

给“一家两制”画上休止符

余宗明



今日论语

《人民日报》昨天报道,自去年5月4日公布实施《关于进一步规范本市领导干部配偶、子女及其配偶经商办企业行为的规定(试行)》以来,上海根据中央要求,试点开展规范领导干部亲属经商行为。在既划禁行线也开处罚单之下,上海甄别出165名市管干部需要规范,目前已全部完成规范工作。

全面叫停干部家属经商,显然是个熨帖人心的消息:这意味着,对干部家属经商的制度性约束,在上海已从纸面落到了地面;而上海先行先试的经验,也能为试点扩面乃至全面推广提供可资

借鉴的范本。

回溯起来,这份成效,源于其“史上最严”的制度效力。长期以来,你当官我开店式的“一家两制”催生“一窝黑”、官商一体导致身边人腐败的病象,已是饱受诟病,也常滋生一人落马牵出全家的腐败链条。尽管部分纪律规章中对此不乏限制性规定,但因为对“亲属”“违规经营”等概念的界定模糊和追责措施阙如,其几乎没有实际约束力。上海版的《规定》,则填补了这些罅缝,体现出明晰的严字当头特征。正如有人总结的,《规定》彰显了“级别越高、位置越重要、权力越大,管理规定要越严”的原则,比如对省部级领导干部、正局级以及关键岗位的正职

领导、公检法系统领导班子成员配偶,几乎是“一刀切”地严禁经商办企业,这也规避了词句含糊留下的执行回旋空间。

这份成效,也源于其制度公布与执行的高契合度。在着力于制度的“可执行、可操作、可检查、可问责”的基础上,上海还从专项申报、核查瞒报漏报、强化后续跟踪和“每年20%比例抽查”等落实层面,和实施“一方退出”、法纪处理衔接等机制维度,补全了与干部家属经商相关的整个制度体系的“闭环”。也正因有红线、有督查、有问责,它在落实时才会力道千钧,让甄别和规范过程更加缜密有序。

这份成效,还源自执行中对

“循序”和“被导向纵深处”的平衡拿捏。《规定》在显性的家属经商定义外,对“管辖的地区和业务范围”“关联企业”“与公共利益发生冲突”等概念也在逐个细化,而处理上,也在引入“职位限入”和“提拔限制”的做法。这瞄准的不只是干部家属明面上的退出经商,还有搞股权代持、暗中操纵式的隐性经商行为。全面叫停中的“全面”,就囊括了这种广度、深度。

遏制干部家属违规经营,就需要给其接上“制度”接口,既将“抓住要害”作为制度补缺的务实导向,也通过有力执行让制度落地,这样才能给“一家两制”画上休止符。而在这方面,先行迈步的上海应该作出表率。

