

朋尔疑似“跑路”投资者本息两空

不少老年人身陷其中 涉及金额上亿元 警方已介入调查

“我们听信朋尔资产管理有限公司的推荐,购买了他们公司的理财产品,但是到期后,不仅利息延期支付,本金也无法拿回。”近日,不少读者致电本报,反映朋尔资产无法正常兑付本息,令他们的钱打了水漂。据了解,朋尔资产管理有限公司涉及金额上亿元,目前警方已介入调查。

公司已人去楼空

今天上午9时30分,记者赶到南京西路1468号的中欣大厦,这里是朋尔资产管理有限公司所在地。走进朋尔公司办公楼面,公司里一片狼藉,办公用品扔得到处都是,玻璃门被砸碎,只有几个保洁人员正在忙碌清理,偌大的公司人去楼空。

“昨天上午,几百人聚集到这里来维权,讨要投资的利息和本金。”中欣大厦物业人员透露,当时场面一度失控,很多是六七十岁的老年人,他们自称是受害者,高喊要让朋尔资产公司“还钱”。在网上,还有受害的投资者贴出照片,照片里,投资者在中欣大厦楼下拉起红色横幅——“朋尔资产还我客户的血汗钱”。

投资者本息两空

投资者介绍,他们购买“朋尔资产”理财产品主要有三种方案:



■ 朋尔资产的办公室内人去楼空,一片狼藉
本报记者 周馨 摄

投资三个月有8%收益,投资半年有9%收益,投资一年有10%收益。投资者曹女士反映,一开始利息支付都很正常,但今年10月份利息支付日当天并未如期进账。她打电话给业务员咨询,对方称财务新换了工作人员,对业务生疏导致延缓支付。曹女士随即放下心来,但怎知11月份的利息也不到账了。这时,曹女士才发现自己被骗,她慌忙追讨本金,根本拿不回钱。

像曹女士这样的情况不是个案,一些投资人少则投了几万元,

多则投了上百万元,至今本金拿不回。投资人称,朋尔资产即使不能按时支付利息,也应该出来把原因说明清楚,可现在一直无人出面表态。据粗略统计,目前来登记的受害者近400人,涉及金额上亿元。

公司资金链紧张

今天上午,记者拨打朋尔资产管理有限公司电话,已无人接听。朋尔资产曾贴出一张公告作回应:“近期因个别业务人员争抢公司客户,采用非法手段破坏我公司的正

常经营,甚至打砸公司办公场所,致使我公司无法正常营业。”

告示还声明称:“我为客户介绍的融资项目属于山东烟台‘东海黄金海岸’的房地产项目,目前这些房产还在正常销售中,只是受整体经济不景气的影响,销售速度有所减缓,为此我们正在催促融资方增加销售力度,加快资金的回笼。”同时,该告示还表示,该公司会与融资方一起寻找其他财团,寻求整体资产变现的办法,让客户资金回笼。 本报记者 屠仕超

相关链接

P2P投资 安全比收益更重要

6月2日,本报刊登报道《理财到期20万元本金仍未归还》,反映周先生在上海渠宜投资管理有限公司购买了一款“季季丰”理财产品,但到期后,理财公司拖延本金归还。7月17日,本报又刊登报道《“日金宝”理财产品取现时被限额 胸闷》,反映戚先生购买泛亚有色金属交易所“日金宝”产品,取现转账时却不断被限制。目前,很多投资者特别是老年人,在购买理财产品中只重收益,却忽视了投资机构的安全可靠与否。业内人士指出,投资的资金安全远比收益率重要,保住本金是第一位的。

今年来677家 P2P崩盘跑路

本报10月报道,今年以来P2P网络贷款平台出现跑路或提现困难的公司多达677家,其中上海有42家。问题平台的主要特征是成立时间比较短,注册资本金在1000万元左右,超过5000万元的平台仅有几家。业内人士认为,今年是P2P整合之年,问题平台可能会增多,投资者投资时需要更加谨慎。

龙卡信用卡方寸之间的用心之路

2003年8月,建设银行正式发行首张龙卡信用卡。历经十多年的发展,方寸卡片从有形形变为无形、从单一的刷卡消费扩展为“一卡多应用”、从活跃于POS机到各种移动终端,不变的是建设银行信用卡人追求卓越、创新求变的精神,以及在方寸之间打造更丰富权益功能、更实在行业应用、更先进用卡体验的用心之路。

