

商品从原材料转化为成品,再最终走到消费者手中,往往需经过经销商、分销商、批发商、零售商等种种环节。生产源头到消费末端的距离拉得越长,最终面对消费者的商品价格就越高,这毋庸置疑。处于商品流通两端的人群通常都是获得利益最小的群体。从马铃薯到大白菜,从洋葱到生姜,农产品滞销的故事每年都在上演。农民的利益该如何切实保障?

2011 年 10 月 CPI 指数涨幅 5.5%, 创下近五个月以来最低涨幅。涨了, 但是比以往涨得少了, 似乎这已是能普天同庆的事儿了, 百姓的消费压力可见一斑。消费者很简单, 质优价廉!消费者的诉求如何满足?

■ "包销"模式 原料质量有保障

上海家帝豪电子商务有限公司 自有产品美容宝口服与苦荞系列产 品均选自于生态基地的优质原材料 经精心配制而成。

由于产品对于原材料的要求较高、产品的市场需求亦日益加大,上海家帝豪电子商务公司分别在云贵高原及承包下当地最优质的刺梨基地及苦荞麦基地,获得"第一手"的原料来源。区别于传统的购买方式,这种类似"包销"式的原料购买方式,使企业在产品生产过程中无需为购买原料而煞费心思,从而更具有主动性,更能专注于产品的研发与质量的保障;同时,当地种植业农民也因这种模式,无需承担滞销的风险,从而更乐意以较低价格提供高品质的原材料。

这种互惠共赢的运行模式,亦 是上海家帝豪电子商务有限公司不 断探索并有效执行的服务目标。

责任编辑:金

视觉设计:叶

■ 生态基地到网络销售平台 零距 离

获得优质原材料之后,以独特配 方辅以先进科技精制而成的产品,将 直接走向网络销售平台面对消费者, 省去所有中间环节,省去大量营销费 用。从原料到产品再到消费者,一切 就这么简单。

传统商品流通过程中的经销商、分销商、批发商、零售商等中间环节被剔除,产品与消费者零距离接触,消费者最终购买产品的价格不再经过层层加价,消费者将以最合理、最优惠的价格购买到商品。这也是上海家帝豪电子商务有限公司一贯秉持,缩短商品流通距离,以"质优价廉"为消费者谋取更多的利益,同时依托"消费养老"计划的实施为生产型企业整合庞大的消费人群、从而互惠互利。

■ 利润保障 "消费养老"事业可持 续发展

上海家帝豪电子商务有限公司依托旗下"我爱我买"(www.525m.com)及正在架构的线下联盟商户、特约商户,积极探索并实施"消费养老"计划,在不增加消费者任何负担的前提下,在日常消费中积少成多、聚沙成塔地为消费者累积其一笔可观的"补充养老金",与现行养老保障体制共同为消费者的晚年生活提供"双重保障"

"消费养老"计划的核心是打破 以往消费者与生产企业之间"此消彼 长"的利益对立关系,是双方和谐共 赢。以原材料"包销"的模式,企业以 低价格获得原料,又省去了中间各类 环节,消费者也已整合成庞大群体。 这样,消费者获得实惠的诉求得到了 满足,企业的利润也得到保障,当然 也更愿意让出更多的利润以保障"消 费养老"事业的可持续发展。

宋微

益人生化技术开发南通有限公司项目 在海门举行签约仪式

2011年11月28日,由上海家帝豪电子商务有限公司与南通瑞泰制药机械科技发展有限公司共同出资创办的益人生化技术开发南通有限公司在江苏海门举行签约仪式。上海家帝豪电子商务有限公司董事长曹建华与南通瑞泰制药机械科技发展有限公司董事长郁永平出席了签约仪式。海门市副市长郭晓敏出席仪式并讲话。

益人生化技术开发南通有限公司项目总

投资 2 亿元人民币,占地 5 万多平方米,按照世界一流标准建造。项目首期建成后,将形成年产 6.5 亿支口服液的生产能力,实现年销售额 15 亿元,并计划用 3-5 年时间形成 500 万会员的销售市场,实现年销售额 50 亿元。将实现年利税 6.11 亿元,最终达到年利税 20.36 亿元

海门市委市政府及海门开发区对此项目 给予了大力支持。 **天晓**



健康秘籍

桌上少堆纸 皮肤更健康

白领女性每天早上走进办公室,擦擦桌子,洗洗杯子是惯例,但是却很少有人注意到在一旁的报纸或纸张,而这些纸张特别招惹灰尘,是办公室中隐藏的呼吸道疾病和过敏性疾病"杀手"!

