

天上掉下个林妹妹

我的越剧人生

王文娟



敌机的轰鸣声,乐队开始坐不住了,嘴里嘀咕着什么,再看看边上的老夫人和红娘,也是一脸紧张,我也有些慌,可是台下的战士依然聚精会神地看戏,我跟大家交换了一下眼神,横下一条心:再害怕也不能当逃兵,大不

了被炸死,牺牲也是光荣的。大家坚持把戏演完,上级命令我们迅速转移。我们撤离后没多久,那里就遭到了敌机的轰炸。

1953年7月27日,《朝鲜停战协定》在板门店签订,历时三年之久的朝鲜战争终于结束。《停战协定》签署当晚,司令员彭德怀出席了志愿军代表团的庆祝晚会,还高兴地观看了我们演出的《西厢记》,大家都陶醉在一片欢乐的气氛中,久经沙场的彭老总似乎也醉了,工作人员给他端来橘子汁,彭老总挥手说:“端到后台去,演员比我辛苦。”演出结束,余兴未尽的彭老总又到后台慰勉我们说:“你们这些小鬼不容易呀,从舒适安逸的环境中来到战火纷飞的战场上,从老百姓一下子变成志愿军文艺工作者,不容易呀!”

在朝鲜为期八个月的演出中,我们在东海岸、西海岸以及开城地区总共慰问演出二百一十六场,共计观众十三万余人。回到志愿军司令部,我和玉兰大姐都荣立二等功,并获得朝鲜三级国旗勋章。

1953年底,我们回国后先到沈阳,后回北京。回北京没几天,听说周恩来总理有指示,打算调我们回上海,加入新成立的华东戏曲研究院越剧实验剧团。经过这一年多在总政的生活,尤其是在朝鲜战场上的八个月,我们对部队有了感情,大家都不愿意回去,还去找了贺龙老总,请他向总理说情。最后周总理亲自找我们谈话,周总理开玩笑说,“把你们留在这里,我的压力也很大啊。”他说,自从我们参军后,上海很多观众写信来“质问”,为什么把徐玉兰王文娟关在部队里,我们要看她们演戏。总理表示,你们回上海后还是能常常回部队演出,在哪里都是为人民演戏。最后,总理意味深长地说:“南方的戏还是要开到南方去。”这句话让我们想了很久,为了艺术的长远发展,总理的决定是对的。

1954年1月我们又回到了上海,成立华东戏曲研究院越剧实验剧团二团,后来改建为上海越剧院二团。

29.你愿意配合吗

毒品缴获了,这仅迈出了万里长征的第一步。在这起战役中,令我们最为头疼的是,此批毒品在临江市的头号人物老鸭的铁嘴却紧紧闭着,死活打不开。

整整审了他三天三夜,他都不开口。其实,我们审讯嫌疑犯时,不怕他不说话,也不怕他说谎话,最怕的就是他不说话。为了撬开他的铁嘴,局长亲自出马并抽调了最有经验的老预审员参与审讯,不厌其烦地对老鸭进行政策攻心。在铁证如山的人证物证面前,聪明的老鸭为了活命,终于吐出了实情:“货是非律宾老板汤龙,外号飞龙的货。”

“你和他怎么认识的?”刘声涛问道。“多年前,我在边境做贸易时和他有过一些生意上的来往,每次合作得都很愉快。他这个人有头脑,也很守信用,从不拖欠我的款。后来他到了金三角后,在那边找了个很有来头的女人做了老婆,也因此发了迹。发迹后,他又去了菲律宾。这中间,我再没有跟他有过任何生意的往来,但他会时常和我保持电话联系。”

“说说你们之间此次的合作情况?”“年初,他从境外回来找到我,说在金三角有一批货要运到菲律宾。本想从金三角直接运过去,但考虑到走这条道要经过瓦帮、第三特区、缅甸政府控制地、中缅泰控制地等重重关口,山高路遥,这么一大批货物要人背马驮、翻山越岭,风险太大了,所以决定走中国通道。他问我是否愿意配合他?只要我配合他完成了从边境口岸接一批货运送到名都市,便给我一千万。一千万,对我来说,是个很有诱惑力的数字。这几年不知咋搞的,我做什么赔什么。我当时想,莫非飞龙这笔买卖,能让我时来运转?我知道干这种事是提着脑袋的,可在他给我开的这个价的诱惑下,我答应了他。他对我说:货入境之前我会提前通知你,你找两个可靠的人探好路后再往里运。”

“他让你将货拉到名都市后交给谁?”“我曾问过他,他说,你只管将货运送到名都完成任务了,别的你不用管。”刘声涛对我说道:“看来和我们获取的情报基本吻合。”

老鸭用一双带有疑问的眼睛看着我们问道:“你们早知道我们的行动?”我对他说道:“不是有一句:若要人不知,除非己莫为的话吗?”他的脸色变得更难看了。

“我有罪,我认罪。我上有老,下有小,我不能死,我想活着。”老鸭痛哭流涕地说道。“如果你配合我们引出你的幕后老板飞龙及名都市接货人,你愿意配合吗?”“我愿意配合,只要你们能保住我的命。”他声泪俱下地说道。

