

# 草长莺飞二月天 出门遛娃巧省钱

春天来了,不少宝爸和宝妈会带孩子出游。如果我们合理安排行程,可以节约一大笔开销。本文将今年春节珠海长隆海洋王国遛娃为例,探讨一些遛娃省钱的窍门。

## 迂回能省钱

交通费用在旅游总开支中占据了很大部分,特别是热门城市,机票折扣往往不大。珠海地处中国南部的广东省,珠海长隆海洋王国又有着良好的口碑,是不少家长遛娃的首选之地。受此影响,上海直飞珠海的经济舱机票价格在春节期间单程就超过了1500元,有点昂贵。那么,我们可以换一个思路,从珠海周边的非热门城市曲线进入珠海,就可以迂回省钱。

年初一,春秋航空上海直飞深圳的航班仅750元,远低于上海直飞珠海的机票价格。而深圳至珠海有直达的快船,航程仅为1个小时。我们不妨在飞机降落深圳后,直接打车至深圳蛇口港码头坐船,在快船抵达珠海九洲港码头后,再打车前往珠海长隆景区,其间的交通费用以三口之家为例,不超过450元(部分儿童免船票)。考虑到遛娃的行程安排一般不会很赶时间,即使一早从上海直飞珠海,游客抵达长隆景区时也要超过下午2点,当天基本上不可能安排其他活动。而从深圳进出,虽然时间上多了些,但并不影响整个行程安排,而且游客还能在快船上欣赏香港和澳门的美景。当然,最重要的是能够省下一大笔机票费用。

## 多方位比价

无论是机票还是住宿,游客应该多渠道



绍波画

进行价格比较,且越早预订价格一般会越便宜。除了携程和飞猪等大型的旅行网站外,有时航空公司官网的机票价格会更为优惠。同样,对于住宿的预订,游客也可以尝试多个网站。另外,景点门票和餐饮的售价,在网上提前预订也会比现场购买更为便宜。除了绝对价格外,游客还可以比较景区周围不同区域的酒店,权衡价格和便利性。

景区周边的酒店方便快捷,甚至还有不少是高档亲子酒店。珠海长隆景区附近,企鹅酒店是最好的三家酒店之一,但单晚的价格在春节期间超过了2000元(某旅游网站报价),至少是平时的两倍。遇此情况,游客不妨寻找景区周边交通便利的酒店。在横琴新家园附近有不少经济型商务酒店,离开珠海长隆景区仅仅5公里之遥,价格在春节期间

每晚仅900元,且部分酒店还提供免费接送服务。这样,游客不妨可以选择入住这些高性价比酒店,虽然去景区的路上需要多花费半小时时间,但支出可以大幅下降。

## 利用好网购

与平时旅游最为不同的是,游客遛娃需要带着孩子,孩子的行李会比大人更多,且婴幼儿一般还需要配置一辆便携式童车。但童车需要托运,春秋航空等廉价航空托运童车需要支付100元左右的托运费(根据舱位和童车重量定价)。这时,我们可以换一种做法,提前在某东或某宝上订购需要携带的大件物品,由快递员直接送往酒店。如某东的童车(五轮遛娃神器)售价仅为100元左右,远低于来回200元的托运费。即使游客在使用了2天后把童车扔了,仍然是划算的。同样,景区周边的生活消费品价格昂贵,游客同样可以在网上购买瓶水和食品等,提前由酒店大堂代收,然后在入住时提货就可以了。

网购的易耗品在旅游结束时已经用完了,但童车之类的商品在使用了数天后仍然比较新,便成为了鸡肋,托运昂贵且麻烦,而弃之则可惜。这时,我们可以再度求助于某宝的二手市场,将童车挂出,以打折的价格卖给下一位需要童车的游客,回收购买童车的部分成本。同样,童车可以寄存在酒店的大堂,让下一位游客自行取货即可。

最后提醒一句,省钱并不是抠门,该花的钱不应该省。珠海长隆景区的一日快速通道票仅200元,可以免去十多个主打项目的排队时间,物有所值。

许一览

# 如何选择人身保险产品

## 保险课堂

3月15日至3月21日,中国保监会组织开展“3·15”保险消费者权益保护活动周,今年的活动主题为“品质时代 诚信保险”。保险对个人、家庭、社会风险保障承担着重要作用,保险专业人士向广大消费者重点介绍几种常见的人身险产品类别,看看您购买的保险齐全了吗?

人身保险产品归根到底分为五大类,建议按顺序依次完善自己的保障:意外险,健康险,人寿险,养老险,子女教育险,新型产品。家庭买保险应该先保经济支柱,再保孩子。

### 意外险保障放首位

人生的风险无处不在,意外险提供生命与安全的保障,功能是意外身故、残疾给付、医疗赔偿等,一旦发生意外,可以为自己和父母缓解突发的经济压力。无论是小孩大人,收入高低,一份意外险是必备的,每年几百元保费,却能提前规避风险。

### 购买重疾险宜趁早

现代人每人一生中发生重大疾病的概率在72%左右,而社保不报销进口药、护理费、收入损失费,趁着年轻早投保重疾险是很经济实用的,年轻人保费相对低。年轻人可以在参加工作的初期先投保一些保费不贵的医疗保险,随着工作收入增长,再投保重疾险。

### 提前规划养老保险

规划自己的养老问题,是对自己和儿女负责的体现。在资金允许的情况下,30岁后应考虑买一份人寿保险或养老保险。养老保险兼具保障与功能,应尽早购买,买得越早,获得的优惠越大。