从制作工艺上来看,报纸、打印纸等具有很强的吸附力,把它们叠在一起后,更容易吸附空气中的灰尘,但人们又疏于清理。

时间一长,灰尘越积越多,人们在一旁工作,难免会吸入大量尘埃和细菌。在显微镜下

看,长时间不清洁的书报上藏着无数尘螨和霉菌,是导致皮肤过敏的原因之一。

因此不要在桌上堆放报纸或文件,尤其 是电脑旁。如果要放,也应定期用干净的湿抹 布擦一擦。少在桌上放毛绒玩具,尤其是化纤 材质的,以减少静电。每天应开窗通风,或在 桌上放一盆仙人掌,以吸附灰尘。键盘凹凸不 平,非常容易积累灰尘,更成为皮肤病、感冒 病菌隐藏的地方,因此要定期清洁,使用后要 洗手。

全国高成长企业峰会来袭 **搜狗扩张脚步加速**

2011年12月13日,以"领驭商海、智搜商机"为主题的搜狗高成长企业营销峰会将在上海拉开帷幕。届时,权威专家与中小企业主同聚一堂,共话搜索推广商机。

搜狗相关人士透露,本次峰会将吸引众多企业营销负责人、行业专家以及关注互联网发展的社会人士同台论道,深度解读互联网发展趋势,开拓搜索引擎营销新思路。同时,通过分享搜索引擎营销理念和实战经验,为中小企业网络营销提供战略支持。业内专家指出:"搜狗作为搜狐旗下独立运营的公司,拆分一年后市场和产品都获得了长足发展,此时举行如此大规模的巡展体现了搜狗的全国布局战略,更是搜狗实现战略转型的标志性举措。"据搜狐第三季度财报显示,搜狗首次实现营利,成为继百度之后第2家盈利的中国搜索引擎公司。2011年9月30日起,搜狗搜索中文搜索流量超越谷歌中国,成为本土第二大搜索引擎。

面对飞速发展,搜狗首席执行官王小川表示:"我们的强劲增长得益于市场对'输入法-浏览器-搜索'三级火箭模式的认可。而且,优于百度的网页搜索品质也使得搜狗流量在近几年中迅速上升。"据悉,搜狗拥有齐全的产品线,其中搜狗输入法的市场占有率高达83%,用户超过3亿,稳居行业首位;搜狗浏览器的无缝双核技术,用户已接近一

亿。二者与搜狗搜索紧密结合,为搜狗搜索 带来数亿的广泛用户群体,实现搜狗商业市 场价值的全面提升。营销专家表示:"对于企 业来说,用搜狗搜索做推广意味着选择更高 的投资回报率。作为唯一能够搜索到淘宝站 内商品信息的搜索引擎, 搜狗多个登录入 口、高性价比等推广优势可以让企业全方位 地传递自身优势,成为中小企业精准直达潜 在客户的最佳推广利器。"盛誉的背后,是搜 狗产品的不断转变与创新。据悉,搜狗员工 中有75%都是技术人员,在中国互联网公司 当中最高,200 余项的专利数量在国内互联 网公司中位居三甲。在本次峰会上,搜狗搜 索将推出全新"旭日"推广系统。旭日系统立 足于企业客户需求,将帮助客户高效、便捷 的管理推广账户,利用功能强大的账户工具 及全面详尽的系统数据,实现搜索系统的智 能化提升,从而显著提高账户管理效率和推 广效果。同时,旭日系统引入公平的密封竞 价和质量度考量机制,最大限度地保护企业 自有的竞价信息和推广策略的机密性,并帮 助企业用户获得更多展现机会。

"这次高峰论坛不仅为各界人士搭建了一个探讨搜索营销的开放平台,也势必给中小企业提升运营效率和营销效果带来新的市场机遇。"搜狗首席执行官王小川表述了自己对此次峰会的愿景。

断其粮道,饿死肿瘤

研究证实,肿瘤血管是肿瘤发生发展的基础。肿瘤的营养供应系统——肿瘤的血管,是它赖以生存的生命线。这一研究愈来愈热,已成为抗癌研究的新方向。抗肿瘤血管疗法针对肿瘤的血管起作用,通过破坏肿瘤血管的生成,"切断"肿瘤的营养通道,达到扼制肿瘤甚至是缩小肿瘤的目的。如果说手术、放疗、化疗是正面强攻,抗肿瘤血管则是侧面打击。两者结合的新战略,最终将癌细胞围堵得

水泄不通,达到最佳治疗效果。这一联合疗法 应该贯穿手术、放化疗、康复期全程,对于无 法手术、放化疗的晚期危重病人,这一疗法提 供了一种新思路。肿瘤血管靶向治疗专著《肿 瘤血管靶向治疗》(人民卫生出版社 ISBN 978-7-117-09213-5)一书中,详细介绍了,肿 瘤血管靶向治疗的治疗特点、适用人群及应用 情况。另,哈尔滨医大药业有限公司向广大肿 瘤患者赠送抗肿瘤血管疗法科普书籍,并邀请 专业人士对患者进行康复指导,电话,021-34612346,地址:东安路 203 号(近斜土路)。



性体活动型制,标定性验明体打印机型导及具体保息,但能打印机以定在与指定提供和共打印体技术各面信息,逐步考定到例此,v

nien 信能全国统一热线电话 seresses Ana ana