

内页导读

B3 股市大势

年线仍是上行阻力

Financial City

金融城

内页导读

B4 理念分享

C类申购者数据说明啥?

本报经济部主编 | 总第 168 期 | 支持单位:上海市金融服务办公室 2016 年 9 月 10 日 星期六 责编:昌 山 视觉:窦云阳 编辑邮箱:xmjib@xmwb.com.cn

ICBC 中国工商银行 上海市分行



肖林:上海自贸区交出三年“成绩单”

财经风向标

小微贷

普惠金融,是今年 G20 峰会的重要议题之一。国务院印发的《推进普惠金融发展规划 (2016-2020 年)》中,鼓励银行更好地为小微企业服务。解决小微企业“融资难、融资贵”的痛点,银行和企业各自能做哪些努力?近日在上海市银行同业公会举办的银行服务小微企业座谈会上,佳施物流的李华讲述了创业过程中的融资经历,带来启发。

创业之前,李华是法国邮政设在中国机构的总经理。去法国考察后,他震惊了。中国物流行业落后欧洲 30 年,长途货运车辆利用率极低,一个月平均在高速上跑 165 小时,行驶 13000 公里左右,而欧洲的数字则是约 450 小时和 30000 公里。5 万亿产值的传统物流行业,缺少规模型大企业,效率低下。90%以上的车主是司机本人,很难进入银行贷款的视线。而物流行业是中国庞大制造业的后勤支柱。

怀揣 40 万元创业,融资成了发展第一难题。李华开设了上海-成都城际货运专线,购入 2 辆高性能的奔驰卡车,由于效率提高成本反而下降。然而从 2 家银行各获得 50 万元的个人贷款,无法支持企业快速发展。物流企业运费账期达 3-6 个月,垫付的资金也是大问题。由于资产轻,银行轻易不敢贷款。

李华一直用邮件与奔驰卡车的总代理利星行沟通。利星行的高层通过后台数据发现,佳施的奔驰卡车利用率非常高,说明经营模式很出色,现场考察之后,拍板接受很低的首付卖给他 12 台新车。在 300%的年增长率之下,佳施的卡车很快又不够用了,继续买车。平安银行送来及时雨,半年授信数百万元,解决快速发展带来的资金周转问题。现在,城际专线上佳施每天发车十几辆,运价下降的同时利润上升,车辆使用率比平均提高一倍,今年销售额将超 1 亿元。像物流这样的传统行业,实施供给侧改革的能量巨大,蕴藏商机。

前景光明的小微企业,没有银行不爱。另一家从事食品进出口企业“凡瑞”的老板说,他融资时取各家银行所长。公司除了从民生银行贷款,还通过与平安银行的大数据合作,将一号店的贷款质押获得贷款,又与中行合作外汇支付,从海外订货。

在浦发银行多年从事小企业金融服务工作的何勇认为,银行的社会责任感非常重要,贷款时更注重考查企业主的素质与企业经营模式,从流水等数据发现小微企业的成长性,轻资产不是贷款的拦路虎。企业壮大发展了,银行一起分享它的进步。

小微企业缺钱发展,银行的贷款永远青睐那些最有潜力、用业绩说话的小微。小微企业别怕“王婆卖瓜”,多多自我推销。而银行,也需要更多“善于发现的眼睛”。

首席记者 谈璿

更多精彩内容请关注:



新民金融城



上海花城



■ 上海市政府发展研究中心主任肖林

本报记者 张钰芸 文 胡晓芒 摄 详见 B2·封面人物>>

推进自贸试验区改革试验,本质在于最大限度解放和发展生产力,改革不适应生产力发展的生产关系,实行制度创新,激发创新驱动发展的活力、动力和潜力,实现资源要素的最优配置,提高全要素生产率,促进经济持续高效增长。

刚刚闭幕的 G20 峰会,提出中国应该更积

极地承担大国责任。面对全球经济治理体系的变化,中国需要主动当好参与者、引领者,在国际经贸规则制定中争取应有的话语权。上海自贸区在对接国际高标准投资贸易规则,率先探索建立开放型经济新体制的进程中,发挥着重要作用,关键是走出了一条可复制可推广、高效的可持续发展之路。
 ——肖林