

永达与易车、优信拍 签署汽车互联网战略合作协议

8月18日，永达与易车、优信拍签署汽车互联网战略合作协议，中国永达汽车服务控股有限公司董事局主席兼CEO张德安先生、易车公司董事长兼CEO李斌先生、优信拍董事长兼CEO戴琨先生在签约仪式上正式签约。

永达是中国领先的专业性豪华及超豪华汽车品牌经销商集团，率先在业内形成了“学车、买车、卖车、租车、修车、验车”的完整汽车销售服务产业链，目前已成为国内同行业中规模最大、代理品牌最多、服务功能最全、经营网络最多的汽车品牌经销商集团之一；易车作为中国最大的汽车互联网企业，为广大汽车用户提供专业、丰富的互联网资讯服务，在汽车在线营销领域具有强大的用户影响力；优信拍是中国最大的二手车拍卖企业，拥有先进的客户服务机制和拍卖管理体系，广泛服务于国内的汽车经销商、汽车厂商、4S店等客户。

此次永达与易车、优信拍签署汽车互联网战略合作协议标志着永达将全面探索互联网和传统产业的结合，推动新车销售、售后服务、汽车租赁、汽车金融等业务向互联网的快速转型和升级。永达将搭建新车和售后服务电商平台，发挥线下实体4S店的体验功能，通过O2O线上线下互动，提高新车销售和售后到店服务机会；利用既有的租车资源，以互联网



为平台，打造全新的互动租车模式；并以用户为中心，形成以支付、信贷为主线的金融产业脉络，推进预付费卡、客户积分管理等项目，积极打造“互联网+汽车+金融”的商业模式，逐渐形成集大数据、云计算、电商平台、移动互联于一体的全新概念汽车互联网战略发展格局。

本次永达与易车、优信拍签署的汽车互联网战略合作协议中，三方将首先共同出资五千万人民币成立合资公司，充分发挥各自的专业领域的优势、资源共享、强强联手，打造中国专业的二手车交易服务供应商，面向全国进行业务连锁经营，力求开创集汽车网络交易平台与实体展示于一体的新型车辆销售模式。相信三方成立的合资公司将打造具有行业标杆意义的O2O电子商务平台，必将对汽车互联网产业起到积极的推动作用。

轩逸百万“封狼居胥” 峥嵘岁月成就家轿王者

6月，中级家轿市场迎来了王者加冕的历史时刻——新轩逸6月销量达到24135辆，半年累计销量14.5万，历经八载突破百万销量大关。在中级家轿市场中这一具有里程碑意义的事件也意味着，东风日产轩逸已成为中国市场名副其实的家轿王者。

铸百万王者之路，家轿市场从此轩逸掌控

据东风日产冠冠4S店工作人员介绍，“中级家轿王者”的名号，其实早在去年底就呼之欲出。2013年末，新轩逸发力，凭借一系列的销量表现令人惊叹——中级家轿首次单月破3万、中级车市“三连冠”、国内车市TOP3、日系第一车……给车市带来了一次巨大的震撼，也奠定了王者基础。

进入2014年，新轩逸始终保持着稳健的发展步伐。6月期间轩逸交出了“历史销量超百万”这份含金量十足的成绩单，用不到两年的时间完成了又一个50万的销量，加冕“中级家轿王者”可谓实至名归。

100万辆数字的背后，是轩逸从新秀到王者的蜕变。时间回到2006年，东风日产轩逸首次登场。作为车市新秀，月销四五千的表现中规中矩。2009年4月，轩逸升级改款并迅速迈入“万辆俱乐部”，继而连续7个月销量过万，年度总销量近10万，同比增幅80.7%。爆发式的增长势头令轩逸的潜力显现。

随后轩逸坐稳“万辆俱乐部”头把交椅，并在2012年2月突破50万辆销量关卡，王者风范已初露锋芒。同年7月，东风日产推出新一代轩逸，以多项堪比中高级车的技术和配置，再一次震荡中级车市。

