



“地中海建筑的特色很明显，材料选用天然的石材、木头，建筑里面的特色就是游泳池、花园，很大的窗和阳台，有很好的景色。建筑风格无一定之规，但是重视内在精神的东西，让居住者的生活跟大自然关联，这就是地中海的生活方式。”

——意大利5+1AA设计事务所设计师弗朗西斯科

地中海风格风行

起源于地中海的建筑风格，在世界范围内都拥有大批受众：淳朴的颜色，自然系的建筑材料，崇尚手工打造；拥有众多回廊、穿堂、过道的设计，更接近自然；因地制宜，在不同的土壤上都能散发出令人目眩神迷的风情。

中国的地中海建筑同样也不在

少数。2003年鼎邦俪池项目在上海推出，凭借着鲜明独特的地中海异域风情名噪一时，风行上海乃至全国的低密度产品市场。随着地中海产品的不断优化升级，龙湖、万科、景瑞等企业逐渐形成滟澜山、兰乔圣菲、荣御蓝湾等地中海风格产品系列，并得到了业主与消费者的双重认可。

不久前正式发布地中海产品线

景瑞荣御蓝湾 正式发布 地中海风格征服长三角三线城市

地产评论员 吴芸

荣御蓝湾的景瑞地产，对于这一建筑风格极具发言权。对于景瑞地产而言，地中海不仅仅是设计理念，更是一种生活方式，不仅仅由建筑来演绎，更多地体现在人、自然、庭院、建筑与生活的融合中。

荣御蓝湾系列深得人心

2006年，景瑞在浙江舟山打造了景瑞第一个地中海风格的楼盘——豪布斯卡，它以法国南部普罗旺斯蔚蓝海岸的古城群落为蓝本，营造海天一色的建筑风格。明快的建筑风格加上异域小镇的布局瞬间点燃了舟山市场，取得异常火爆的销售成绩，为当地居民开启了全

新的生活方式。

秉持着立足上海，深耕三线的发展战略，景瑞地产将地中海风格带到长江三角各个城市，浙江湖州的西西那提，江苏泰州的荣御蓝湾，江苏太仓的荣御蓝湾、翡翠湾……地中海风格所倡导的悠闲舒适的生活氛围，正是三线城市客户所渴望的生活方式，它颇具视觉冲击力的建筑形式，强调建筑与景观的融合，恰恰能满足三线城市主流客户的居住需求。

在布局三线的过程中，景瑞的地中海产品不断实现升级，考究建筑细节，注重生活品质，用最为自然的生态景观，让地中海生活方式深入人心。

景瑞籍地中海内在精神

沿袭深厚的文化底蕴，在对地中海风格建筑的探索开发中，在对客户需求的深度挖掘之中，景瑞不仅形成了以地中海风格为主要形态的“荣御蓝湾”产品系列，更传达了地中海风格的内在精神。

景瑞地产的荣御蓝湾系列在地中海风格之下，强调朗阔空间、气韵通透，从人体工程学的角度合理规划空间动线、设置收纳体系，将居住功能与空间感受完美结合。根据“舒适之道”的产品理念，景瑞聚焦“户型”、“景观”、“社区氛围”三大发力点不断优化产品，凝炼出出色的景瑞籍地中海风格作品。

金地艺华年 单日销售率 近80%

上周末，浦东航头板块的金地艺华年创造2012年上海楼市新个案，单日总体销售率近80%。

据了解，金地艺华年主推90平方米精装公寓，开盘当天售楼现场座无虚席。项目负责人介绍，开盘一天的销售数据完成了推盘总量的近八成，金地艺华年“90公馆”户型受到众多置业者追捧。

笔者实地踩盘发现，“90公馆”户型方正大气，南北通透，两间次卧和一间主卧的使用空间都足够宽敞。此外，每间卧室都拥有大面积飘窗设计，增加了室内空间的采光性，更为置业者提供了足够生活空间。大面积的窗台无论是用作装饰，还是功能区间都具有很强的使用性。

金地艺华年与市面常见的90平方米两房不同，项目8层精装电梯公寓设计，有效放大了得房率，使得90平方米户型做成“三房”，同时三个房间的空间又足够宽敞。不少婚房置业者坦言，这样能省去未来因家庭人口增加带来的“二次置业”。(蔡骏)

景源名墅开盘当天成交51套

9月23日，未卖先热的景源名墅公寓房源终于迎来盛大开盘，当天便成交51套，“千字头”房价和精致的产品深受买家追捧。开盘日到达现场看房的客户高达400余组，火爆气氛呈现“金九”楼市盛况。

