

# 人造钻石还是女人最好的朋友吗?

## 阿姐算盘

最近有个消息真是让阿姐们烦恼,世界上最大的钻石供应商已经开始卖人造钻石,1克拉只有800美元,相当于5000多元人民币,而国内一般1克拉的天然钻石在40000-50000元左右。这样一来,阿姐手中的天然钻石要大跌价了吗?

### 人工和天然有何不同

上海阿姐都知道,钻石实际上和石墨一样,成分就是碳。但天然钻石是碳原子在地层深处经过高温高压形成的,所以它的硬度特别高,纯度也特别高,在光线作用下发出女人最爱的“火彩”。

其实人造钻石很早就有了,就是用石墨模拟天然钻石的形成条件在高温高压下“长出来”的,但是由于制造过程中的杂质的影响,所以人造钻石的色泽偏黄。阿姐们都知道,天然钻石I色以下就不值钱了,所以人造钻石超过90%都是去派了工业用途,只有少部分才达到做首饰的品相,例如H色、VS净度和0.5克拉以上,而且价格也不算太便宜。

例如目前在美国市场,1克拉人造钻石售价约为4000美元(约合25680元人民币),而最大钻石供应商很早就开始研究人造钻石,所以它可以一下子把价格降到前者的1/5。

### 人造和天然怎么区分

从本质上来看,人造钻石和天然钻石是完全相同的物理特性和化学成分。不要说上海阿姐,即使鉴定专家也需要借助专门设备

玛丽莲梦露曾经高唱:钻石是女人最好的朋友,上海阿姐们也不例外。在阿姐们的奶奶外婆那一辈,“火油大钻戒”就是上海女人追求的目标;哪怕阿姐们年轻时条件达不到,现在条件好了,大多数上海爷叔们也都十分愿意来进行补偿。



绍波画

才能加以区分。现在市场上如果卖的是人造钻石,会在证书上标明是人造而非天然的。而且在价格上,目前人造钻石只有天然钻石的一半左右。

不过今年开卖的人造钻石,不仅会在价格和天然钻石拉大距离(0.25克拉200美元,0.5克拉400美元,1克拉800美元,仅为天然钻石的1/10),还会在人造钻石上刻上“lightbox”品牌标识,虽然肉眼无法看到,在放大镜下就可一目了然。

### 人造钻石能不能保值

上海阿姐都知道张雨绮的名言——“我从来不买1克拉以下的碎钻,因为碎钻是不值钱的”,如Tiffany的六爪钻戒,不管是最小的0.25克拉,还是1.5克拉左右的,在二手网站thereal上,价格都是官价对折,回收价

只会更低。

其实哪怕是业界认为的达到收藏级的3克拉以上的钻石,如果达不到拍卖级别,想要变现一般也只能走典当行,非但不能保值,还要打个3折。

从目前来看,人造钻石的市场份额还很少,仅占3%左右,而且随着技术的不断发展,制造成本肯定会不断下降。再加上天然钻石的开采是受少数几家钻石商垄断的,所以在短期内,人造钻石还难以影响天然钻石的价格,所以手头已经有了钻石的阿姐们,也不用担心难过。

所以不管是买天然还是人造钻石,阿姐们就不要想着保值的问题,最近女权主义还号召“女人为自己买钻石”,而人造钻石不仅同样闪耀,价格还更美丽,依然可以做阿姐们最好的朋友。  
郑海阳

个人所得税专项附加扣除采集表电子模板推出了,填写时哪些地方最容易出错或遗漏?国家税务总局整理出一份“提醒清单”,帮助纳税人正确填报,将必填信息填写完整。

第一,使用2007及以上版本的Excel软件填写电子模板。如果填写时使用的Excel版本过低,将出现提示内容显示不全、打印内容不完整和部分内容无法填写等问题。为了方便大家更好地理解并准确填写相关内容,电子模板中增加了必要的提示和规则校验,而这些提示和校验只有在较高版本的Excel中才能使用。

第二,电子模板中带“\*”号栏次是必填项,要全部填写完整。这些栏次一方面用于计算个人截至目前可以享受的专项附加扣除总额,另一方面用于事后核验需要。漏填后导入扣缴端软件时,系统将给出“[XXX]文件导入失败,XX页签:XX项目未填写,请检查”的提示。比如,填写子女教育支出时,容易漏填“当前就读学校”或者“本人扣除比例”等信息。

第三,在提交电子模板前,检查文件能否正常打开。如果提交后系统出现“文件读取失败”的提示,需要重新拷贝并确认可以打开后提交扣缴单位导入。

第四,单位在导入电子模板前,扣缴端软件中需已经存在该纳税人的基础信息。如果纳税人信息在系统中不存在,则无法导入。需要扣缴义务人先在扣缴客户端“人员信息采集”菜单中增加纳税人信息后,再导入专项附加扣除模板。

