

“我的客户可以给你”,智变网络平台携手瀛联——

崇明农产品冷链保鲜进社区

上海郊区首家以销售崇明农产品为主业的上海瀛联科技有限公司,最近向上海智变网络科技有限公司抛出“橄榄枝”——以研发裂变技术为核心的上海智变,开发“互联网智能裂变技术系统”已过十年,此番双方携手,很快确立了合作意向。

建农产品门户网站

作为平台的提供方及服务方,上海智变网络科技有限公司董事长孙岳麟提供该公司自主研发、已申请了国家五项发明专利、且已过公示期的“互联网智能裂变技术系统”,为上海瀛联科技有限公司免费建立带有交易功能的门户网站,此外,利用自己的智变网络平台信息资源,依托“社区信息消费服务中心”项目,让崇明农产品进入社区,提供订单服务。

保鲜冰柜设进社区

当孙岳麟提出是否能够保证农产品的质量担忧时,供货方上海瀛联董事长李逸俊表示,将在收取农产品的第一时间内,对农产品进行预冷技术处理,然后把农产品在冷链物流配送状态下送往社区。居民消费者可以自提,或者保存在预先放置于社区的具有保鲜及冷藏功能的大冰柜内。这种保鲜冷藏的大冰柜,已由上海瀛联科技有限公司委托相关企业研制生产。这样一来,长期困扰农产品的“保鲜”及“最后一公里”难题得到了破解。

投资大冰柜,成本上去了,社区居民吃得好,食品安全有保障,就能确保农产品源源不断有订单,一次性投入收回不是问题。上海瀛联董事长李逸俊信心满满地说。

据悉,上海瀛联目前在崇明有上千亩金瓜,上千头白山羊,同时提供新鲜蔬菜以及部分深加工产品。未来,上海瀛联还将涉足净菜业务,计划组织消费者到崇明去实地参观蔬菜生产的过程,让消费者看了放心,吃得安心。至于菜农,最怕蔬菜卖不出去,烂在地里,上海瀛联为他们提供了可靠的销售平台和渠道——上海瀛联对收购来的农产品有一系列保鲜措施:预冷处理、完善的冷链物流配送、到社区进入保鲜冷藏大冰柜,保证24小时蔬菜不会变质,妥善地解决了下午和晚上尤其是在夏季绿叶菜叶片发黄乃至腐烂的问题,是传统的卖菜方式所不能比的。

颠覆传统商业模式

听了李逸俊的介绍,上海智变董事长孙岳麟很振奋,立马表示:我的客户可以给你,上千亩金瓜送到两个小区就解决了。他还介绍,以“互联网智能裂变技术系统”为技术支持的全新O2O2F商务模式,颠覆了传统的产业模式和电子商务模式——智变网络平台可以让个人、企业、商家都拥有属于自己的门户网站,不收进场费,无需保证金。在这里,供应商和消费者可以无缝隙对接,减少了中间环节,让农产品从田头到餐桌成为常态。李逸俊补充说,上海瀛联眼下有两条生产流水线,一旦启动就不能停下来;将来还会拓展到外省市建立生产基地,太需要这种商务模式的支撑了。双方决定,携手高效送达“农产品最后一公里”,为上海乃至全国的农产品保鲜销售提供一个样板。

本报记者 朱全弟

告别麻将和酒桌

跟随名家练书画

嘉定一群企业家定期画斋聚会

|城|风|镇|事|

嘉定新城(马陆镇)有一批企业家,因为一个共同的爱好,经常聚集在一起,跟着书画名家练书法、学绘画。这个爱好,让他们告别了麻将,喝酒也不感兴趣了,一提笔握管就来了精神。他们中最长的已坚持近3年。

墨鹭鸶楼画会的领军人物是沪上著名的书画名家郑孝同,郑孝同老师年逾七旬,父亲郑午昌是中国近代美术史上取得突出成就的一代大家。他本人继承家学,所作山水意境清旷,曾经担任陆俨少书画院常务副院长、上海海上书画研究中心常务副主任。作为沪上知名画家,他热心弘扬传统文化,为普及中国书画艺术倾心授艺。3年前,郑孝同老师开创了墨鹭鸶楼画会与企业家联谊的先河,旗下很快集合起一批从小喜欢书画的当地同好。

