

毛泽东曾喊过他“小祖宗”

1940年出生于扬州的庄则栋,名义上的外祖父是鼎鼎大名的上海巨富犹太人哈同。哈同没有儿女,把养女嫁给了庄惕深。后来庄惕深瞒着发妻在扬州金屋藏娇,生下了庄则栋。庄则栋小时候身体不好,父亲就带他去练习武术,6年的习武为他日后的乒乓球之路打下坚实基础,练武的强调“先下手为强,后下手遭殃”,对他影响很大。9岁起庄则栋结缘乒乓球。自此他的传奇也开始由小小的银球旋转开来。

从1956至1957年启用独创的中近台两面攻打法开始,庄则栋便在乒坛掀起了旋风,17岁入选北京市乒乓球队,19岁入选国家青年乒乓球队,连续三次获得世乒赛男单冠军,获三届全国乒乓球赛男单冠军、国家队内三次单打冠军,并在国家队内创出一百多场连胜纪录。这个纪录,至今无人打破。

1961年4月在北京举行第26届世界乒乓球锦标赛,毛泽东很关注这次比赛,在中国和日本争夺男子团体冠军进入了白热化的紧张时刻,一些在场身经百战的将军、部长都躲到休息室里打听比分。毛泽东则在家中看电视,他对着这场比赛表现最出色的庄则栋喊:“我的小祖宗,你快给我拿下来吧!”

这场决赛庄则栋一人赢了两场比赛,为中国队获得男团冠军立下汗马功劳,这是中国队获得的第一个团体冠军,这个胜利在当时像爆炸了一颗精神原子弹,那一夜是包括毛泽东在内的中国球迷欢乐的一夜。庄则栋随后过关斩将,势如破竹,一举拿下男子单打冠军。在那个饥荒的年代,全国人民饿着肚子庆祝这难得的胜利。

在扬威乒坛的同时,庄则栋也收获了爱情,他与在国际钢琴界崭露头角的鲍蕙荞,结合在一起。

“文革”爆发,庄则栋遭殃

1966年,“文革”爆发,国家体委成了造反派的天下。林彪为了扳倒贺龙,将体育系统定性为“长期脱离党的领导,脱离无产阶级政治,钻进了不少坏人的独立王国”,国家体委被军管。1966年7月开始,各级体委正常工作都被停止,体育系统陷入瘫痪。体育活动被认为是“资产阶级享乐思想和行为”,人人避之。

庄则栋“文革”沉浮记(上)

步国祥

2013年2月10日,世乒赛三连冠、中美乒乓外交的功臣庄则栋在北京逝世,享年73岁。在经历了人生数次跌宕起伏,晚年与癌症抗争了5年后,希望“有尊严地长眠”的他找到解脱。

1974年底,庄则栋被任命为国家体委主任,年轻气盛的世界冠军攀上了他政治生涯的顶峰。仅仅8年前,被批判的庄则栋怎么也想不到会有这样的荣光,更想不到的是,他从高峰跌下来的速度那么快。

随着老干部一批批地垮台,身为“保皇派”的庄则栋也被打成黑尖子、“假劳模”,成了“贺龙、荣高棠反革命修正主义集团红人”。庄则栋遭到批判,被剃了阴阳头,被打得遍体鳞伤。后来他被打成“反毛泽东思想”的“现行反革命”,投入牛棚。在这场政治风暴中,他的教练傅其芳和队友容国团因为不堪忍受污辱,先后自杀。1969年,担任国家体委主任的贺龙也被迫害去世。

“开始我一直保皇派,保荣高棠(国家体委副主任)。”庄则栋说,“后来都是造反派,我也随了大流。”

他起来“造反”的第一张大字报,还是鲍蕙荞代他起草,逼他签名的。鲍蕙荞像所有虔诚的青年人一样,相信“造反”是神圣的号召。但是,当庄则栋一步一步走下去的时候,鲍蕙荞却再也无力阻止了。