以“复方”根治滋补品乱象

权威声音

据统计,以目前中国市场阿胶销量估算,每年需驴皮400万张左右,而国内供应不足180万张,即使算上进口,可供制胶的驴皮也只够实现当前产量的六成。

“驴唇不对马嘴”的数据缺口,反映了阿胶行业“偷工减料”的事实。事实上,不仅是阿胶,许多传统滋补品都面临类似的困境。如虫草,屡有喷水、胶合、加面粉乃至金属粉

的造假报道,鹿茸、灵芝、雪蛤、人参等,也都存在这样那样的问题。

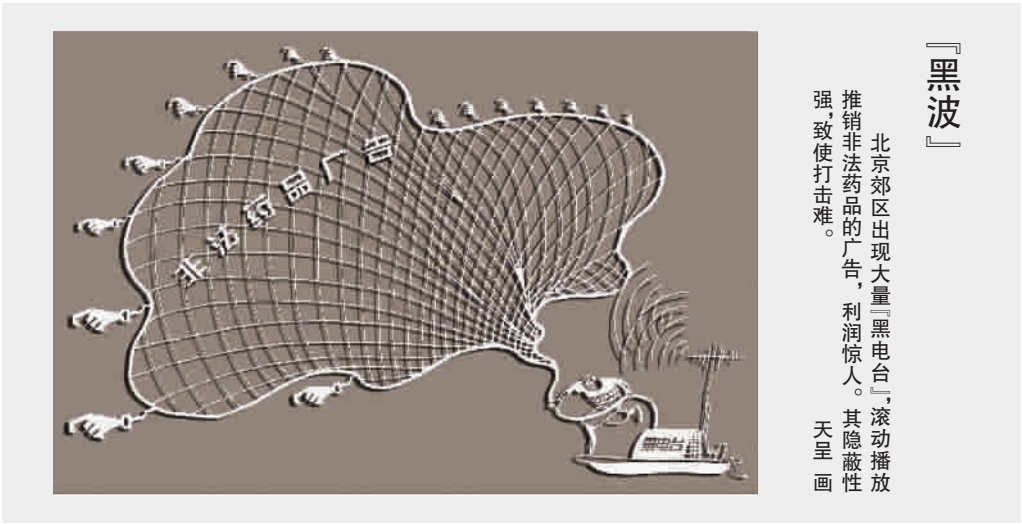
规范营养保健品行业,不仅需要道德自律的方剂,也需要强化监管、产业健全与法治建设的“复方”。

对于各种滋补品,需要有从生产到销售的全链条监管,不管是对随意夸大疗效的广告建立评价标准,还是对相关生产企业的审批提高准入门槛,都需要主动作为。另一方面,滋补品的监管也是一个技术问题。如阿胶,如今DNA全检技术已经可以实现100%测出阿胶成分。以技术创新

来推动“疑难杂症”的攻克,应该成为从企业监测到政府监管的新思路。

同时,这一行业存在的问题,也需要用“发展”来解决,通过更健全、更健康的市场,在行业内部实现优胜劣汰。

要保证源于传统文化的特色优势能充分发挥,也应该让政策法规与行业的特点规律相衔接。以法治手段理顺治理体系,让监管有法可依、有规可循,依法制药、依法治药,才能减少“狗皮阿胶”“问题虫草”。(何鼎鼎 刊今日人民日报 本报有删节)



自由谭

“世纪寒潮”就这么过去了,说好的暴风雪没来,我却在寒潮里发生了一场车祸。

22日傍晚,寒潮已至,开始降温,伴着雨夹雪。我车技平平,不过,总算是十几年驾龄的“老司机”,经验告诉我,这样的夜晚,要十分小心。我从斜土路左拐进东安路,开了一两百米,车猛地一震,眼前突然“冒”出一排铁家伙——车子撞上隔离栏,荡出去隔离栏又将另一辆轿车碰伤。凄风冷雨中,打电话报警、给保险公司报案,还要向被牵连的车主赔不是,心情很糟糕,但还是跟自己说,人没事就好。

惊魂甫定,察看现场,车子的身后,确实没有隔离栏,它真的是突然出现的。心里正嘀咕着,就听到边上围观的人说,这个地方常常出事。过

雨夜车祸之后……

李天扬

了一会儿,来了拖车,拖车司机也说,好几次从这里拖撞栏的车。向处理事故的交警请教,他也承认,隔离栏这么装,确实有问题。

因为损坏了公物,我和事故乙方的车,都被扣了。次日,我们一起来到徐汇区交警支队事故科,接待我们的民警叫朱国雄。一见面,乙方问是不是可以提车,朱警官朝我们看了一眼,说:“急什么,按规矩,一样一样来。”很是威严。我以为,这是个严肃的警察叔叔,不料,接下来的过程却甚是有趣。一大半的时间,朱警官在跟我们拉家常,帮我盘算我的车春节前是不是能修好,又关切地问乙方老家在哪里,是不是要开车回家过年。这时,另外一起事故的人来找他,似

