

【法制新闻】

老太上车摔倒 公交赔款 600

年近九旬的吕老太搭乘公交车,岂料踩上车门时右脚磕碰车门台阶导致受伤。吕老太向公交运营方巴士电车有限公司索赔医药费、交通费及护理费共计3202.07元。近日,静安区法院判决,由巴士公司赔偿吕老太598元。

去年10月12日,吕老太在本市公交陕西北路站欲乘坐巴士公司21路公交车,上车时腿脚不便的吕老太重心不稳,一个趔趄致右腿磕碰到第一级台阶,吕老太继续跟随人流上车并刷卡,但仅搭乘一站,吕老太就赶紧从中门下车到医院治疗,被确诊右小腿受伤,被缝8针。

当天下午,吕老太家属向交警部门报案,但对该纠纷交警不予受理。吕老太遂向法院提出起诉,称当时公交车进站,因司机催促她上车,导致她受伤,请求法院判令巴士公司赔付各类经济损失3202.07元。

法院认为,当吕老太踏上公交车第一级台阶时,就已处在上车过程中,双方即形成了客运合同关系。巴士公司有义务保障乘客在整个运输过程中的安全。吕老太遭受的人身损害,是她在上车过程中磕碰台阶所致。并非其自身健康原因造成,也非她故意,遂法院剔除吕老太诉求中不合理部分,作出了一审判决。 李鸿光

辞职开店卖“高仿包”获刑

一次偶然,28岁的苏某接触到“高仿名牌包”,决定辞职开网店卖假包。近日,奉贤区检察院对苏某依法提起公诉,因涉案金额达80余万元,法院判处有其徒刑8个月,并处罚金4.5万元。

苏某大学毕业后到一家皮具制品公司工作。由于经常接触皮具,几年下来,苏某在鉴别皮包质量、做工方面积累了一定经验。一天,苏某在逛街时遇到一个小贩,那人悄悄向他兜售高仿名牌包。“尽管是高仿的,但这些毕竟都是名牌包,一定很贵吧。”苏某暗想,谁知一问价钱才知道只要500元一个。“这些高仿包挎在身上足以以假乱真。”于是,苏某立即向小贩表示想进货,对方则表示需要到他们的网站上订购。赚钱心切的苏某被利益冲昏了头脑,在网上一下子订购了200多个仿真的名牌包。为此,他辞去稳定的工作,将卖假包当作了发财致富的“好门路”。为掩人耳目,苏某开了一家皮具店,一楼卖正规箱包,二楼则放着假的名牌包。当顾客来店内挑选箱包时,苏某就会悄悄向他们推销假名牌包,进价500元的假包卖800元,获利丰厚。

天下没有不透风的墙,苏某卖假包的行为被群众举报。公安机关突击检查,将犯罪嫌疑人苏某抓获归案,并查获扣押100多件假冒名牌的箱包皮具。经查,苏某倒卖的假冒箱包皮具涉案金额达80余万元。 康敬武

福临门黄金产地“321新标准”受热捧 ——全民换油活动正式启动

3月21日,中粮集团旗下重要品牌福临门携其明星产品黄金产地玉米油在天津、南京、郑州同期开展了名为“认清新标准,健康自己选”的全民换油活动,此次活动同时走进了三大城市的大型社区,消费者只需携任意品牌、任意规格、任意油种的空油桶,即可直接兑换1.8L中粮福临门黄金产地玉米油一瓶。

本次换油活动可谓是中粮福临门推广“福临门黄金产地321健康用油新标准”理念的一个契

机。中粮福临门始终着眼于广大消费者的健康饮食需求,通过提供安全、营养、健康、美味的食品和生活服务,成为消费者信赖的生活伙伴。例如“福临门黄金产地321”理念提到的:“3”指的是福临门黄金产地玉米油的原料均源自北纬45°、世界3大黄金玉米带之一的东北玉米带的非转基因玉米,安全又营养;“2”指的是作为中粮集团旗下重要品牌,中粮福临门已成为中国奥委会、中国体育代表团