### 子女保险当务之急

孩子出生之后,为孩子的健康和教育准备一笔资金就成了当务之急。给孩子买保险应该以保障险为主,教育险为辅。在给孩子购买意外医疗的基础上,若有能力给孩子准备一份完善的教育保障、大额的子女教育保障就后顾无忧了,最好带有投保人保费豁免功能,双重保障。

### 新型产品传承资金

如果消费者手上有充足的资金,还得考虑资金保值增值的保单。人身保险新型产品保单能够帮助客户做好充分的资金规划与传承。为审慎起见,不建议年缴保费过高,应结合自身需求和经济能力先购买部分产品,累积收入后再追加投保。

随着时代的发展进步,中国保险市场将日趋成熟,各保险公司也将不断向中国保监会“保险业姓保”的要求靠拢,提供越来越符合大众需求的产品。同时,中国保监会也开通了微信公众号“保监微课堂”,向大家普及保险知识,欢迎一起学习保险、懂保险、用保险。张守成

# 春节红包规划好 子女教育少烦恼



春节拜年时,长辈会将事先准备好的压岁钱放进红包分给晚辈,寓意吉祥如意、平平安安,这是家庭财富传承的一种形式,同时也包含着对孩子的希冀和祝福。若是襁褓中的婴儿或是低龄儿童,这笔钱家长通常会先代为保管,作为孩子未来的教育费用或是成人礼,被赋予了现实的意义。但往往这笔钱会被父母善意的“挪用”,可能作为红包转赠出去,或是作为家庭特殊时期的生活补充。成人礼化作伴手礼,教育金成了周转金。

这曾引发过社会的热议和争论。但无论前者还是后者,都是人之常情。

前者是家长希望帮助孩子从小树立正确的金钱观,告诉孩子财富需要合理安排,不要寅吃卯粮,套用现在比较时髦的说法是养成孩子的“财商”。而后者则告诉孩子,除了美好的愿景,人生也充满意外和变数,想要“不忘初心”就得提前规划。

对此,中德安联的保险专家表示,家长可以帮孩子挑选一款合适的少儿教育金保险,将每年的压岁钱作为保费,为孩子提前储备教育费用,并且家长不能轻易将保费取出,很好得解决了家长与孩子的“矛盾”。

## 少儿“财商”可早养成

首先,长期少儿教育金险能提供孩子一路成长中的保障和对未来教育的支持,这和长辈红包传递祝福和关爱的出发点不谋而合,而且这类保险的保障期大多能覆盖到孩子完成高等教育,有些甚至延伸至成家立业的年纪,让长辈祝福能始终一路相伴,这点特别能获得孩子祖辈们的认同。

其次,少儿教育金有着较强的财务规划性。每年固定的缴费时间让家长不能偷懒,也成为父母和孩子每年共同的目标和话题,这对从小培养孩子财商观念和计划性很有好处。而孩子必须到达一定年龄后才能领取保险金,也避免孩子的任性挥霍。

最后,保险的投保人、被保险人和受益人的设置恰恰解决了所谓红包归属的问题。父母作为投保人负责将每年的压岁钱用来交保费,孩子作为被保险人和受益人享受保障和

未来的收益,清楚印在保单上,大人小孩都放心。目前,一些保险公司的教育金险增加了生存金受益人指定功能,爷爷奶奶、外公外婆可以将自己作为投、被保险人,同时将还没有民事行为能力能力的孙辈作为生存金受益人和保单受益人,这样既可以将钱直接给到孙辈,不被另作他用,而且即使未来不能继续陪伴他们成长,理赔款也可以照顾他们未来的生活,孩子都可以透过一份薄薄的保单记住祖辈深沉的爱。

## 教育金挑选有诀窍

第一、教育金领取要灵活。谈到子女教育,观点大致分为两类:一部分家长认为子女教育就得从小抓起,前期舍得投入,养成良好的学习和思维习惯后,完成学业自然事半功倍;另一部分家长则认为从大学开始才是教育的核心阶段,送孩子出国留学、读研对孩子未来受益最大。作为一个保险从业人员,建议家长为孩子挑选教育金保险时要关注教育金的领取方式和不同阶段的领取金额,根据孩子的年龄设定教育金开始领取的时间,既可以选择覆盖孩子教育的全过程,也可以选择覆盖留学、读研等特定阶段。

第二、保费豁免附加险不可缺。在长期主险上附加具有投保人豁免保费功能的附加险,增加的保费不多,却能够保证投保人即使不幸遭遇意外或人生风险,丧失了缴费能力后也能确保所有的保障利益继续有效,让孩子的教育和未来更添一份确定。

闻予达

广告

**“海纳百川”2018璟祥艺术精品拍卖会 联合征集**  
**“信而有征”2018璟祥春季大型艺术品拍卖会**

■征集:书画、瓷器、玉器、文玩杂项、明清家具 ■征集时间:2018.3.20-5.20  
 ■预展时间:2018.5.18-19(海纳百川) 2018.6.28-29(信而有征)  
 ■举槌时间:2018.5.20(海纳百川) 2018.6.30(信而有征)

璟祥2017“信而有征”拍卖会收官破亿  
 陈佩秋、谢稚柳领衔的海派书画专场  
 斩获拍卖专场最高成交价

征集电话:021-58837760 高经理 李经理 线上征集:www.jxpmcn.com  
 征集邮箱:auction@jxpmcn.com 征集地址:上海市黄浦区复兴中路644号

**华地文化艺术中心:常年征集、收购、销售艺术作品**