1969年,在周恩来总理的直接关照下,庄则栋恢复了训练和比赛。

误打误撞与政治结缘

1971年,国内形势稍显平静,中国乒乓球队恢复训练,备战3月份在日本名古屋举办的第31届世乒赛,这是庄则栋运动生涯的最后一战。就连他自己也没有想到,赛场外,他与美国运动员科恩的偶然交往竟成为中美关系解冻的发端。他个人的命运也发生了不可思议的逆转。



当运动员时的庄则栋

那是世乒赛开始的第二天下午,美国选手格伦·科恩在练习结束后匆忙之中错上了中国乒乓球队的大轿车。满车中国运动员都不禁有些好奇,但谁也不敢打招呼。美帝国主义是头号敌人,同美国人来往是犯政治纪律的大忌。而庄则栋经过长时间思考之后毅然从手提包里挑了件纪念品——一块一米多长的黄山织锦,送给科恩。这样的举动很快成为世界瞩目的焦点。各国记者纷纷拍照,进行图文并茂的报道。

这个当时无意却大胆的举动,使得庄则栋从一名出色的运动员,成为“乒乓外交”中一个符号性的人物。

当时美国乒乓球队副领队哈里森向中国乒乓球协会提出访问中国的要求,外交部不同意,周总理也没赞成。4月6日晚上,毛主席同意了他们的建议,把报告退还给外交部存档。文件送走后,毛泽东提前吃了安眠药,打算睡觉。11时多,吴旭君陪同他吃完晚饭后为他读大参考,毛泽东已经困倦,昏昏欲睡。然而,当听到外电报道庄则栋在班车上和科恩讲话、送礼物时,毛泽东突然说起话来。吴旭君听了一会儿才听出,大意是:“打电话——王海容——美国队——访华!”

吃安眠药后讲的话不算数。这是毛泽东的嘱咐,也是中央定的一条规矩。如此重大的事情,主席当天又刚刚圈阅不邀请美国队访华的报告,吴旭君是知道的。她不敢做主。看

她没动静,主席生气了:“小吴,你怎么还不去办?”

吴旭君故意说自己刚才在吃饭,没听清。主席信以为真,又一字一句、断断续续地说了一遍。这回听清楚了,真是要邀请美国乒乓球队访问中国。吴旭君还是不放心,问主席吃安眠药后说的话算不算数。

主席急了,一挥手,说:“算!赶快办,来不及了!”

就这样,一场小球推动大球的外交好戏上演了。在周总理身边工作的熊向晖后来对庄则栋说:“小庄,你这件事办到毛主席的心坎上去了!”

平步青云,登上政治险峰

1971年“乒乓外交”后,军管会的领导被撤离,周恩来调38军政委王猛出任国家体委主任。国家体委从总参回归国务院领导。1972年,以庄则栋为团长的中国乒乓球队代表团访问美国,受到尼克松总统的接见,这是新中国成立以来第一个赴美访问的代表团。回国后他担任了国家体委党组副书记。1973年,庄则栋被派往王洪文主持的“中央读书班”深造。“学的第一个文件就是《毛泽东致江青的信》。”庄则栋说,这个经历对自己影响很大。所以庄则栋把江青作为毛主席最信任的人对待。

庄则栋和江青的第一次交往是在人民大会堂东大厅,1971年第31届世乒赛前夕,中央首长集体接见乒乓球代表团。

江青首先来到接见大厅,她见到庄则栋就走过去,招呼道:“小庄,听说你爱人是弹钢琴的?”庄则栋回答:“中央音乐学院的。”江青问:“弹得怎么样?”李讷插话道:“得过几次奖。”江青很有兴趣地说:“现在就叫她来弹给我听听。”庄则栋说:“她在干校里……”“噢……”江青略一思索,说道,“正好,我要找一个女的弹样板戏,把她调来吧。”

过了不久,鲍蕙荞就从外地干校调回北京,进了样板团,这在当时极其特殊。

永乐总经理吴波：2013年永乐单店经营指标将走出向上漂亮弧度

全新打造体验式家电购物中心 4月19日亮相申城

2013年度是永乐“大店提升”战略全面实施之年,继永乐投资改造嘉定区域旗舰店、金山区域旗舰店后,永乐七宝店、沪太店、中山公园店即将在五一到来前全面重装新开,将打造全市标杆性旗舰店、全新体验式门店作为此次调整重点。

