

城

能挣会花

境外购物银行卡的选择

付款有优惠

游客在付款时,可以有选择地参加一些促销活动,这些促销活动的提供方主要包括商家、发卡银行和支付机构(如银联和支付宝)。优惠可以归纳为三大类,最实惠的当然是购物金额的优惠,包括立减和返现两种。立减活动是指游客使用指定信用卡或者特定支付渠道在活动名单内商家中消费时可以直接减少付款的金额;返现是指游客在消费后,能够收到信用卡或者支付渠道返还的现金。立减和返现的金额一般在消费金额的5%-10%。如果游客的购物数量较大,优惠的金额会相当可观。

除了现金之外,不少银行卡在境外消费可以获得多倍积分的奖励,最高可达20倍积分。银行的积分相当于真金白银,可以用来兑换商品,如某银行每1000积分对应1.5元人民币(经计算),游客相当于获得了3%的现金折扣。同时,游客也可以使用1:18的比例将积分兑换航空公司里程。如在境外消费了18000元,可以获得360000积分,在转换成20000航空里程后,可以兑换一张上海至三亚的机票。机票以1000元计算,相当于获得了5.56%的现金折扣。

另外,不少银行和支付机构还会提供购物优惠券,金额从5元、10元等小金额的,到成百上千元不等。游客只要在购物前提前领取

在选择合适的购物渠道之后,就是购物付款了。如果在付款时能够合理使用信用卡或充分利用商家的优惠活动,游客同样也能够省下不少钱。



绍波画

优惠券,在支付时就能够做相应抵扣。如果遇到商家指定现金付款可以打折,那么游客就应该毫不犹豫地放弃信用卡支付,直接支付现金。当游客携带的现金不够时,建议使用某些中小银行借记卡通过银联渠道在境外取款,一般通过银联渠道是免收境外取款手续费的。

用好信用卡

在参加信用卡优惠活动时,不少银行需要游客事先注册,才能享受刷卡时的优惠。注册的渠道一般

包括网上银行、手机app和电话银行。而且有的信用卡活动当月注册当月生效,这就要求游客提前做好准备,以免因注册问题而不能享受到优惠。

完成注册后,游客必须认真研读信用卡境外优惠活动的条款,注意活动的时间和限额。如有的银行规定每月前10000名客户可以享受境外刷卡返现,那么游客在月初使用信用卡消费更容易获得返现,而月中和月末由于返现名额已满,很难再获得返现。有的银

行卡活动对单笔刷卡金额或刷卡总笔数也有要求,那么就需要游客合理安排刷卡,以符合银行活动的要求。

在薅银行羊毛的同时,游客还必须注意不要被银行反薅了羊毛。比如在非美元国家消费,大部分银行的信用卡默认要收取至少1%的货币转换费,那么这类信用卡除非有特别诱人的活动,否则基本不在考虑之列。另外,个别信用卡虽然境外消费返现比例高,但年费不菲,也没有任何减免政策,那么我

们要认真计算一下净收益。

用“活”信用卡

在充分了解了主流银行近期推出的境外刷卡活动后发现,不少银行的信用卡境外返现活动规定从每月1日起计算返现名额,月初购物返现最多。以建设银行为例,某活动中,返现交易卡组织每个自然月统计一次返现消费,Visa卡限前23000个返现名额,万事达卡限前19000个返现名额,返完即止。这样,游客最好在北京时间1日凌晨进行缴费。

如果游客有大额消费需求,应选择返现金额比较高的信用卡。以中国银行为例,某活动要求单笔消费满5000元人民币或750美元,即可获交易金额10%的返现奖励,每笔最高返现不超过等值800元人民币或120美元。这样,游客一次性刷卡购买8000元人民币的商品能够获得最大的优惠金额和优惠比例。

但是在过了月初以后,不少银行的返现名额逐渐用完,而游客在月中或者月末的消费是不可能停下来的。此时,可以选择高积分的信用卡,如交通银行信用卡。活动规定,境外线下消费单月满5笔,即可享当月消费10倍积分奖励;同时,境外消费额最高当日,消费者可获得20倍积分奖励。这样,游客在月中和月末的最优选择是使用交行信用卡进行消费。

许一览

城

阿姐算盘

“0元购”的猫腻

买东西不花钱,有这样的好事?不少人发现,现在天上掉馅饼了:一些购物返利平台,声称“0元”购物,只要你买了东西,一段时间短则三月,长则一年后,就会把你花掉的钱原数奉还——还把这种做法包装成高大上的“免费”“共享”的互联网模式,连见多识广的上海阿姐都有点搞不懂了,为什么他们要白送呢?难道真的没有成本?

其实一想,0元购还是有很大的猫腻。

猫腻一 恶意高价

上海阿姐肯定听说过“睡衣免费送,只要付快递”的例子,号称只要付23元快递费,就可免费得到一件188元的睡衣。阿姐们知道“买的没有卖的精”:睡衣不值钱,加上快递、广告费也不到23元,这样商家才会有钱赚。

而“0元购”的核心秘密就是商品不值钱。只不过不像睡衣的成本很透明,“0元购”的商品则往往是手机、3C等“高科技”产品,让阿姐们不知道真实成本,只要阿姐们付了钱,商家就是赚到了——就算看上去比较正规的电信“0元购”,运营商定制手机的价格,远低于市场价。

猫腻二 出卖信息

互联网模式的一个特点就是“羊毛出在狗身上,猪来买单”。哪怕是电信运营商推出的“0元购机”活动,上海阿姐们也都清楚,“猪”实际上就是自己——如果不是冲着“0元”,阿姐们