如今，轩逸以百万销量问鼎中级家轿王者。这也意味着凭借“百万级”的体量，轩逸已成为区间最庞大、竞争最激烈的中级车市场里，最高话语权掌控者。在同级其他车型或许还在摸索发展方向之时，轩逸的一举一动都能够引领中级家轿研发、生产和使用的全方位理念革新。

引领价值进化，“产品之王”揽百万信赖

轩逸用八载时光向人们讲述了一个王者诞生的故事，而从轩逸的王者之路中也不难

发现，它的每一次更新换代，都引领着中级车产品价值标准的进化。这也说明，轩逸不仅是家轿市场的销量王者，也是市场里的产品之王。

2006年，初来乍到的轩逸就凭借优雅大气的外形、宽适的空间以及领先的科技配置，在当时的车市中让人眼前一亮。尤其是2700mm的长轴距带来的驾乘宽适感，即便放在新车频发的现下，仍“一直被模仿，从未被超越”。在不少车型在“家用”、“商用”间犹豫不决时，2009年轩逸改款，基于对中级家轿消费趋势的洞察，鲜明地打出“家用”旗帜。改款后的轩逸在舒适空间和科技装备理念的基础上，还通过二十余处细节体现了“大气之极”、“宽适之极”、“顺畅之极”和“节能之极”，树立了中级车市“全尺寸旗舰家轿”的新标准。

2012年上市的新轩逸将均衡化发挥到极致，以6.2L/百公里超低油耗、680mm行政级后排空间、980Mpa核潜艇级超钢钢、前后豪华品钻LED灯四大产品优势，在外型、空间、安全、舒适性以及动力方面，都带来媲美中高级车的驾乘感受。而新轩逸全面越级的产品力，也成为其“越级款待”的强力支撑，不仅满足了家轿消费者“款待自己、款待家人”的情感诉求，更推动了整个中级车市的价值升级。

八年来，轩逸始终代表着中级家轿市场里最领先的技术、最舒适的感受，希望为用户带来超越期待的生活体验，消费者的用车习惯与理念也因此改变。轩逸对“舒适”的打造、引领的产品价值升级，使消费者的关注点从功能转变为体验，汽车生活的品质真正得以提高，而超过百万消费者的认可与信赖也是这一转变的最佳注脚。

八载峥嵘岁月，轩逸以对先进技术的传承和创新，以及对家用化需求的深层次理解，从一开始引入国内的月销四五千辆，到单月销量破三万，再到实现超过百万的历史销量，一步一个脚印走上了中级家轿的王者宝座。未来轩逸将在推进消费者利益最大化的同时，创造下一个辉煌，为中级家轿市场的发展起到新的标杆作用。

回归X1的诞生地—BMW铁西工厂探秘之旅即将启程

“新BMW X1诞生地——铁西工厂探秘之旅”即将于8月底启程，现在，只要您购买新BMW X1，您就有机会获得本次探秘之旅的珍贵名额，2天1夜的探秘历程让您走进宝马集团全球范围内最具现代化、最领先以及最环保的铁西工厂，亲眼目睹新BMW X1如何在先进的生产线上诞生的精彩瞬间，共同领略BMW独步全球的驾驭科技和前瞻环保理念。

作为紧凑型豪华SAV细分市场的开拓者与领导者，BMW X1以其优秀品质确立了豪华SUV细分市场新车质量的行业标杆。它的灵动时尚与全面性能成为年轻都市精英们勇于探索、乐活自由的最好伙伴，与充满激情的新生代共同开创着率性积极的多样化生活。在中国，已有超过10万用户选择了BMW X1，优异的品质正是极具说服力的决定因素之一。

华晨宝马铁西工厂作为X1的生产基地，这里不仅有全球效率最高、精度最高的汽车

冲压车间、全球最环保的汽车涂装车间以及全球最人性化、工作环境最舒适的总装车间，这里的工业电脑执行的是宝马集团级别最高的L7标准，这里的642台机器人确保了BMW X1车身5297个焊点的精确牢固，这里的汽车冲压车间0.1毫米的精确度更令众多生产企业无法企及这一切都为新BMW X1的高品质提供了有力保障。想要见证新BMW X1的诞生，看精湛工艺、先进技术如何打造BMW尊贵的体验，那就赶紧报名吧。回到梦想的发源地，一同感悟驾驭之悦的魅力。