2013年3月中旬,永乐就对外宣布对年销售额始终名列前茅的永乐七宝旗舰店、沪太店、中山公园店等门店进行了为期1个多月的全新改造,全面调整门店商品布局改造,将于4月19日全新开业亮相,改造后的门店将升级为上海家电区域全新体验式家电购物中心。当前,传统零售的业态经营呈现多而散的特点,而全新体验式家电购物中心的业态充分挖掘了不同品类间相互的关联,满足消费者多样化的购物需求,并根据个性化需求提供多种产品整体解决方案,真正实现“一站式”购物。

据永乐总经理吴波介绍:2013年,永乐在门店管理方面将持续不断的推陈出新,通过对市区核心旗舰店内加强最新产品上市、新品发布、全新的出样互动体验等措施,来打造概念店、旗舰店,吸引客流;而在郊区或者面积较小的区域性门店,则通过品牌的深入合作,集中展示主推品牌的系列产品、全面出样、建立互动区域,直接拉动到店销售,更新区域购物理念。通过加大服务投入、增强切实的服务举措、增强终端购物互动体验、打造品牌“店中店”、加强销售人员细致化培训和管理等多个方面,全面提升家电连锁卖场的终端销售体验互动能力,从而保持企业的健康稳定发展。

品牌体验馆强势入驻 更加注重人性化需求

位于七莘路3155号的永乐七宝旗舰店,是永乐在上海西区最核心主力门店,而中山公园店更是身处上海家电市场“秋叶原”之称的中山家电商圈内,便利的交通为门店带来巨大的客流。作为七宝旗舰店、中山公园旗舰店的专业化体验的重要载体,包括三星体验店、联想电脑体验专区、厨卫生活体验中心在内的多个品牌体验专区的强势入驻,为消费者带来了最新的产品和服务

体验。作为三星最新科技的展示和体验阵地,三星店中店展示包括GALAXY S4、GALAXY NOTE II在内的旗舰产品,超强的硬件配置、人性化的软件设计将给顾客带来全新的智能体验。联想融合体验厅更是囊括了联想全系列的新品电脑,包括THINK、杨天和电视手机的全开放真机展示体验。厨房生活体验馆,突破传统以品牌为单位的矩阵式陈列方式,开放式的整体设计提供了多种装修搭配方案,给消费者更直观更舒适的购物体验。

无需购物赢iPad mini

据永乐相关负责人透露,对于本次七宝旗舰店、沪太旗舰店、中山公园旗舰店的全新开业,永乐精心准备了各类潮流苹果新品作为开业大礼呈现,如此给力的投入赚足了眼球,家电控们自然不能错过这场时尚家电的盛宴。4月19日-21日至永乐七宝旗舰店、沪太店、中山公园店,无需购物即可参加开业抽奖活动,有机会赢取iPad mini!每天每店抽取1台!更令人兴奋的是,4月19日-20日,至永乐七宝店,当天购买家电套餐总金额最高者还将获得iPhone 5手机一部!总共2台iPhone 5手机送出,快来比比,谁是“购物王”!



预约抵金开业独享 成套购买再送积分

目前,永乐七宝店、沪太店、中山公园店已经展开如火如荼的开业预约增值活动。4月18日前,至以上门店预约登记即可获赠开业预约抵金券一套。4月19日-21日开业期间购买彩电、空调、冰箱、洗衣机、厨卫、手机、数码、电脑、OA办公用品等商品,单件满一定金额即可抵用。需要成套购买的顾客,购买彩电、冰箱、洗衣机、空调、厨卫、小家电其中

任选3种不同品类正价商品,单件满2000元(小家电满1500元),总额满5888元送1088积分;而购买彩电、冰箱、洗衣机、空调、厨卫、小家电其中任选2种不同品类商品,单件满1000元,总额满8999元送300元积分;总额满12999元送500积分;总额满22999元送1000积分;总额满32999元送1500积分。1积分=1元,全场100%抵用。消费者可根据自己的购买需求自行选择合适的套餐组合,合理搭配更省钱哦。