

楼市奇观:没买到海域笙晖,购房者坚守接待中心不愿离开!



10月19日,绿地·海域笙晖首次开盘上演千组购房者争先抢购的盛况,在上海楼市中掀起巨澜,海域笙晖一跃成为全城焦点,数以千计的购房者为之倾倒,甚至出现未买到房的购房者不愿离开接待中心的场景。此后开盘热效持续不绝,接待中心每日依然热火朝天,更多的咨询蜂拥而来,大多问的都是同一个问题:“下一批房什么时候开?我还能赶得上么?”

千组来电咨询——

“下一批我还能赶上么?”

1000名购房者大呼“不公平”,坚持要开发商给说法!

好焦虑!

“从八月到十月,我们痴心守候海域笙晖,开盘却没买到,开发商要给说法!”

准购房者 季先生 上海人
购房目的:做婚房

苦等三月没抢到房,心生懊恼反应激烈

Q1:现在上海的楼盘不少,这里买不到还可以选择其他的,何必这么执着?
A1:我准备年底结婚,希望买在离父母近的地方方便照顾,所以8月开始就盯着这个盘了,光看盘就来了好多趟,我已经下定决心买这里,谁知道开盘竟然没买到,真是太沮丧了。

Q2:海域笙晖哪些地方吸引你,让你如此割舍不下?
A2:这里是双地铁房,我公司就在火车站附近,1、3号线都能到,上班不要太方便,而且南北户型正合我心意,两房空间非常适合最婚房。

好失望!

“像我们这样首批没买到房的,下一批房源我们还能赶上吗?”

准购房者 张先生夫妇 新上海人
购房目的:首套房自用

兴冲冲买房空手而归,望眼欲穿盼新房

Q1:为什么非要买海域笙晖?
A1:在上海买房对我们这些新上海人来说非常的重要,已经决定将未来托付给上海,就希望能有套房子安生立命,大半年都花在了看房奔波上,满意的房子负担不起,负担的起的又远又不方便,好不容易海域笙晖各方面都符合我们的需求,自然不愿意错过。

Q2:海域笙晖哪方面最让你们满意?
A2:大半年的看房让我们在选房上积累了一定的经验,我们根据自己的情况定了一个重

好着急!

“为了能买海域笙晖,我们急着将二手房出售,开盘却没买到,损失谁来赔!”

准购房者 方先生夫妇 上海人
购房目的:非自用置业

被限购二手房急出售,购买落空倍感失落

Q1:现在二手房行情不错,为什么这么急就抛掉?
A1:现在楼市这么火爆,海域笙晖一出来我们就感觉这是一个好机会,现在像海域笙晖条件这么好的房子越来越少,而且价格这么划算,将来肯定很不错,这种机会可遇不可求的,所以我们赶快把手上的这套房出售,就是想赶上第一波,谁知竟然没买到,有损失是肯定的了。

Q2:有没有想过赶快换一个其他楼盘?
A2:不想换,我们要等海域笙晖下一批出

来,这么优质的楼盘不是想买就能立刻找到的,下一批一定要买到。

Q3:看来你们对海域笙晖信心十足,原因何在?
A3:绿地是大品牌一向口碑好,我们对他们的楼盘有信心,而且有地铁的地方一定有价值,在上海基本上只要是地铁沿线成熟的都很快,虽然第一批没赶上,但看这次买房的疯狂劲,就知道这里将来成长空间一定很大。

绿地集团 绿地无限 全球化 地标缔造者

Shine Park “NEW TOWN MOVEMENT” SHINE PARK 上海 第一次如此震撼

上海,请期待再一次的笙晖

首期惊艳全城
3小时劲销逾4亿
不负上海长久期待

绿地·海域笙晖
67~110m²
别墅之上 精装高层洋房
更多精彩 即将上演

市区领地
1、3号线双轨直达

精睿户型
93m²全明高层三房

墅质社区
1.6低密优雅情境

VIP LINE 021
5601 8888
接待中心|宝山区杨泰路99弄

投资商 | 绿地集团 开发商 | 上海绿地嘉杨商业有限公司
预售证号 | 宝山房管(2013)预字052号
以上均为建筑面积,本广告仅供参考。广告中具体确定的内容可作为商品房买卖附件。