景源名墅此次推出的公寓房源品质不俗，买家满意度高，现场看房客户的赞扬之声此起彼伏。成功购买3号房源的张先生说：“选择景源名墅的公寓，是觉得性价比高、品质高、房型好，开发商能将111平方米的房子做成三室两厅不容易，整个房型架构很喜欢。”

早在开盘之前，景源名墅便以“千字头”房价深受沪上买家关注。



景源名墅此次推出的主力户型为110平方米左右的三室两厅户型，另有多款户型可供挑选，每款房型都融进开发者对于阳光、自然、宜居等方面的多元思考，细节方面的

处理也体现对产品的极致追求。

许多买家还格外看重景源名墅的居住环境。奉贤宏翔小学教师杨先生表示：“因为环境安静，房子品质可以，适合居住、上班近、购物也方便，所以就买下了。”据了解，景源名墅周边环境安静，交通、购物也十分便利。

业内人士分析，景源名墅公寓如此受到市场欢迎，在于其在价格、交通、品质、环境等方面体现出的高性价比，深度契合了调控后主力购房人群的需求。

(欧阳禹平)

上海买房呼叫中心：400-635-8880转666

—— 欢迎加入 ——
新民地铁房产置业俱乐部

周末看房楼盘

昆山千灯——裕花园

(一成首付、不限购、可贷款9折利率优惠,准地铁房)

建滔香港上市公司打造，紧邻镇政府及中央公园，6900元/平米起(10号109室)，高层公寓90-130平米，70年独立产权，1万抵2万、2万抵4万等优惠，小区班车接驳11号线花桥站。

看房热线：021-51088086

嘉兴海盐——恒大御景

(约5100平米生态大湖，近70000平米欧式皇家园林)

恒大地产在海盐精装力作，88-138平米精装修双水岸豪宅6188元/平米起(折后)，装修标准1500元/平米，预约特享开盘8.5折。来访即有精美礼品赠送，并可参与现场抽奖！最高为价值2888元品牌空调一台。

看房热线：021-51088016

昆山千灯——浦园昆山

(率先走出千灯，“沪主”占80%)

浦园，多层住宅现房总价45万元起(39号602室)，85-155平米退台式洋房56.68万元起(84号404室)。距上海市中心约50分钟车程，距苏沪高速千灯出口仅2000米，有社区巴士对接上海。

看房热线：021-52733663

国信世纪海景热销“黄金定律”解析

8月豪宅市场，最火爆的莫过于陆家嘴一线滨江豪宅国信世纪海景。其当月共签约23套房源，总签约金额2.73亿元，勇夺上海豪宅销冠。自6月30日开盘至今，世纪海景累计已售出房源近60套，总销金额逾9亿元。

国信世纪海景持续热销有何秘诀？业内专家特别解读了背后的“黄金定律”。

首先，自然资源稀缺。陆家嘴滨江板块，发展配套最为成熟，又拥有一线江景资源，浦西外滩美景一览无遗，而在各滨江板块中成交量最大，其供销比仅为0.6:1，是上海唯一一个供小于求的滨江区。

今年，陆家嘴滨江板块的一线江景

豪宅仅有汤臣一品、中粮海景一号、财富海景、新鸿基滨江凯旋门与国信世纪海景五家在售。每有新盘推出，都能在短时间内掀起一股销售热潮，供不应求。

其次，价格优势明显。国信世纪海景于6月29日开盘入市，根据网上房地产交易中心的数据显示，其成交均价在6万元左右。与同处一线滨江的豪宅相比，如中粮海景壹号等，国信世纪海景的价格，只有它们的一半。

据了解，国信世纪海景所在的E-18地块，因众多品牌开发商争相入驻，其楼板价已超到了3万元以上的高价。6万元的价格，不仅相当于同水准竞争对手价格的一半，甚至相当于未来

九龙仓等楼盘的成本价。

最后，投资前景看好。“十二五”期间陆家嘴将进行区域扩展。核心区域资源地不断向外延伸，对于区域内的商业地产及沿线住宅都有着巨大利好。同时，此举对于区域高端人才导入起到重要作用，对于区域内的住宅与商业地产有着深远的影响。

据最新消息，国信地产在取得一定成绩的同时，再接再厉，乘势推出其最新235平米精装户型，并邀请香港顶尖设计师梁志天与台湾知名装饰大师简名敏“双剑合璧”，打造绝美居家空间，为每一位客户带来不一样的居住体验。

(王敏)

给家人一栋别墅，并不难！

199万，抄底银河湾二期极品别墅

详询：400-635-8880转998

360万元 别墅“黑马”

当前，申亚花满庭推出低总价别墅，仅需360万/套。据了解，别墅产品空间性价比极高，实际使用空间可达到450平方米。

上海买房呼叫中心
400-635-8880转999