

# 质量与价格俱佳, 何乐而不为

## ——宝马尊选二手车车主谈淘“宝”经历



车主: 陶磊  
年龄: 29岁  
车型: BMW 525Li(黑色)  
购入方式: BMW尊选二手车

29岁的宝马车主陶磊从事贸易工作, 今年在上海宝诚中环宝马尊选二手车购买了一辆尊选二手车BMW 525Li。“接待我的销售顾问简单地给我介绍了这台车的情况: 3年车龄, 但只行驶了3.5万公里, 原车主保养得很好, 零事故、零

碰撞, 价格比全新的5系低了近一半。”陶磊说, “当时车子的质量和价格都对我很有吸引力, 这么划算的宝马, 何乐而不为呢? 于是我毫不犹豫地买了下来。”

在陶磊的眼里, 开宝马车就代表着一种卓越的生活方式, 宝马的

操控性好是举世皆知的, 而且宝马是高端豪华品牌中比较注重个性的品牌, 对于任何一个年轻人来说, 无论是品牌价值还是动力配置等, 宝马都完全符合富有活力充满激情的年轻人所想。

但同价位可以选择的新车很多, 陶磊为什么要买一台二手宝马呢?

原来, 陶磊自幼便是地地道道的宝马迷; 这辆525Li已经是陶磊的第三辆宝马了。之前家里买过一辆7系, 他在2008年时还曾买过一辆523Li。“买新车要等, 买二手车又快又划算。而选购宝马尊选二手车, 相当于是以优惠的价格得到更高级别的宝马车, 可以说是更快圆了自己的又一个宝马梦。”

据陶磊介绍, 他对宝马二手车情有独钟的原因是因为宝马尊选二手车和宝马新车一样的优秀。宝马的每一个细节都以质量为基准。并非所有宝马二手车都能成为尊选二手车, 必须通过专业人员谨慎的选拔程序、严格的测试过程: 车龄不超过5年, 行驶里程不超过12万公里; 通过BMW的100项专业技术检测; 全部使用宝马原厂配件维修; 所有车辆的详细信息, 如车龄、行驶里程、维修等都有完整的历史记录。

“我打算以后每2-3年左右都换辆宝马开开, 选择范围当然是BMW尊选二手车, 另外, 我也乐意把自己买尊选二手车的事情跟身边朋友分享, 朋友都称赞我开的宝

马最划算, 并都向我讨教经验。”陶磊笑称, 他已经被朋友公认为“财商”出众。

“BMW尊选二手车的服务也是业内领先的,” 陶磊表示, “这里的二手车销售团队非常专业, 售后服务周到、耐心细致, 因此我在这里购买二手车感觉很放心。”只要通过了BMW尊选二手车的品质认定, 就意味着这辆车具备了与宝马新车同样的品质保证。而且BMW尊选二手车还享有宝马多项高品质和专业化的服务承诺, 包括12个月或2万公里保修, 以及在保修期内的BMW道路救援服务。“虽然是购买的二手车, 但是享受到的售后服务待遇和我购买宝马新车时接受的待遇是完全一样的。”

## 宝马强势拓展中国豪华二手车市场

在全球范围内, BMW品牌始终引领豪华二手车的发展理念。2003年, BMW率先在全球推出BMW尊选二手车品牌, 成为第一个推出厂商认证二手车业务的豪华汽车品牌。2006年BMW将尊选二手车品牌带入中国, 将领先的行业标准引入到中国豪华二手车市场。秉承着与全球统一的车辆认证标准和整备流程, 每一辆BMW尊选二手车都拥有与BMW新车一样的尊贵品质以及出色的性能价格比。

中国已经成为新车销售全球最大的市场, 中国二手车市场未来也将迎来快速增长。2010年二手车市场交易量约为260万辆。未来5年, 中国二手车市场的年平均增幅将高达28%。为了更好地满足市场发展的需求, 并帮助更多宝马爱好者更早地实现梦想, BMW将创新的理念引入到豪华二手车市场的发展中, 今年4月, BMW在中国授权的首家二手车中心在深圳宝昌盛

