

一季度汽车业运行业绩评说

今年一季度我国汽车业运行业绩,由国家统计局、财政和有关协会等揭晓,数据表明,汽车市场低迷的泥淖尚未走出,但3月起汽车产销同比降幅呈现收窄态势。

汽车产销:一季度汽车产销630.9万辆、637.2万辆,同比下降10.4%、11.3%。其中3月产销255.8万辆、252万辆,同比下降2.7%和5.2%,降幅比上月分别缩小14.7和8.6个百分点。

新能源汽车一季度产销30.4万辆、29.9万辆,同比高涨102.7%、109.7%。其中3月产销12.8万辆、12.6万辆,同比增长88.6%、85.4%。作为新动能的新能源汽车,成为低迷车市中的一道亮丽风景线。

1.0升及其以下排量乘用车型因老化和性价比低,近几年一蹶不振。今年1.0升及其以下排量乘用车,尤其1.0升小微轿市面目一新,同比高涨达9倍。在不少自主车企纷纷退市背景下,也有多家中外合资车企和自主车企并未因“小而不为”,上通新英朗GT/1.0T和科鲁泽1.0T、东本思域1.0T和享域1.0T、

广本凌派三厢1.0T、长福新福克斯1.0L,自主车企上汽乘用车MG6三厢1.0L(PHEV)和吉利缤瑞1.0T,踊跃入市。这些车型与以往微轿相比,“鸟枪换炮”,市场有声色,供给侧结构性改革效果,可见一斑。

工业增加值:一季度增速微增长0.2%;而前2月增速还下降5.3%。一季度能转正,除了新能源车和1.0升小微轿有“作为”外,与商用车一季度产销同比保持增长和汽车产销(总体)降幅有较明显收窄密不可分。

零售价格指数(CPI):一季度同比下降1.7%。前2月下降1.8%,3月下降1.6%,下降1.7%是一季度的平均值。

汽车零售额:限额以上单位汽车零售额,一季度9160亿元,同比下降3.4%,其中前2月下滑2.8%。零售额下降,除了销量缩水,还与零售价格指数(CPI)下降相关。

车辆购置税:一季度收入945亿元,同比下降3.1%。上年同期车购税收入975亿元,同比增长高达24.9%,以后逐月回落,至年底仅增长5.2%。今年1-

2月车购税收入671亿元,同比下降1.7%,3月车购税收入271亿元,同比下降6.5%。

经效指标:汽车制造业1-2月营业收入11274.7亿元,同比下降9.1%;营收成本9585.4亿元,同比下降7.6%;利润总额512.3亿元,同比下降42.0%。3月汽车产销降幅明显收窄,车市些微回暖,预计一季度利润降幅会有较大幅度收窄。

国家统计局新闻发言人毛盛勇在国务院新闻办日前举行的《一季度国民经济运行情况》发布会上,回应业界和社会关切,对近期我国汽车消费的下滑,从几个方面作出诠释。

——车市放缓带有世界性。从国内看,过去十多年我国汽车产业获得快速发展,产销量都保持很快的高增长,家庭汽车拥有量不断提升,现在汽车产销进入一个短暂的调整期。从国外看,一些主要发达国家汽车产销也都出现了不同程度的放缓,一季度美国汽车销量预计294万辆,同比下滑4.9%,为2013年以来最低;欧洲新车注册量同比下降3.3%,仅

德国微增0.2%、法国下挫0.6%、英国下跌2.4%。

——汽车产销降幅在收窄。从3月份看,汽车产销尽管还在下降,但是降幅正在收窄。一季度厂家降幅较前2月分别收窄4.3和3.6个百分点,其中3月收窄幅度更大,达到14.7和8.6个百分点。

——汽车新动能态势良好。一季度新能源汽车销量同比高涨109.7%,小排量、缸内直喷和涡轮增压三项技术合一的1.0升排量微型轿车同比飙升近9倍,汽车业供给侧结构转型升级在加快,经过一段时间的调整,下阶段汽车产销降幅会进一步收窄。

——新旧车市场通盘考虑。去年新车销售2800万辆,也不要忽略还有一个不断成长、正在壮大的二手车市场,同年二手车市场交易量近1400万辆,同比增长10%以上。今年一季度二手车交易325.6万辆,同比增长2%,其中轿车195.5万辆,同比增长4%;交易金额达2078亿元。一季度报废汽车回收同比增长23.9%。张伯顺



在2019年上海国际车展上,法雷奥展示了其最新创新技术,致力引领移动出行变革。

此次,法雷奥展出了其低压(48V)纯电动城市原型车,这是法雷奥为满足不同出行需求及用途的电气化解决方案之一。该原型车是一辆全功能两座电动汽车,其最高时速可达100公里/小时,行驶里程数可达150公里,可通过任何电源插座充电。这也为未来城市出行提供了一种高性价比的理想解决方案。此外,法雷奥可逆充电机在上海车展全球首次亮相,这也是一项重大创新,它可以使汽车成为电网的链接。法雷奥同时也为电动车提供了全天候、全季节的热管理和舱内舒适解决方案,以优化电动车行驶里程。此次,法雷奥展台就展示了一款样车,该车配备了多种解决方案,可监测和保护舱内空气免受外界污染。