乎因为赔偿金跟乙方谈不拢。朱警官对他说:“几百块钱,一顿饭一吃就没了,把事情处理好,开开心心过年。不要计较这点小钱。”许是看我的表情不大“活络”,他又开导我说,人没事最好,车撞了不要难过不要心疼,因为不开心,再生病,多少不划算。事情就这样在谈笑中办结了。最后,朱警官对乙方说:“你跟这位大哥不撞不相识,也是缘分,交个朋友多好,你们交换一张名片吧。”我们愉快照办,于是,他知道我在报社写评论,我知道他是一家科技公司的IT总监。跟朱警官道别时,我俩已经不再是冷冰冰的事故“甲方乙方”。

写拉家常的朱警官,让我想起刚刚看到的一条新闻:江西高速上

发生一起追尾事故,一男一女两个车主互相埋怨,吵了起来,交警冯伟用一句玩笑话化解了双方的矛盾。后来,这对男女恋爱结婚,冯警官就成了“红娘”。

离开事故科,又来到4S店。我给业务员小汪看手机里的事故现场照片,她惊呼:“天哪!又是这个地方,我手上已经接修了三辆车,撞的样子一模一样。”

小汪的话,促使我下决心写这篇文章。多方证据表明,不合理的隔离栏设置,人为制造了“事故多发地段”。这,是不是可以改一改呢?

在我们的生活中,各种碰擦、事故、矛盾,几乎每时每刻都在发生。政府管理部门,要善于从各类事故中总结经验教训,尽可能排除隐患;处理各类事故的公职人员,也应该像朱警官、冯警官那样,讲究艺术、有情操作,就可以四两拨千斤,化矛盾于无形。



新民随笔

寒潮过后说抢菜

朱晓昆

刚刚度过35年一遇的大寒潮,听家里钟点工阿姨说说寒潮前后买菜的事情,有点趣味,有点酸涩,也带来思考。

趣味是阿姨的情绪变化。

21日,离预报中的“最冷日”还有三天,阿姨就买了一大袋蔬菜回来,大白菜、小青菜、菠菜、土豆、萝卜,阿姨蛮兴奋:今天青菜已经5元一斤了,不知道会涨到多少,不行我明天再去买点。阿姨还算克制的,当天看到朋友圈有人晒出,一早就抢购了近100元的蔬菜园在家中。寒潮中的24日,阿姨说,今天青菜只有4元一斤,没有涨价嘛。三天前买的已经不大新鲜了,她有些后悔。之后的25日,菜价继续稳定。阿姨也无奈,因为家里要先把21日买的菜先消化掉。

酸涩是菜农的不同境遇。

看到报道说,在上海几个主要的蔬菜批发市场,从21日到24日,蔬菜批发价连日下跌,最受伤的是寒潮那两天运菜而来的菜农,千辛万苦远道而来,能卖出的价格远远低于前几日,23日部分蔬菜的批发价甚至只有21日的一半。无独有偶,宁波市场24日的青菜价格也比22日下降了三成左右。究其原因,就是前几天市民囤菜太多,使之后的市场交易量大幅减少,来进货的少了,新来的菜自然就卖不出价了。

久违的抢购不禁令人去想,买菜人对市场机制的信心够不够?

极端天气前的抢购,在过去可能是不少人的一种习惯心理,蔬菜较容易成为抢购对象。但这些年不大听说了,因为情况早已发生了变化,尤其是蔬菜保证供应的机制已经非常成熟有效。据业内人士分析,寒潮天里市场上的蔬菜,如果卖得贵的,大多数是前几天囤进的货。这笔账大家能算得清楚,由于前几日的抢购,导致零售商高位进货,自然会相对高位卖出。换句话说,抢购在一定程度上促成了菜价高企。

所以,买菜人不妨对目前的市场及其调节机制有所了解,更保有信心,盲目跟风抢购囤货的结果往往是做了无用功,甚至适得其反。