上海宝诚汽车销售服务有限公司
地址：上海市浦东新区龙东大道2777号（近申江路）电话：021-58966789
上海宝诚永达国际大厦展厅
地址：上海市浦东新区龙阳路2277号（近芳甸路）电话：021-50101789

华东地区首家摩根在永达盛大开业

世界顶级奢华品牌摩根落户上海，中国领先的乘用车零售商及综合性服务供应商——中国永达汽车服务控股有限公司(03669.HK)宣布永达摩根盛大开业。永达摩根作为上海乃至华东第一家摩根汽车授权经销商，标志着摩根品牌在华东地区网络化建设的重要延伸。

永达是中国领先的专业性豪华及超豪华汽车品牌经销商集团，率先在业内形成了“学车、买车、卖车、租车、修车、验车”的完整汽车销售服务产业链，目前已成为国内同行业中规模最大、代理品牌最多、服务功能最全、经营网络最广的汽车品牌经销商集团之一。

英国摩根汽车是一个拥有百年历史的汽车品牌，摩根汽车坚持打造车身轻盈和动力强大的一流跑车，兼具个性与风格。一百年来，摩根汽车公司始终致力于生产一流的运动跑车，让客户在驾驶中享受无穷的乐趣，同时带来极高的投资价值。永达摩根作为华东地区的总代理，在上海率先推出首家展示和服务中心，为所有高端车主提供独一无二



的古典跑车体验和收藏选择。永达摩根相关领导表示：“摩根这个具有深厚英伦文化底蕴的汽车品牌会在上海这座经济之都绽放，摩根的产品将会受到上海及周边地区消费者的喜爱。”此次永达摩根的开业不但为广大汽车消费者在选购顶级摩根车型时提供诸多便利，而且为现有车主提供享誉全球的卓越服务与无微不至的客户关怀。

摩根授权经销商——永达摩根
地址：上海市浦东新区龙阳路2277号永达国际大厦一楼
尊享热线：021-96818；021-68812038

全新宝马M3 M4于8月21日国内上市

8月21日全新BMW M3、BMW M4双门轿跑车和BMW M4敞篷轿跑车正式上市，新车均搭载3.0T动力发动机。

与普通款车型相比，全新宝马M3车型的前后部设计更加复杂，更加富有攻击性。车身前部的进气格栅尺寸更大，且格栅的造型更符合空气动力学要求。全新宝马M3车型采用了四排气尾喉布置，车型尾部的包围拥有复杂的扰流式设计，提升了整车的空气动力学性能。宝马M4车型与普通版车型相比在车身包围等部分有着全新的设计。宝马M4所使用的包围套件更加动感，空气动力学性能也更加出色。另外在细节方面，除了更加

硕大的运动包围外，还配有运动化的18或19英寸轮毂。

动力系统方面，宝马M4搭载与M3相同的3.0L双涡轮增压发动机，这台发动机最大功率为431马力（317kW），峰值扭矩为550N·m。传动方面，与之匹配的是6速手动或7速M DCT变速箱。

上海宝诚汽车销售服务有限公司
地址：上海市浦东新区龙东大道2777号（近申江路）电话：021-58966789
上海宝诚永达国际大厦展厅
地址：上海市浦东新区龙阳路2277号（近芳甸路）电话：021-50101789

90s' YOUNG MG90周年珍藏版系列
全系钜惠礼遇 试驾即享限量礼

车型图片仅供参考 具体金融保险及优惠政策请咨询当地经销商

上海德远汽车销售服务有限公司 上海市松江区茸梅路1128号1号楼 67707888

新民晚报社区版广告总代理，上海东驰广告（Shanghai DC Advertising co.,ltd.） 广告咨询热线：62309077转