大开业, 这也是中国豪华二手车市场的第一家二手车中心。截至2010年, BMW尊选二手车销售累计近万台, 在中国豪华二手车市场占有领先的地位。与此同时, 全国尊选二手车经销商数量也已经超过60家。

未来宝马还将继续在更多的城市开展二手车中心。与此同时, 宝马在全国推出了优质回购项目, 该项目承诺向转让车辆的用户提供具有竞争力的价格, 专业的服务, 诚信透明的交易流程以及便捷的车辆过户服务。宝马二手车中心在硬件方面按照宝马集团的高标准进行建设, 店内配备了最专业和最先进的设备; 在软件方面, 中心对所有员工进行了系统性的培训和认证, 每一个员工都富有经验、专业知识和工作热情。宝马尊选二手车业务, 向客户提供包括BMW二手车评估、置换和收购, 以及尊选二手车销售、金融服务以及售后服务在内的高质量全面的服务。





# 2011钜惠到底

## 岁末钜惠

迎新活动火热进行中

力帆320  
**29800**元起

力帆620  
**48800**元起

力帆520  
**42800**元起

力帆520i  
**36500**元起

岁末钜献大酬宾, 超值回馈喜迎新年。即日起至2011年12月31日, 力帆汽车推出岁末钜惠迎新活动, 力帆320、520、520i、620惠民补贴3000元持续进行, 部分车型最高优惠可达9000元。抓住最后机会, 实现购车梦想。详情请咨询当地经销商! 力帆汽车诚招空白区域经销商 联系人: 王女士 联系电话: 02461863097



重庆力帆汽车销售有限公司 地址: 重庆市江北区洋河北路2号 http://auto.lifan.com 24小时服务先锋咨询热线 400-0601-777

上海奥狮 沪南公路4777号(上海车市) 销售热线: 4006881546 021-68148307/86148078/68148231

奥狮康桥店 021-69062297 金山直营店 021-67222673 闵行直营店 021-34684688

嘉定直营店 021-69978929 奉贤直营店 021-57562885 松江九亭店 021-57638366

南汇中意店 021-66052644 闸北雅卡店 021-53930790 松江优本店 021-37827696

宝山凤越店 021-66861969 青浦浩歌店 021-69213999 泗泾全亿店 021-57737201

嘉定和敬店 021-61805778 奉贤美佳店 021-57526767 青浦泰平店 021-39290588

川沙双强店 13621804637

上海华安汽车销售有限公司

地址一: 闵行区中春路6111号(黎安路和顾戴路之间) 地址二: 普陀区真北路3482号021-66393199 66366999

电话: 021-54886528 54882396 54882376 地址三: 浦东新区成山路1015号021-68367370 68367371

地址二: 上海市闵行区华翔路1185号(建虹路口) 地址四: 闵行区春申路2329号021-34311166 34311100

电话: 021-52698511 52698522 52698533 地址四: 浦东新区沪南公路4777号021-68041630 68041636



连续8年全国销量领先



www.gwm.com.cn



给全家一次超越 Let's super!

## 家用还是大的好

2012款哈弗M2 五大升级上市 6.79万

家用SUV, 给全家一次超越。

大空间、低油耗、强动力。2012款哈弗M2, 大气新中网、205大轮胎、四轮盘刹、炫酷套色运动座椅、集控式动感方向盘等配置实力升级, 更动感、更安全、更舒适、更具空间创造力, 持续彰显个性与气质, 创领6万余元家用SUV新时代。

## 购2011款车型送3000元节能补贴

大气新中网

205大尺寸轮胎

四轮盘刹

炫酷套色运动座椅

集控式动感方向盘

**经销商**

上海华安汽车销售有限公司

地址一: 闵行区中春路6111号(黎安路和顾戴路之间) 地址二: 普陀区真北路3482号021-66393199 66366999

电话: 021-54886528 54882396 54882376 地址三: 浦东新区成山路1015号021-68367370 68367371

地址二: 上海市闵行区华翔路1185号(建虹路口) 地址四: 闵行区春申路2329号021-34311166 34311100

电话: 021-52698511 52698522 52698533 地址四: 浦东新区沪南公路4777号021-68041630 68041636