中粮福临门黄金产地玉米油活动现场,消费者们正将旧油桶兑换成新的福临门黄金产地玉米油。

第五届中国户外装备大奖颁奖典礼举行,戈尔户外大奖花落三家



2014年初春伊始,由《户外》杂志主办的第五届中国户外装备大奖评选结果揭晓。此次装备大奖有41家国内外知名户外品牌参选,集合101件中国境内销售的最新的户外装备,最终评出19项装备大奖和3项最佳GORE-TEX®装备大奖。

本届获得“最佳GORE-TEX®装备大奖”的3款产品分别来自服装、鞋子、配件这三大类户外装备。获得服装类大奖的是Lafuma Alpine系列

RONMAN(钢铁侠)男款冲锋衣。获得配件类大奖的是Outdoor Research Lucent Heated Golve 光辉加热手套。鞋类大奖的获奖产品是LOWA RENEGADE GTX®男式中帮鞋九十周年纪念款。

自1996年戈尔纺织品进入中国市场, GORE-TEX®面料便以其卓越的防水、防风、透气功能、严格的品质保证受到户外领域的一致推崇。2010年,戈尔公司与《户外》杂志携手合作成功举办首届“最佳GORE-TEX®装备大奖”的评选,并且取得了非常良好的市场反响。至今戈尔公司与《户外》杂志已经是第五度携手。

在本年度户外装备大奖送测的共计101款国

内最新最优秀的户外装备之中,共计19件产品采用了GORE-TEX®面料,种类涉及冲锋衣、越野跑鞋、徒步鞋以及配件等数个大类。而且在2014年获得年度户外装备大奖的19件装备之中,也同样有5款产品使用了GORE-TEX®面料。在这一系列基础之上,戈尔公司与《户外》杂志将所有参与送测的19件采用GORE-TEX®面料的产品再次集中评定,并最终在服装、鞋子、配件这三大类户外装备类别中推选出了三款产品获得该荣誉。所有的获奖产品都经过了严格的筛选和评测,产品要能体现GORE-TEX®面料所具有的卓越功能性,最重要的是,它们将最终赢得广大装备爱好者的青睐和信任。

彩民偷打彩票万余注 上午领奖下午落网

彩民吴峰痴迷彩票,但却始终未中大奖。一念之差,吴峰竟趁投注店店主不在,偷打了万余注彩票。虽然如愿以偿“中”了大奖,他却也因此触犯法律。近日,吴峰因犯盗窃罪,被法院依法判处有期徒刑一年,缓刑一年,罚金2000元。

吴峰是金山区一家饭店的掌厨,闲暇之余喜欢研究彩票,虽偶尔中过五元十元,但从没中过大奖,这成了他彩票生涯的“遗憾”。去年底,吴峰像往常一样来到附近的投注站买彩票,一进门却不见老板娘的身影,小小的店内只有她十岁的儿子。“我要买彩票,你帮我打五张吧。”吴峰对老板娘的儿子说道。然而十岁的孩子正专注地看着动画片,并没有搭理吴峰。吴峰见老板娘的儿子只顾着看电视,便动了歪脑筋,小心翼翼地走向彩票机,



图 TP

根据多年购买彩票的经验,吴峰操作彩票机投注天天彩选3的福彩彩票。“这种彩票虽然一等奖只有1000元,但只要选3个数字。只要我把彩票百位上的数字包全了,那就稳中奖啦!”吴峰想到这里,不禁心花怒放,一口气将百位数字打了个遍,共投了10500注彩票,价值2万余元。

投注结束后,吴峰马上将彩票揣进兜里。而此时,老板娘王

丽也正好回来。为了不引起老板娘的怀疑,吴峰佯装刚来到店里,提出要买5张双色球彩票,然后镇定地离开。

当天晚上,吴峰准时守在电视机旁,观看开奖实况。不出所料,他中了1万元的大奖。次日一早,按耐不住兴奋之情的吴峰特意起了个早,来到离家很远的的一个投注站领奖。顺利拿到奖金后,怀揣着万元奖金的吴峰赶紧骑车飞奔