# 个税专项扣除表填报免差错

谈理

# 国际金融中心金融服务的温度与暖度 助残有港湾 服务无障碍

全国有8500万残疾人,上海有52万在册残疾人,如何消除残疾人在办理金融业务时有形无形的障碍,让城市温暖的阳光照亮每一个残疾人的心灵,建行上海市分行近期推出的“建行惠民生、关爱残疾人”助残服务行动给出了很好的答案。



## 有一种爱叫做陪伴 爱可以让“距离”变短

虞小姐是建设银行静安支行营业室的常客,也是静安支行营业室的一位特殊客户。虞小姐患有先天残疾,出门只能依靠轮椅,尽管如此,热情奔放的性格使她更愿意出来走走,因此她每个月都要来静安支行营业室办些业务,也来见见她喜爱的大堂经理小黄老师。她说每次来网点,小黄老师总是不厌其烦地耐心指导,并为她取绿色通道的号码,方便她办理业务,结束后还要送她到门口,看她安全离开才放心。久而久之,她说自己也把小黄老师当成了朋友,办理业务的同时来看看小黄老师这位好朋友。

虞小姐说:“你看建行门口无障碍通道的扶手上都有防滑保护膜,这有小黄老师的功劳。”原来事情源于今年八月的一个中午,虞小姐像往常一样来静安支行营业室办理存折取款业务,等候时,小黄老师发现虞小姐一直在揉搓自己的双手,细问之下了解到因为天然,门外无障碍通道的不锈钢扶手被晒得滚烫,虞小姐出门时没有戴手套,所以双手烫得有点疼。

听到这里,小黄老师赶忙拿来冰袋让虞小姐敷上,连声抱歉。事后,大堂经理小黄及时将这个问题向网点负责人反应。网点负责人积极响应,因市面上无法采购到合适的防滑膜,网点便安排定制了一批

防滑保护膜,安装在门口无障碍通道的扶手上,这样使用起来既不会烫手更能防止打滑。两个星期后虞小姐再来时,看到焕然一新的扶手,心中增添了许多安慰。其他光临网点的老人家对扶手上的防滑保护膜也是赞不绝口。

## 有一种爱叫做微笑 爱可以让无声胜有声

又是忙碌的一周开始,建设银行普陀支行营业室大堂经理郑妍和正在大堂里热情地为每位客户提供贴心服务。这时,一位中老年妇女走进网点,小郑主动上前询问:“您好,请问您需要办理什么业务?”可是这位客户并没有回答,焦急地用手比划起来。大堂经理小郑很快反应过来,这是一位聋哑人。她立刻用熟练的哑语和客户打招呼,请客户到“劳动者港湾”坐下,给客户递去一杯热水,了解到客户需要办理零存整取业务时,立刻启动“绿色通道”,并陪同客户一起上柜,辅助客户与柜员沟通,为客户办理业务。整个业务过程中虽然没有言语上的交流,但彼此通过手语交流,让特殊客户也能体验到同样流畅的服务。客户竖起大拇指,给大堂经理点赞!给建行的优质服务点赞!

想客户之想,急客户所急,解客户之忧,为社会各阶层客户提供优质的普惠金融服务,努力打造“暖心银行”,这就是建设银行上海分行服务在平凡之处显现的不平凡。

## 有一种爱叫做耐心 爱可以让黑暗变得光明

办一张储蓄卡有多难?符先生大概比谁都清楚。几天来,他跑了几家银行的数个网点,却无一例外地被拒之门外。原因只有一个,符先生是重度视觉障碍者。“他们都觉得太麻烦了”,符先生说,由于视觉障碍,银行柜台甚至无法引导符先生在常规的法律文件上签名并设置密码。

经多方了解,符先生终于知道建行卢湾支行营业室是上海市无障碍示范网点,非常欢迎残障人士办理业务。于是他和两位同样属于视觉障碍者的朋友,一道慕名前来建行办卡。当值的大堂经理臧顺康

得知三位客户想要办理储蓄卡,立即联系营运主管徐敏君,紧急调派人手,并帮他们取了“绿色通道”号码。“我们俩还能模糊地看见点东西”,坐在座椅上的李先生指着自己和另一位同伴说,“小臧就带我们去了那个会说话的机器那里。”李先生说的会说话的机器,就是智能柜员机。在臧顺康的指导下,李东生和另一位同伴很快办好了储蓄卡。而符先生由于完全失去视力,则由建行卢湾支行营业室的营运主管徐敏君全程陪同接待。由于符先生不会写字,徐敏君帮助他用按指纹的方式来代替签字。最终他顺利办完了卡。回想几天来一路办卡的波折,李先生无比感慨,“建行网点的服务是真的周到,谢谢依哦!”