正在这时,老鸭的手机响了,是飞龙来的电话。刘声涛对老鸭说:“说话时,和平时一样放松,不能引起他半点怀疑。”接通手机。对方问道:“最近流行感冒,你没事嘛?”(暗语:货是否有条件送名都?)刘声涛向老鸭使眼神,示意他说:好了。谁知老鸭竟然对飞龙说:“我也感染了……”听到此时,我脑子“嗡”的一声,刘声涛也睁大了惊恐的眼睛盯着他。老鸭反悔了。明摆着,他已向飞龙暗示毒品出事了。

刘声涛使劲地向老鸭使眼神,让他扭转局面,或许刘声涛的眼神令他想到了自己的处境,十分聪明的他接着说道:“不过没有太大问题,病已经好转,很快就出院了。”(暗语:已经没有问题,有条件将毒品送去名都。)飞龙听了老鸭的话后挂断了电话。刘声涛气得脸色发青地看着老鸭,可话已出口,驷马难追,已无法挽回。这下可麻烦了,老鸭的话有可能已经引起了飞龙的怀疑。我和刘声涛一时间忐忑不安,并陷入了迷茫。

刘声涛几次开口想狠狠地训老鸭一顿,可生米已做成熟饭,训他又有什么用,已经来不及。怎么办?怎么办?怎么办?一个接一个问号在我的脑海里闪现,怎样才能扭转眼前被动的局面?思前想后都没有什么好招。等待是唯一的出路,只有等待飞龙再次来电。

我和刘声涛坐卧不安,不停地在审讯室里徘徊着……

正当我们一筹莫展之时,一阵清脆的“丁零”声从老鸭的手机里发出,我和刘声涛紧张地盯着手机,接着将目光扫向老鸭,生怕他哪一句话再说不不好,再次引来飞龙的怀疑,那么这起案件的延伸就彻底完了。

罂粟:疯狂的华尔兹

张娅



百姓国庆巨献
即将盛大开幕



上海市著名商标
上海市名牌服务

百姓装潢设计咨询展

家居艺术 环保

时间: 2012年10月3日-6日(9:00-17:00)

地点: 上海展览中心友谊会堂 延安中路1000号
南京西路1333号

交通: 地铁2号线、01、20、24、40、48、49、57、71、127、206、838、925、936等。



四重大礼

- 500万大奖等您来**
凡展会期间现场签到的观众,即送福利彩票壹张。
- 现场签下定金的业主皆可参加大抽奖,100%获奖**
一等奖1名:方太燃气灶一台,价值3600元;
三等奖2名:方太脱排油烟机,价值1800元;
三等奖5名:爱惠浦净水机,价值1000元;
四等奖20名:工具箱/电热水壶/LOKO保鲜盒/保鲜碗,价格100元;
纪念奖200名,展会纪念品,价值50元。
- 汇集高中低档,享受装潢优惠**
凡现场签约客户单户施工合同结算达一定金额,可享受“来自百姓装潢送半个厨房”的优惠酬宾大放送。
- 知名品牌建材强强联合,劲爆让利5折起**
凡在活动期间签约客户(限前100户),整套装潢主材使用百姓公司提供的材料,凭优惠券,即可享受丹麦原装进口“福乐阁”环保涂料产品买一增一活动(详见细则)。

三大特色

- 3大风格实景体验区**
21套实景样板房 全面贴近业主需求
现场按1:1搭建的“中式东方风格”、“欧式新装饰主义风格”、“现代轻松时尚活力风格”等三大风格21套实景装饰样板房,是从上海百姓公司上万张市民问卷调查中遴选出来的最有代表性的家装“样板房”,展会现场将通过声、像、光等高科技手段演绎,让广大装修业主零距离感受“艺术环保家居”的舒适、健康与美感。
- 5专项节能环保材料**
全面提升装修品质
环保材料满足实用需求。百姓装潢所有引进的材料供应商,都经过层层筛选“百里挑一”,绝不会给家居后留下“隐形杀手”。可根据客户的居住环境与个性情趣,“量身定制”具有艺术性、装饰性、安全性、环保性、实用性的耐用家居环境,更多环保产品详情请至展会现场。
- 艺术装饰迎合软装需求全面提升家装设计内涵**
42幅国画艺术与100余套百姓装潢经典作品鉴赏。艺术装饰是家居装饰的精髓,也是增加装饰附加值的载体。近年来,上海家装市场出现了“软装热”,用艺术作品为后期装饰添上“点睛之笔”已吸引了越来越多装修业主的目光。参观者可与海派名家现场互动,并获得海派名家有关如何提升家装设计文化内涵的悉心指导。更令人心动的是,凡是现场相中的画品及藏品,或有意直接用于居室布置者,还可当场向海派名家论价谈价、捧得真品,既可满足家庭软装的需求,又可兼具保值与增值的“双重效应”。