康奈可展示创新方案

日本领先的汽车零部件供应商康奈可在2019年上海车展上围绕客舱创新和能源管理两个领域展示其解决方案。

在客舱创新领域,康奈可展示了其作为综合座舱系统集成商的解决方案,包括“Human-Max Cabin”,这是一种概念模型,旨在最大限度地实现每一次汽车旅行的经验价值。

在能源管理领域,该公司用一系列图片阐述了康奈可所设想的能源管理概念,以及具体的解决方案。此外,一辆由康奈可作为官方供应商的McLaren F1赛车在展台现场展出。自1992年起,康奈可为迈凯轮一级方程式赛车队提供热交换器,并于2016年成为其官方供应商。现在,康奈可已参与到了迈凯伦团队设计赛车的前期和整个过程中,与其共同研究和合作。林夏

一季度沪籍汽车上牌11万余辆

沪籍牌照汽车今年一季度上牌111868辆,同比下降7.62%。其中3月上牌32409辆,环比上涨55.63%、同比增长6.17%。这是上海市信息中心汽车产业研究室披露的信息。

环比同比增长57.12%、13.56%。一季度累计上牌44008辆。同比唯一增长的是中高级车和中级车,分别为4.14%、10.96%。国产小

客车一季度累计上排牌46315辆,同比下跌8.55%。其中SUV/381633辆、MPV/6712辆、一般小客车1440辆。进口小客车(含轿

车)3月上牌4316辆,环比增长41.05%、同比下降2.73%。其一季度累计上牌14581辆,同比下降12.09%。川贝

地表更强SUV阵容告诉你什么叫Jeep

过去10年间全球销量近1000万台,平均每30秒就能卖出一台新车的SUV品牌是谁?答案是:Jeep!成立短短三年,就成为了中国汽车工业史上最快销量破45万台的合资SUV企业是谁?答案是:广汽菲克。

凭借不断迭代进化的4X4智能科技体系,Jeep已经成了SUV领域“专业”的代名词。Jeep始终前行,推动其产品、技术和服务走向更强劲、更节能、更智能、更有温度与更贴近城市生活的发展方向。在2019上海国际车展上,Jeep带来的地表更强SUV产品阵容,再次证明——“不是所有SUV都叫Jeep”,真实地诠释了何谓“SUV今朝,还看Jeep”。

全新Jeep指挥官插电混动版亮相

Jeep全球首款量产插电混合动力SUV——全新Jeep指挥官插电混动版,填补了国内合资国际品牌中大型插电混动SUV领域的空白。

全新Jeep指挥官插电混动版搭载与全新Jeep牧马人同款的超强心脏GME-T4 2.0T,以1.6L/百公里综合油耗,70km纯电续航里程,以及超900km的综合续航里程的参数在同级细分市场中处于名列前茅位置。该车兼具SUV性能和PHEV效能,拥有四大驾驶模式,其中纯电动模式最高可行驶70km,基本可以满足日常城市通勤需求,在满电满油状态下,一箱油即可从北京天安门到南京玄武湖。

全新Jeep指南者1.3T劲擎上市

动力超越豪牌,油耗堪比日系的全新Jeep指南者1.3T,上海车展首次对公众亮相,性能节能双升级。此外还提升了外在颜值和内饰档次,推出黑白双拼车身。其搭载了全新GSE-T4 1.3T四缸涡轮增压发动机,



■不是所有SUV都叫Jeep,不是所有品牌都和车主一起拍一场叫生活的电影

以第三代Multi-air全可变气门调节技术领衔,集合缸内侧置直喷、集成式水冷中冷器、气缸盖集成式排气歧管、变排量机油泵等9大黑科技加持,最大功率127kW,峰值扭矩270Nm,为用户带来超越豪华级别的动力,百公里油耗却低至6.0L。

全新Jeep指南者1.3T搭载傲视同级的 SelecTerrain+Active Drive智能四驱系统,在17种日常城市驾驶情形下,系统都能在0.2秒之内,由两驱无缝切换为四驱,更采用了业界罕见的后轴智能分离技术。5种路

况模式自选系统,保证了在更加极端复杂路况下的通行。

全新Jeep牧马人再显偶像风范

作为Jeep品牌图腾车型,Jeep牧马人无论身处何地,自带偶像光芒,拥有耀眼气场。此次在上海车展登场的全新Jeep牧马人车型,以2.0T涡轮增压发动机与8速变速箱“超强心脏”带来超越V6的性能却只有四缸的油耗,开拓性地搭载智能分时四驱系统,让人见识到,什么才叫地表更强的全路况实力。

全新Jeep牧马人电动敞篷版首

次搭载了 Sky One Touch 一键电动敞篷,约20秒即可开启星空天幕,更有可拆卸后挡风玻璃靈活开放敞篷体验。这是史上首款电动敞篷的Jeep。

国内首台Mopar定制全新Jeep牧马人Mopar一号公路版,其以Mopar为Jeep牧马人量身打造的29项专属附件加身——从锻黑七孔格栅、铁门套件和经典十周年前后保险杠,到35寸全地形轮胎、2寸升高套件、拥有3500磅牵引力的牵引套件组等,真正“力量升级”。超200项



▲ 全新Jeep指挥官插电混动版



▲ 亚洲首秀的Jeep皮卡 Gladiator



▲ 全新Jeep指南者Trailhawk四驱高性能旗舰版