，也为政府部门做过OA。09年的时候公司稳定下来。当时Adobe在华东区找培训合作伙伴，程祺拿到了flash技术在华东区的总代理，从那个时候开始接触流媒体技术，这也为他之后做无人机航拍建模提供了技术保障。做Adobe培训的几年里，讲台历练了程祺，这个工科男能把难懂的技术理论揉碎了变成了浅显易懂的生活场景，让你在理解之余会心一笑。2012年程祺的第二个创业项目上马，顺应移动互联网的趋势，公司主力开发APP。

资金、技术、人脉、志同道合的伙伴，两次创业经历为程祺带来了更多，他的内心却始终有一个梦想，关于航模。与金钱名利无关，这是一个男人对于20年青春与梦想的回应，这是一条回到内心深处渴望的道路。

2015年初，创智天地举办的黑客马拉松让程祺看到了梦想起飞的可能。两天时间里，程祺拿出了一套“无人机与智慧城市解决方案”的demo，这让他得到了众多参赛者和评委导师的认可。趁热打铁，他联系上了徐汇区政府。在双创政策的驱动下，双方一拍即合。对接政务中心，将无人机航拍制作的三维模型应用于政务管理系统，由各级职能部门做小规模试点。首战告捷，程祺的无人机梦在徐汇区起飞了。

不同于传统的无人机企业，微航在为用户提供硬件的同时，提供包括软件在内的多场景解决方案，服务模式发生了质的转变。微航目前提供围绕“道路巡检”、“地图测绘”、“三维地形”三大解决方案助力智慧城市。程祺将无人机技术的优越性与城市管理的痛点相结合。在三维城市建模的基础上，加强市政规划管理，优化交通通行方案，助力重大活动应急预案。除此之外，借助高空优势和激光扫描技术，无人机还可以准确定位污染源，助力环境保护，监控房屋桥梁沉降和金属疲劳，降低事故风险。程祺希望他的无人机能飞遍祖国的大好河山，飞出一个城市的智慧未来。

智慧的城市少不了的是对工业的科学管理，工业智能制造的前提是“信息化”。陶滨江希望自己的“新核云”能加快中小制造业信息化进程。

上海嘉泰2015年秋季艺术品拍卖会

拍卖公告

本屆拍賣會於2015年12月13日—12月20日舉行，分為6個专场，包含中国书画、古董珍玩、国石印珍、珠宝、民品、奢侈品、灵感设计作品、腕表计1780余件拍品。

预展时间：12月13日—12月17日 10:00-18:00
拍卖时间：12月18日12:30 国石印珍 12月20日11:00 珠宝·民品·奢侈品
12月19日13:00 古董珍玩 14:00 古董珠宝·灵感设计作品
19:00 孔氏珐琅腕表

展拍地点：上海市南京西路1333号 上海展览中心东二馆B层
上海嘉泰拍卖有限公司 TEL(8621)54658581 FAX(8621)54658681

常年征集 征集范围：中国书画、古董、杂项、钱币、邮票、珠宝、翡翠、玉石、名表、民品奢侈品、油画雕塑等各类收藏品。
征集地点：公司本部古董斋 征集时间：工作日 10:00-17:00

2016年中华文玩艺术品交易博览会预告

由上海中外文化交流协会主办上海东承投资管理公司协办的文玩爱好者盛会将于2016年1月8日-10日在上海展览中心西二馆举行。珍品瓷瓶、名人字画、玉器、手串、珠玉、邮票等佳品齐聚一堂。同时欢迎文玩爱好者光临。

中华文玩艺术品博览会 组委会电话：13906733915(江先生) 邮箱：zhw@bih@163.com

TIPS

第三届 徐汇创业梦之星 落下帷幕

由徐汇区人民政府主办，徐汇区人力资源和社会保障局承办，上海社区众创空间平台(新民晚报社)协办的第三届徐汇创业梦之星总决选在上海图书馆落下帷幕，本次总决选也是“海纳百川·筑梦东方——2015小微企业创新创业成果展”的核心活动。

通过三年打造，徐汇创业梦之星已成为徐汇区推动创业的品牌性活动，营造出良好的创新创业氛围，截至2015年11月，徐汇区已成为上海创客空间聚集最多的区县，全区现有11个创客空间，占上海全市创客空间总数的三分之一，创业园区37个，在孵项目近300个。

今年进入决赛的6强及创业项目分别是：“徐纯纯的肆意创意实验性配饰品牌、王露的钰艺廊设计生活空间、陶滨江的新核云中小制造业信息化方案、程祺的微航商用无人机整合方案、李琪的朵来教育家长培训和王丹雪的小狗在家宠物寄养”，6个项目分属科创类、文创类和服务类三个领域。为使评选活动更有专业性和更具市场竞争力，今年首次在决赛环节引入了“风险投资机构”参与评审。通过“视频展示、项目简介、专家答疑、风投评估”等环节，最终微航商用无人机整合方案的程祺赢得了评委专家和风投的一致高分，最终摘得徐汇区第三届“创业梦之星”评选(企业组)冠军称号，并获得创业助力扶持资金10万元，其他5位创业者则分别获得最具创意、最具潜力、最具人气等单项奖。至此，历时近6个月的徐汇区第三届“创业梦之星”评选活动圆满落幕。

此外，为全面深化创业型城区创建，努力培养青年大学生的创新、创业意识，今年首次面向在校大学生和5年内毕业生“增设创业梦之星”项目组”评选环节。评选活动吸引了海内外13所高校的大学生创业项目参加，9月下旬，项目组决赛已经在高校落下帷幕，10个优秀创业团队脱颖而出，上海师范大学周琪捷率领的“盲人Windows系统”创业团队夺得“创业梦之星”评选项目组冠军。

龙华古玩城2周年庆典第二届市民收藏文化周 (2015年12月20日—2016年1月5日) 海峡两岸·当代名书画家大联展

(陆台两岸50余名书画家现场笔会，联袂展出)

联展启动仪式	(12月20日上午10时)
书画大师现场送春联	(12月20日—22日)
藏友品茶会	(12月21日-1月5日)
上海社藏艺术品拍卖会	(12月27日)
首届青铜礼器精品展	(12月20日—27日)
古玩专家免费现场鉴宝	(12月26日下午)

指导单位：上海市收藏协会 上海古玩经营协会
主办单位：中华海峡两岸多元文化交流协会 龙华古玩城
枫林街道文化活动中 藏民网 艺术网

地址：上海市徐汇区
龙华路2465号
(近龙华寺)
招商电话：021-64697761
网址：www.lhbjgw.com