根本不会每个月用这么多话费和流量,且0元合约机往往合同一签两年,算下来付更多;何况套餐用不完也不退钱,电信运营商再赚一把。

而升级版“0元购”的“猪”则往往是第三方金融平台。要参加“0元购”,上海阿姐们须先在这个第三方金融平台上注册,并将购物款投资一段时间才最终拿到还款——商家不仅赚了价差和利息,第三方金融平台也获得了许多客户——阿姐们的个人和银行卡信息就这样不知不觉地流到了这个金融平台。而“猪”还要付钱给0元购平台——要知道,现在获得一个有效投资客户的费用,可都在千元以上。

猫腻三 涉嫌违法

上海阿姐们都知道,“0元购”需要大量的参与者才能玩得转,才能让后人为前人的高额返佣买单。为了吸引后来者源源不断地参与,“0元购”平台除了大做广告,还往往通过金字塔“发展下线”模式获取新客户,对于第一层下线,往往给出高达50%以上的返佣,来让参与者吸引大量消费者成为下线。有的平台甚至声称发展下线的佣金,可以一直到15层都可提取,而法律规定,人员在30人以上层数在3层以上就属于传销。

有的“0元购”虽然是苹果的产品,价格很透明,但是却需要预存数倍乃至十倍的资金一段时间才能够获得,实际计算的收益可以高达80%以上,更有高息揽储的嫌疑。 郑海阳

共证荣耀 载誉前行 西泠春拍 征集启动 首站上海 2018 西泠春拍藏品征集全面启动

1月13日至14日(周六、周日),西泠印社拍卖有限公司将在西泠拍卖上海办事处(复兴西路36号)举行2018西泠春拍公开征集活动,市民可携家中珍藏前往交流,佳品共赏。

征集范围:中国书画、中外名人信札手稿、古籍善本、金石碑帖、名家篆刻及印石、珍品田黄、历代名砚、文房瓷杂、青铜器(有来源证明)、明清家具、紫砂及茶道具、造像艺术、中国历代钱币、油画雕塑、摄影及电影艺术、名家漫画插图连环画、当代名家玉雕、和田玉籽料原石、珠宝翡翠。

绍兴拍卖、西泠网拍同步公开征集。公司杭州总部及上海办事处、北京办事处常年征集。详询:021-64338662、0571-87896778。

二零一七 同谱华章 共证荣耀

告别2017,我们深情难舍,留下难忘的足迹。

2017年,对西泠拍卖来说,是非凡的一年,也是难忘的一年。西泠拍卖感谢海内外藏家及各界媒体朋友一如既往的支持和帮助,与我们共同见证西泠拍卖荣膺业内最高级别“青花奖”九大主要奖项、国之重器西周青铜·兮甲盘创下古董艺术品在中国境内拍卖纪录、龚心钊旧藏杨彭年制、陈曼生刻香荷款紫泥粉彩泥百衲壶在西泠拍卖第三次创曼生壶拍卖纪录、首届摄影及电影艺术专场总成交额逾千万,并创影像类专场拍卖成交纪录;共同见证吴大羽上世纪五十年代中国抽象艺术原点之作《瓶花》创个人最高成交纪录;共同见证从国立艺专到中国美院——“国”“美”九十年纪念专场彰显“西泠拍卖范式”的学术情怀;共同见证西泠网拍·艺是成交总额过亿元;

.....



■唯一存世南宋宫廷旧藏 西周宣王五年·青铜兮甲盘 2.1275亿元创纪录成交

“诚信、创新、坚持”,十三年砥砺前行,在注重商业价值、精心商业运作的同时,西泠拍卖不忘初心,注重学术研究,积极参与文化传播及公益事业,从数据到口碑,都以引领行业的风姿,迎纳各界对西泠拍卖品牌品质与实力的高度肯定。

二零一八 载誉前行 进无止境

迎来2018,我们如期相约,开启辉煌的征程。

西泠拍卖植根百年西泠印社的文化土壤,坚持以学术指导拍卖,努力承担起传播文化与艺术的社会责任。新的一年,是载誉前行的起始,西泠拍卖在保持自己特色专场的同时,不断探索艺术市场的新模式、新领域,在第三个“五年计划”中继续开拓进取,通过实施多元化、国际化的发展战略,公司的整体架构继续向纵深发展,线下、线上同步推进,杭州、上海、北京、绍兴、广州立体交叉布局,以傲人成绩引领拍卖市场。文化为重、学术为先、艺术为首,这是作为传承百年西泠印社传统文人精神之文化品牌的应有之义。

展望2018,我们充满信心,我们满怀期盼。我们将致力于为大家奉上更多精彩与惊喜,亦期盼继续获得您的支持与肯定。

二零一八,载誉前行,进无止境,让我们携手努力,彰显中国艺术市场实力!

广告

工商银行上海分行“智能服务”全面升级

近年来,工商银行上海分行率先推进网点智能化,不断完善服务体系,加大对普惠金融的支持,显著提升了客户体验。截至2017年底,工行上海分行已向近450家网点投放智能设备超过1400台。

据工行上海分行介绍,客户可以使用智能设备自助办理客户、理财、转账等200多项金融及生活服务,平均时间比在柜面办业务节

省约70%。智能设备能够为客户提供包括金融安全、衣食住行、理财富民、便民转账等金融及生活服务,涵盖网点柜面九成以上的个人常用非现金业务。客户办理一张银行卡,只需点触屏幕,全程通过影像识别、证件读取、电子签名、人工核验,三四分钟内即可出卡,非常方便。

黄侃