回家。岂料,奖金还没捂热,当天下午民警就敲响了吴峰的家门。

原来,投注站老板娘王丽下班前检查账目时发现,当天的销售额多出了2万余元。为此,王丽联系了福彩中心,确认这天下午14时53分到59分的确销售了2万余元的天天选3福彩彩票。明明自己没有销售过,怎么会凭空多出了2万余元的销售额?王丽仔细回想后,将怀疑对象锁定为吴峰,并立即报案。

面对民警的讯问,吴峰坦白了一切,并赔偿了全部损失。

检察官说:本案中,吴峰把“发财致富”的幻想寄托于购买彩票,结果越陷越深,竟财迷心窍偷打彩票,其行为已触犯刑法。在此,检察官提醒广大彩民,购买彩票应摆正心态,不可沉迷其中,更不能为“中奖”而做出违法犯罪的事情,贪小失大,必将受到法律惩处。(文中人物均为化名) 赵德亮

“股票群”是陷阱 多名股民遭损失

股市的涨跌总是牵动着股民的心。诈骗团伙正是瞄准股民的这种心态,利用QQ鼓吹所谓“内幕消息”、“牛股推荐包赚不赔”等极具诱惑力的消息,诱骗股民成为“付费高级会员”,以此牟取非法利益。近期,就有这样一个诈骗团伙被金山区检察院以诈骗罪提起公诉,主要涉案人员被法院依法判处刑罚。

2013年4月,民警接到市民张女士报案,称被所谓的“股票大师”骗了钱。

原来,去年3月,张女士加入了一个股票投资交流QQ群。

该群经常发布免费推荐股票的信息,这引起了张女士极大的兴趣。在和群主交流中,张女士了解到对方来自一家股票咨询公司,是一名“高级股票分析师”。由于群主在交谈中时不时会说出各种专业术语,对股市行情也分析地头头是道,张女士对此人的身份深信不疑。

“只要支付5000元会员费,即可成为我们公司的高级会员,可以享受资深股票分析师的一对一服务,获取高收益的股票信息。”随着交谈的深入,群主向张女士推销起了“公

司业务”。听信了对方的花言巧语,张女士决定付费成为高级会员,便将5000元汇入指定账户。很快,对方便推荐了两支股票,建议张女士买进,不料非但没有大赚一笔,反而损失不少。张女士气愤地想找那名“高级股票分析师”算账,岂料对方早已将张女士拉入黑名单,更把张女士踢出了QQ群。

警方立案侦查后发现,松江、杨浦等多区也发生过类似以股票分析为诱饵的诈骗案。

经过侦查,5月中旬,专案组赶赴郑州,在某办公楼内当

场抓获28名犯罪嫌疑人。

经查,这一诈骗团伙打着“股票咨询公司”的幌子,以“股票分析师”身份实施诈骗,实际上并不具备股票分析的从业资格。而这些“外行人”之所以能屡屡诈骗得手,靠的就是团伙“老板”提供的“话术”培训。通过培训,原本对股市一窍不通的人转眼就成为普通股民眼中的“炒股大师”。

“我们主要在QQ上搜索中年网友,把他们加入群里。虽然我们对股票也不太懂,但是把这些术语背背熟,忽悠下中年人还是可以的。”该团伙主要犯罪嫌疑人之一李明到案后交代。 赵德亮

上海商业发展研究院与松下公司联手

上海商业发展研究院日前与松下电器(中国)有限公司签订战略合作协议,共同解决电商竞争下,提升实体零售店效能问题。目前实体商业零售行业正经受电商大规模冲击、租金、人力、物流等成本急剧上升的挑战,承受着市场日趋饱和、销售增长放缓、利润空间收窄的压力。

上海商业发展研究院与松下电器(中国)有限公司通过产研合作,共同探讨运用网络技术和科技创新,促进传统零售业转型升级的措施。为此,松下电器公司捐赠上海商业发展研究院价值人民币二十余万元的最新店铺管理与分析设备及软件用于研究。

柴油化是汽车减排最便捷可行方式

自特斯拉汽车进入中国之日起,其新能源汽车的特点引发国内消费者及政府广泛关注。作为国际先进清洁柴油发动机技术的领军企业、亚洲最大的清洁型乘用车柴油制造商——华泰汽车所生产的清洁柴油汽车将是当下解决环境污染最有效的途径。