用心丰富权益功能

信用卡产品与生俱来和客户消费行为相关联,用心体验、用心创造,就能在方寸之间实现丰富的权益功能。建设银行自发行信用卡以来,先后推出潇洒车族、激情时尚、商旅航空、缤纷购物等十大系列信用卡产品,精心打造积分换油、航空保险、全币种兑换、旅费立减、餐饮优惠、购物折扣等权益,让客户真切感受到建行龙卡信用卡的用心所在。

龙卡汽车卡,作为其最经典的“潇洒车族”系列产品,以加油、洗车、购买车险等私家车主消费为重点,提供增值服务。POS机换平台实现积分加倍换油自动化处理服务,每周一次门市价立

减15元的洗车优惠,每年3次全国道路救援服务,让客户感受到200元年费的“物超所值”。龙卡汽车卡上市已有11年,仍旧通过不断丰富优化产品功能权益,焕发勃勃生机,成为近500万私家车主的上述信用卡。

龙卡全球支付信用卡,通过“全币种、免兑换”的核心权益,为客户出境旅游消费提供“免收外汇兑换手续费”的优惠,2014年建设银行总计为客户节约了1.4亿元的外汇兑换手续费。“龙卡信用卡玩转世界”等境外促销活动推出近一年来,已有42万客广享受了各种团费立减和刷卡消费返现等实实在在的优惠。

龙卡日本旅行信用卡、龙卡韩国旅行信用卡,是建设银行着眼最新旅游市场热点推出的全新产品,为广大赴日韩的旅游群体提供免费WIFI礼遇、知名百货购物折扣、热门景点门票立减特惠等匹配度极高的权益服务,有力助推了信用卡客户出境游的新高潮。

中国好声音龙卡信用卡向音乐发烧友提供欢唱优惠,中华福运轮信用卡为有宗教情怀的客户送上祈福的美好祝愿,龙卡益贷卡给有消费信贷需求群体提供自动分期还款服务,这些产品都是建设银行精心打造核心权益、优化产品功能、服务广大客户的用心之作。

用心创建行业应用

与行业应用结合,赋予龙卡IC信用

卡更丰富的内涵,建设银行第一时间用心创建一系列龙卡IC信用卡产品,在高速公路ETC、城市公共交通、联名伙伴会员信息管理、社保公积金等领域全面开花,在为客户提供金融服务的同时,也为提高行业管理效能作出了贡献。

2011年底,建设银行推出ETC龙卡信用卡,以IC信用卡为载体,通过与各地公路收费管理机构合作,加载ETC应用,兼具金融功能与高速公路不停车缴费功能,大幅提升了高速公路的通行能力,同时还还能产生节能减排、保护环境、节约土地资源、发展智能交通的经济效益,成为建设绿色智慧高速公路名副其实的生力军。ETC沪通龙卡在上海地区率先开启ETC“刷信用”时代,目前可享上海境内高速公路通行费优惠、加油返利、“e代驾”服务免费送、1元订杂志等多重优惠。

2014年,建设银行积极贯彻落实国家扩大内需政策,率先在业内推出首款跨界圈、综合化、平台性的信用卡产品:龙卡热购信用卡。上海热购卡以“惠”为主题,整合了购物、餐饮、娱乐、旅游、交通等各大领域商圈的优质资源,为客户提供购物中心、知名百货、餐饮酒店等商户的会员礼遇,专属商户的消费立减优惠,以及分期合作商户特优零利率、零手续费的分期优惠。

截至10月底,建设银行已通过龙卡IC信用卡实现了66个行业应用项目,ETC沪通龙卡发卡突破12万张,上海热

购卡发卡15万张。在初步确立市场领先地位的基础上,建设银行还将在社区管理、信息管理、石油石化领域、城际铁路售票等方面,进一步推进信用卡的生活场景应用,服务百姓民生,助力实体经济。

用心优化支付体验

面对互联网金融的大潮,建设银行再次用心构建起集支付、服务、信息数据管理于一体的互联网金融服务体系,为更多的互联网金融创新产品和服务提供广阔空间。

龙卡数字显示信用卡,融合液晶显示等高科技元素,给持卡人带来不一样的可视月卡体验;龙卡手机信用卡,将IC信用卡与智能手机完美融合,实现了对传统信用卡的重大革新;龙卡电子钱包,为“海淘”一族提供快捷安全的跨境网络消费支付工具。2015年,基于互联网云端技术,建设银行又推出了龙卡云闪付,作为提升现代金融服务水平、改善客户服务体验的一次有利尝试,为客户提供更为快速便捷的手机移动秒付服务。

面对科技创新、竞争新格局、居民消费升级等带来的市场机遇与挑战,建设银行将针对信用卡业务展开移动客户端、虚拟卡、便捷支付等方面的创新,以更高效、便捷、先进的支付体验服务广大客户。