来自安徽亳州的赵国辉担当起组织牵头工作,两个星期一次的笔会

搞得有声有色,入会的企业家再忙也要过来。上周,记者闻讯赶来,目睹郑孝同老师亲自作画演示,现场还有华东师范大学艺术学院教授苏春生、王个簃之孙王葵以及沪上资深媒体人兼学者王琪森,展示才艺。记者随后走访几家企业时发现,这些老总的办公室无一例外都摆放了一张练书法和作画的台子。在马陆永新路1071号3楼,上海特捷投资管理有限公司总经理郑仲文说,他以前喜欢麻将,自从喜欢书法以后,麻将桌被冷落。而在嘉定工业区娄塘地区一家批发烟酒的专卖店,下面店里陈列着各种烟酒,楼上却展现出另外一个世界:一张大桌子铺着布,桌上有笔墨、印章,墙上挂着书法与画作,地上摊放着一叠叠毛边纸和宣纸。年轻的店主笑着说,我现在就喜欢这些东西。

书画的普及,加上20多位企业家的参与,墨鹭鸶楼画会为嘉定新城(马陆镇)营造出一股浓郁的书香味。

本报记者 朱全弟



■战士们舞龙虎虎生威

文化拥军 教战士舞龙

崇明文艺演出慰问团进军营

本报讯(特约通讯员 龚媛媛 记者 朱全弟)八一建军节前夕,崇明县以新闻传播、文艺演出、爱国主义教育基地等文化资源为载体,深入开展拥军优属、拥政爱民的文化活动,营造了浓厚的军爱民、民拥军、军民鱼水一家亲的良好氛围,为驻崇部队建设创造了稳定和谐的社会环境。

每逢元旦、春节、八一、国庆,县、镇优秀文艺团队编排的二胡独奏、小品、现代舞等文艺节目,都要深入到部队驻地,进行慰问演出。团结沙海防哨所、青草沙水库边防部队等10多个部队都留下了县文艺演出慰问团的足迹。为活跃部队文化生活,加强对驻崇部队的文艺辅导力度,县文艺团队积极协助各驻崇部队排演文艺节目参与市、县级举办的文艺比赛,先后帮助消防、武警、海军等部队排演形式多样的文艺节目,近年来先后开展文艺辅导工

作30余次。通过文艺演出、文艺辅导的互动,促进了部队与地方的文艺交流,丰富了广大官兵的业余文化生活,提升部队的文艺演出的水平。

今年,为帮助部队舞龙队在端午季舞龙比赛中取得好成绩,

一批县级文艺辅导骨干力量进军营,开展辅导工作,从背景音乐、舞台灯光、演出服装、舞龙技巧等方面,对部队的舞龙队进行全方位辅导。老师教得仔细、士兵们学得认真,其中消防部队的舞龙队在比赛中获得一等奖。



■文化拥军慰问演出

本版摄影 张峰

宝山江杨市场助销奉化水蜜桃

本报讯(特约通讯员 史美龙 记者 朱全弟)素有“中国水蜜桃之乡”称号的浙江奉化水蜜桃,本周起首次进入宝山区江杨农产品市场,这是该市场为解决当地出现的卖桃难,为长三角地区农民开拓新的销售渠道。

据浙江省奉化市农村发展局负责人胡先生介绍,目前溪口镇等地种植水蜜桃4万多亩,时下已经进入收获期。但是,由于单位团购大幅减少,以前的好桃子不愁卖变成了吆喝着卖。面对高温天的来

临,难以储藏的水蜜桃大批成熟,农民望着树上的桃子愁肠百结。

了解这一情况后,江杨农产品市场主动与奉化农业部门联系,腾出摊位专门批发奉化水蜜桃。同时还跟果品部门联系,疏通大卖场零售的渠道,每天可在上海市场消化几十吨。

据了解,奉化水蜜桃采用套袋技术,果色嫩黄带红,糖度普遍达到14度以上,香味醇厚,口感相当好,中央电视台曾经作过“熟透的桃子可用吸管吸取果汁”的报道。

首家婚礼公园

现身罗店镇

本报讯(记者 陈杰)婚宴中心、草坪教堂、湖泊别墅、亭台楼阁……在上海市区北翼,一座占地百亩的欧式风格婚礼公园爱玛宫近日在宝山区罗店镇迎客。这也是沪上首家婚礼主题公园,与高档酒店不同,这种模式瞄准的是年轻人的“私人定制”需求。市场反应如何,有待观察。